




Инновационный центр

Фонд развития бизнеса Краснодарского края

Цель : помогаем компаниям увеличить прибыль за счет внедрения или развития инновационных продуктов.

в 2020 году участники Акселератора и предприниматели получившие поддержку в Инновационном центре Фонда, по данным налоговой службы, увеличили поступления в бюджет РФ в 3 раза, по сравнению с прошлым годом.



Направления деятельности Инновационного Центра Краснодарского края

- ◆ Акселерационная программа
- ◆ Финансовая поддержка от фондов-партнеров и инвесторов
- ◆ Мероприятия в сфере инновационной деятельности

Консультационные и сопроводительные услуги помогут IT компаниям от инновационного центра:

- ◆ ПОНЯТЬ, КАК ИНВЕСТОРЫ ГРАНТОДАТЕЛИ ОЦЕНИВАЮТ ПРОЕКТЫ
- ◆ ВЫЯВИТЬ СЛАБЫЕ МЕСТА ВАШЕГО ПРОЕКТА С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ИНВЕСТОРА ИЛИ ГРАНТОДАТЕЛЯ
- ◆ ПОМОГУТ СОСТАВИТЬ ПЛАН ДЕЙСТВИЙ НА БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ
- ◆ ПОДГОТОВИТЬСЯ К ПОДАЧЕ ЗАЯВКИ НА ПОЛУЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ИЛИ ГРАНТОВ

АКСЕЛЕРАТОР помогает за 2 месяца.

- ◆ Улучшить показатели бизнеса: начать продажи, привлечь первых клиентов, найти новые рыночные сегменты.
- ◆ Доработать продукт под рынок: уточнить или сформировать требования к продукту, который будет покупать клиент.
- ◆ Прокачать ключевые навыки запуска компании: customer development, jobs to be done (методика развития бизнеса на основе выявления потребности клиентов), маркетинг, продажи, экономика, инвестиции, планирование
- ◆ Работать на результат: к команде компании присоединяется индивидуальный трекер* — который еженедельно помогает определить план достижения цели, приблизиться к желаемому результату, анализировать итоги и делать выводы.
- ◆ Расширить деловой нетворк с потенциальными клиентами, партнерами по бизнесу и другими предпринимателями.

*Трекер — предприниматель или топ-менеджер корпорации с опытом развития продукта, способный привести основателей стартапов к их бизнес-целям.

АКСЕЛЕРАТОР

Два раза в год проходит двухмесячная программа, для компаний имеющих явное конкурентное преимущество.



Стартовое обучение



Диагностическая сессия



Работа над проектом с «точками роста» в сопровождении экспертов




Участникам акселератора предоставляются рабочие места (коворкинг)
И консультации с тесовым рекламным бюджетом




Презентация проектов бизнес-сообществу, экспертам, инвесторам и фондам

КЕЙСЫ



В первую акселерационную программу подалась компания ООО “Гуд лайк” с проектом “маркетинговое решение для товаропроизводителей, созданное на основе технологий дополненной реальности.” **До акселератора** у компании был размытый фокус, не было продаж продукта. **По результатам акселератора**, сформулировали отдел продаж, выпустили приложение, 5 клиентов на стадии заключения договора, 1 закрытая сделка на 500 тыс. рублей.



В первую акселерационную программу подалась компания ООО “Жива продукт ПРО” с проектом “управлением циклом вывода продуктов” **До акселератора** у компании была выручка 1,5 млн рублей в месяц. **По результатам акселератора**, нашли новый сегмент и подтвердили его ценность, сделали первые продажи в новом секторе и суммарно выросли до 4 млн. рублей в месяц.



Вадим Мясников

Начальник инновационного центра
ул. Северная 405

+7 988 666 02 10

8 800 707 07 11 – по вопросам получения услуг.