

С НАСТУПАЮЩИМ ПРАЗДНИКОМ, РАБОТНИКИ ТОРГОВЛИ!

Почетно получить в канун профессионального праздника переходящее Красное знамя. Победителями соревнования стали коллективы магазина № 3 (заведующая Т. А. Курбатова), магазина № 7 (Р. А. Вершинина) и столовой № 24 (А. Н. Астащенко).

Они не только успешно выполнили план товарооборота, но достигли высокой культуры обслуживания трудящихся, уделяли большое внимание изучению и внедрению передового опыта, соблюдали режим экономии, работали творчески. Успеха в соревновании добились и многие другие коллективы.

С честью несут эстафету ударного труда повар столовой № 24 Н. И. Коркина, старший продавец

магазина № 9 М. М. Протасова, повар столовой № 1 А. Ф. Соболева, заведующая секцией магазина № 22 М. И. Журавлева, кондитер столовой № 2 Л. И. Набокова. В продснабе трудятся 263 ударника коммунистического тру-

ПОБЕДИТЕЛИ

да. Почетными грамотами в честь праздника отмечен добросовестный труд сорока работников. Семерым присвоено почетное звание «Ветеран труда продснаба», среди них заведующая магазином № 28 А. И. Евстифеева, кассир

столовой № 4 В. Ф. Бледных. Звания «Мастер — золотые руки» удостоены пять работниц, восемнадцати человекам вручены дипломы «Лучший по профессии». Отмечены и лучшие наставники молодежи. Достойную смену воспитывают наши наставники А. Н. Астащенко, М. Г. Соломатова, Т. А. Ксенофонтова, Т. Ф. Баутина.

Праздник — это смотр достижений. Полугодие закончено успешно. А впереди у соревнующихся большая цель, намеченная социалистическими обязательствами.

Л. РАДОСТЕВА,
председатель
месткома профсоюза.



Успеха в соревновании добилась заведующая секцией магазина № 14 Галина Егоровна Щукина, ей вручен диплом «Лучший по профессии».

На снимке: Г. Е. Щукина.

Корреспондент: Федор Афанасьевич, расскажите, пожалуйста, с чем подошли труженики продснаба к профессиональному празднику?

Ф. А. Рахманов: Коллектив ма-

● **Наши интервью**

С ЗАБОТОЙ О ЛЮДЯХ

Как будет обеспечен ими город? Что заложит на хранение продснаб?

Ф. А. Рахманов: Поступление овощей, по сравнению с прошлым

**ПРЕОБРАЗИЛАСЬ
РАБОЧАЯ**

Ф. А. Рахманов: Коллектив успешно выполнил план товарооборота за первое полугодие. Справились с задачами работники торговли и общественного питания. О победителях рассказывает сегодня наша городская газета.

Выполнению плана способствовала организация выставок по продаже продовольственных и промышленных товаров, оборот от сорока двух выставок составил 87,6 тысячи рублей. Проведено две ярмарки, во время которых было распродано различных товаров на 13,3 тысячи рублей. По сравнению с минувшим годом товарооборот возрос почти на четыре процента. В нынешнем году он по плану составит 34 миллиона 230 тысяч. Материальное благосостояние советских людей растет, и это прямым образом сказывается на товарообороте. Сейчас за месяц населению продается товаров в среднем на 2.815 тысяч рублей.

Корреспондент: Расширяется ли материально - техническая база продснаба? Что предпринимается для более полного удовлетворения потребностей населения?

Ф. А. Рахманов: В нынешнем году должны вступить в строй

В День работника торговли мы чествуем продавцов, кулинаров, поваров, кассиров — всех тех, кто нас обслуживает в столовых и магазинах, заботится об удовлетворении наших растущих запросов.

В преддверии праздника наш корреспондент встретился с начальником продснаба Ф. А. Рахмановым и попросил его ответить на ряд вопросов.

товарный магазин.

Продснаб уделяет большое внимание децентрализованному закупу, чтобы полнее удовлетворить потребности населения. За шесть месяцев закуплено продовольственных и промышленных товаров более, чем на два миллиона рублей. Так, закуплено мяса птицы на 19 тысяч рублей, свежих помидоров — на 121 тысячу рублей, тканей — на 59,6 тысячи рублей. По сравнению с полугодием 1979 года прирост значительный.

Корреспондент: В городе построены современные магазин, столовая, кафе. А что делается для повышения культуры обслуживания населения?

Ф. А. Рахманов: Следует отметить, что все вновь построенные предприятия торговли и общественного питания и те, что открываются после реконструкции, отвечают требованиям эстетики. Повышение культуры обслуживания

ливарные советы, на которых рассматриваются вопросы повышения культуры обслуживания, внедрения прогрессивных форм и методов обслуживания в столовых. Хорошим местом отдыха молодежи, судя по отзывам, стало кафе «Уралочка». Организовано бюро добрых услуг, принимающее от населения заказы на изготовление и доставку на дом кулинарных и кондитерских изделий.

Повышение культуры обслуживания неразрывно связано с ростом профессионального мастерства. Для товароведов, заведующих магазинами, продавцов, поваров были организованы курсы повышения квалификации. В продснабе работают 185 молодых специалистов, в том числе десять — с высшим образованием. Проводятся смотры-конкурсы по профессиям.

Корреспондент: Лето и осень — пора свежих овощей и фруктов.

годом, увели
1 июля прода
капусты, 163
тонн помидор
лука. Овощи
дальнейшем.

80 тонн вино
мечковых, 50
том числе 25
нение будет
картофеля,
160 тонн мор
тонн редьки

Корреспондент:
десятая пяти
стоят перед
жайшее время

Ф. А. Рахманов:
нышнего дня
ся к закладк
ими город на
у нас опасен
введены кап
кохранилище
чительно отс
главная наш
завершить д
достойно во
XXVI съезд
партии, вып
циалистическ

ЗОЛОТЫЕ РУКИ У ДЕВЧАТ!

воскликнул бы каждый, выпавши ему удача побывать на конкурсе профессионального мастера в а кондитеров специализированной столовой № 23. Прекрасно справились девчата с условиями конкурса — отразить олимпийскую тематику. Подтвердила свое звание «Мастер — золотые руки» комсомолка Надежда Двоглазова. Ее торт украсил задорный, улыбчивый Миша-олимпиец. А второму изделию кондитер дала название «Праздничный». В центре торта было оставлено отверстие для бутылки шампанского. А великолепным украшением стали виноградные гроздья, выполненные из желе.

Любой новогодний стол украсил бы торт, изготовленный комсомолкой Татьяной Ивановой. Кстати, накануне профессионального праздника ей присвоено звание «Мастер — золотые руки». В конкурсе отличились Вера Дружинина, Таня Распопина, Нина Носарева, Валя Иващенко, Нина Русакова. Все они пришли в столовую из кулинарного училища и мастерству учились у опытных кондитеров А. И. Кутышевой и Ф. Н. Родыгиной.

Конкурс — дело минувшее, а

Завтра — День работника торговли



Члены бригады коммунистического труда кондитеры столовой «Горняк» Антонина Ильинична Козлова (слева) и Лидия Ивановна Гореликова.

Фото В. ЗЫКОВА.

И ЗНАМЯ, И ГРАМОТА

вручены накануне праздника коллективу продовольственного магазина № 3, возглавляемому Т. А. Курбатовой. У этого коллектива есть чему поучиться. Здесь давно внедрен прогрессивный метод торговли — самообслуживание. С душой относятся к обслуживанию покупателей опытные продавцы Г. Д. Уварова, П. К. Саночкина, Л. А. Гладких, Г. В. Зимонина и другие, об этом говорят записанные в их адреса благодарности в книге отзывов.

С тех пор, как решили продавцы взять на себя солидарную материальную ответственность, у них не было недостатков. И план они выполняют из месяца в месяц. А за хорошее санитарное содержание магазина коллективу недавно была вручена Почетная грамота. Городской штаб санитарной культуры присудил ему первое место в смотре, проведенном в честь Дня здоровья.

Коллективу этого магазина присвоено звание предприятия коммунистического труда. По итогам соревнования за первое полугодие ему вручено переходящее Красное знамя.

В. ЗАВЬЯЛОВ,
начальник
торгового отдела.

НА ОБЛАСТНОМ СЛЕТЕ

молодых специалистов системы Свердловского УРСА Министерства цветной металлургии, прошедшем недавно в Краснотурьинске, много внимания было уделено распространению передового опыта. «Роль совета молодых специалистов в организации и проведении смотров-конкурсов» — такова была тема доклада представителя Красноуральского продснаба.

Эту тему мы выбрали не случайно.

с профсоюзной и комсомольской организациями. На слете мы также рассказали об оркестре народных инструментов, все музыканты — молодые специалисты. Да и сами очень много узнали о том, как живет, трудится, отдыхает молодежь продснабов и отделов рабочего снабжения области. Наша делегация вернулась со слета с новым творческим зарядом.

Ежегодно пополняются ряды молодых

пешно выполняя личные творческие планы-обязательства. Среди молодых специалистов есть депутаты городского Совета, пропагандисты, комсорги. Молодежь активно пропагандирует профессию торгового работника, выступая перед учащимися школ. В городском межшкольном учебно-производственном комбинате создан кабинет кулинарного дела, руководит которым специалист с высшим образованием Н. Н. Осокина.

Всю работу молодежи координирует совет молодых специалистов.

уральцы могут купить в магазинах города. И не только красноуральцы. Приезжают за вкусной продукцией наших кондитеров верхнетуринцы, кушвинцы. Осваивает сейчас коллектив столовой выпуск новой продукции, уже появились в продаже торты с белковым кремом.

В. СЕМЯЧКОВА,
секретарь
комсомольской организации.

ДИПЛОМЫ, ДИПЛОМЫ

их каждый год привозят в родной коллектив работники продснаба. И когда это происходит, у всех — праздник. Порадовались за свою подругу Галину Козлову продавцы магазина № 3. А вскоре выпускницу техникума советской торговли назначили заведующей секцией магазина № 1. Расставаться, конечно, было жаль, но товарищи от всей души пожелали Галине успехов на новом месте.

Позади годы учебы в техникуме у продавцов В. Соломиной, Л. Корниловой, И. Фадеевой, И. Байкаловой. Диплом о высшем образовании получила заведующая пищевой лабораторией Ольга Стяпина. А в учебном комбинате на подготовительных курсах нынче занималась большая группа работников, желающих продолжить учебу. Готовятся в эти дни к государственным экзаменам в техникуме советской торговли двадцать пять человек.

Е. СТЕПАНОВА,
и. о. начальника отдела кадров.

сии стипендию на проезд. Их совет молодых специалистов совместно

ную жизнь, участвуют в соревнованиях, ус-

молодых специалистов.

Почему оказалась Света за прилавком магазина, а не, допустим, за токарным станком или за швейной машиной? Вряд ли можно найти девушку, которая не любила бы играть в «магазин», а вот профессию продавца выбирает не каждый. Сама Светлана отвечает на этот вопрос просто и не задумываясь: «Нравится. Хотела быть продавцом и стала им». Убедиться в том, что это не просто пришедшие на язык слова, а действительно влюбленность в свое дело, довольно легко. Достаточно просто проследить тот небольшой отрезок жизненного пути Светланы, который она прошла после окончания средней школы.

Итак, в 1974 году Света Вылегжанина поступает в Тюменский торговый техникум. Учиться ей нравилось, с успехом справилась она с первой в своей жизни сессией. Однако дальше она учиться не смогла, что, ни говорите, а семейные обстоятельства — вещь серьезная. Первое время расстроилась: мечтала стать продавцом, поступив в техникум, уже видела себя за прилавком и вдруг... Однако мечте своей она не изменила, спустя некоторое время, поехала в Каменск-Уральское торговое училище и, проучившись год, вернулась в Красноуральск продавцом промышленных товаров. Казалось бы, мечта осуществилась. Но не такой легкой и праздничной оказалась работа, какой виделась она со стороны.

Назначили Светлану продавцом в отдел игрушек, радио и фототоваров в магазине № 7. Казалось бы, чего проще — стой и отпускай товар. Но если каждый из нас знает, что такое хлеб или соль, то различия в типах фотобумаги или в маркировке транзисторов

Человек и его дело

ПРОДАВЕЦ ИГРУШЕК

известны далеко не каждому. А ведь продавцу приходится не только подавать то, что спросит покупатель, но и посоветовать взять то, что лучше. Значит надо знать разницу между диодом и транзистором и много других вещей, не имеющих, казалось бы, ни малейшего отношения к торговле.

— Первое время очень трудно было, — вспоминает С. Вылегжанина. — Спросит что-нибудь покупатель, а я в ответ начинаю расспрашивать, что это такое, да для чего предназначено. Ну, покупатель терпеливо объясняет. Вот так и осваивалась: что-то услышу из разговора, что-то спрошу, что-то прочитаю в литературе. Да и интересно было знать все это. Через некоторое время уже могла сама дать совет иному покупателю.

Так любовь к избранной профессии помогла ей преодолеть начальные трудности, пробудила в ней стремление к познанию нового.

Впрочем, не только любовь. Была тут и ответственность за порученный участок работы, за глубокое знание качества товара. Эту черту — ответственность приняли во внимание товарищи по работе, руководство продснаба. Не случайно при формировании нового коллектива в открытом недавно «Детском мире» Света была назначена старшим продавцом. А это значит, что она и продавец, и кассир, и товар получать едет. Согласитесь, не каждому человеку можно доверить доставку товара с базы, связанную с большой

материальной ответственностью. А возьмите такой момент, как открытие и проведение школьных базаров, когда в течение месяца необходимо ежедневно обеспечивать отдел товарами, так нужными школьникам. И когда Света начинает говорить о подготовке к базару, лицо ее становится озабоченным — она-то знает, какие хлопоты ей предстоят, чтобы каждый школьник мог прийти и свободно купить тетради, ручки, карандаши.

И тем не менее, чувство ответственности не делает ее сухим администратором.

Однажды мне стало плохо, я потеряла сознание, — рассказывает продавец Людмила Черепанова. — Света вызвала «скорую» и доставила меня в больницу. И вообще с ней можно поделиться и радостью, и горечью, она никогда не останется равнодушной.

Словам Люды можно верить. Она хорошо знает Свету Вылегжанину — вместе начинали работать в магазине № 7, вместе были переведены в «Детский мир», где опять же вместе трудятся в одном отделе. Но что скрывается за таким скупым признанием? Я не ошибусь, если назову душевность и отзывчивость на чужую боль. Об отзывчивости и чуткости свидетельствует и письмо ветерана труда и войны И. И. Попова, отзывы покупателям.

А каким же качеством должен обладать продавец отдела игрушек? Ведь и товар здесь особый,

и покупатели необычные. Если взрослому человеку, порой, достаточно быстрого и вежливого обслуживания, то ребенку этого недостаточно. Для него уже сам факт покупки новой игрушки — праздник. Придет иной мальчуган, глянет вокруг себя: «Ух ты, глаза разбегаются!» Все блещит, играет множеством красок. Что же выбрать? И не только дети, но и взрослые обращаются за советом к Светлане, когда не могут найти подходящий подарок ребенку. Редкий малыш уходит из магазина, не прижимая к себе новый самосвал, нарядную куклу или лохматую собачонку. А когда уходит не солоно хлебавши маленький покупатель (увы, и такое случается), старший продавец чувствует в этом и долю своей вины. Вроде бы, и не причем она, завезла все, что было на базе, но нет радости на лице ребенка. Мал выбор игрушек, и ничем она не может помочь, вот только если доброй улыбкой да ласковым словом. И верно служит свою службу испытанный прием древних бродячих торговцев лубочными картинками и расписными матрешками.

Ежедневно, порой и не по одному разу, приходится нам бывать в магазинах, ларьках, буфетах. И если вам почему-либо не понравилось, как вас обслужили, не огорчайтесь. Вспомните, что хороших продавцов, таких, как Светлана Вылегжанина, у нас гораздо больше, чем плохих. Просто нужно внимательно присмотреться к хозяйкам прилавков. И тогда откроются перед нами чуткость, доброжелательность, вежливость.

Г. ЛУКИН.