

Алапаевская

ИСКРА

№ 55 (19737). Суббота, 24 мая 2008 года

26 мая – День российского предпринимателя

«Предприниматели – это торговля, сфера услуг... А я – промышленник»

26 мая – День российского предпринимателя. Один из самых молодых профессиональных праздников – он был установлен 18 октября 2007 года Указом Президента России Владимира Путина. Как и всякий другой профессиональный праздник, он призван поднять престиж как предпринимательской деятельности, так и тех, кто активно этой деятельностью занимается.

Вообще-то мы обычно называем предпринимателями тех, кто занимается такой деятельностью в торговле и сфере услуг. Должно быть, потому что в этих двух сферах и вращается подавляющее большинство российских предпринимателей – они покупают и продают, но не производят. Те, кто производят, называют себя не предпринимателями, а промышленниками. Их гораздо меньше.

Один из них – Павел Павлович КОЩИЙ, директор Алапаевского деревообрабатывающего завода, или сокращенно – Алапаевского ДОЗа.

- Павел Павлович, известно, что производство быстрых денег не приносит... Авложения требуют немалых. Что заставило пойти именно по этому пути?

- Понимаете, моя жизнь всегда была связана с производством. После службы в армии – я служил в ракетных войсках стратегического назначения – уехал на Север, в город Ноябрьск, слышали про такой?

- Да, конечно.

- Тогда, в 1978 году, там были только палатки да «балки»... Начинать водителем, потом работал строителем, бригадиром, прорабом. В 1980-м нас перебросили в Нягань – там я уже стал начальником участка. В 1986 году, когда разрешили кооперативы, мы создали кооператив – строительный. В 1987 по семейным обстоятельствам переехал в Алапаевск – я ведь родился здесь, родители у меня здесь – при объединении «Алапаевсклес» в 1988-м создали строительный кооператив «Лесстрой» - строили корпуса в пионерлагерях, жилье в лесных поселках, в городе...

А потом наступил 1998 год, все рухнуло, все начали разоряться...

- И тогда вы решили заняться деревопереработкой?

- Да. Мы купили бывший кирпичный завод АМЗ - выкупали его частями: сначала гараж, потом диспетчерскую, потом контору, в общем, к 2001 году откупили полностью. Демонтировали старое оборудование, выполнили рекон-

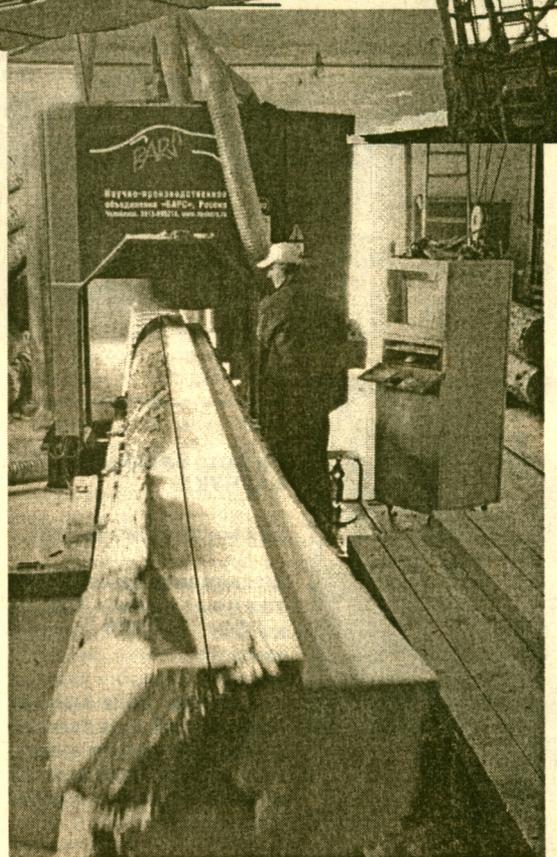


На фото Владимира МАКАРЧУКА: директор Алапаевского ДОЗа Павел КОЩИЙ; погрузка продукции; оборудование нового поколения - кругопильный распиловочный станок с программным управлением «Барс»; программа сама определяет, как распилить бревно, чтобы получить из него максимум прибыли...

струкцию и ремонт, расширили территорию – целые «горы» сносили, здесь раньше шахта была, у меня отец там работал, он, значит, насыпал эти «горы», а я их сношу!

Начинали с одной пилорамы – заготавливали лес и пилили доски. Когда встали на ноги, перешли к более глубокой переработке. Построили новые цехи. Купили итальянские сушильные камеры, станки немецкие «Вайнинг» - и стали уже не гнать доску, а выпускать погонажные изделия, двери. Потом купили линию сращивания, то есть это уже более сложные операции, более глубокая переработка и соответственно более высокая стоимость изделий.

В общем, еще до того, как президент Путин выступил с пред-



Окончание на стр. 2

«Предприниматели – это торговля, сфера услуг... А я – промышленник»

Окончание. Начало на стр. 1

ложениями не гнать кругляк и доску за рубеж, а вести глубокую переработку леса здесь, в России, мы уже далеко продвинулись по этому пути.

Сейчас у нас есть государственный заказ министерства обороны, производим продукцию для армии...

- И как? Расплачиваются вовремя? Не так давно Минобороны испытывало серьезные проблемы с финансированием...

- Ну, те времена закончились, расплачиваются в срок и сполна... Так вот, выполнение их заказа потребовало металлоизделий – мы открыли цех металлоштампа.

В планах на ближайшее будущее – производство мебельного щита. Это заготовки, которые идут в мебельную промышленность, экологически чистая продукция, по западным технологиям, никаких ДСП, никакого формальдегида. У нас уже закуплено итальянское оборудование, к зиме хотим это производство запустить.

- И щит этот – на мебельные фабрики?

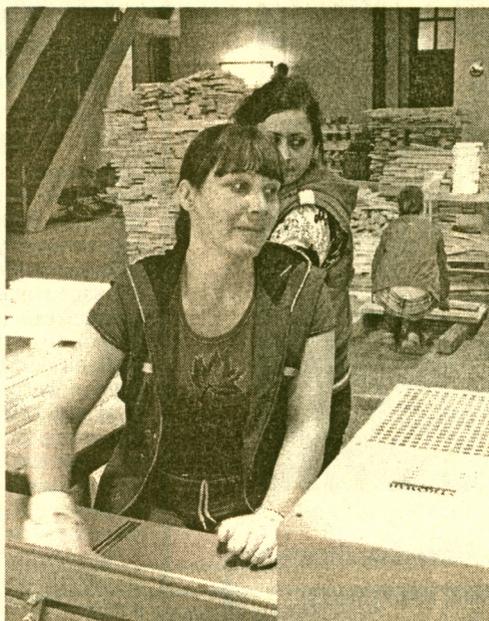
- Не только. Может, и сами начнем мебель производить... Вот расширим крытые площади - производство мебели тепла требует - построим новый корпус на 2000 квадратных метров, он куплен уже, и... почему бы нет?

- Но это же новые затраты...

- Конечно. А производства без затрат не бывает. Техника и оборудование стоят очень дорого, и быстрой окупаемости их ждать не придется. Здесь надо предвзвешенно миллионы и миллионы вложить, и еще неизвестно, получишь ты прибыль или нет... Неизвестно, как ситуация на рынке сложится.

- И как сейчас ситуация на рынке?

- А на рынке – мировой финансовый кризис, снижение деловой активности, а у нас в России в связи с ним в нашей отрасли – затоварка готовой продукцией. Добавьте, что лес сейчас идет с аукциона, конкуренция жесточайшая, например, попенная плата за лес на корню выросла в 6-7 раз. Добавьте повышение пошлин на вывоз леса-кругляка, кстати, характерный пример: китайцы, которые гнали из Красноярского края кругляк за границу, теперь ставят пилорамы и гонят уже не кругляк, а полуфабрикат – доску.



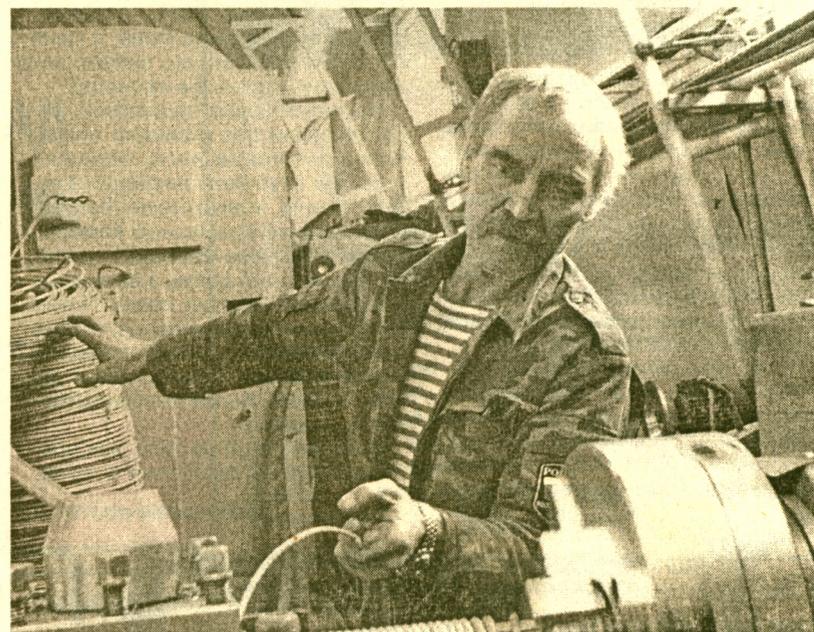
На фото Владимира МАКАРЧУКА:

цех металлоизделий;

штамповщица цеха металлоизделий Татьяна СОЛДАТОВА (справа вверху);

начальник цеха металлоизделий Александр ФИРСОВ - если надо, сам может встать за любой станок (справа внизу);

станочница цеха деревообработки Вера БЕЛОВА (слева внизу)



А скоро, говорят, будут повышены пошлины и на вывоз доски. То есть мы вынуждены будем вести более глубокую переработку, и чем раньше мы к ней перейдем, тем больше у нас будет возможностей для сохранения и развития нашего производства в этих не очень благоприятных условиях.

- А у вас не возникает желания изъять капитал из деревопереработки и направить его в более прибыльные отрасли экономики?

- А как? За те деньги, которые я вложил в это предприятие, у меня его никто не купит. Так что путь один – глубокая переработка

древесины. Так что хочешь не хочешь – приходится дальше вкладывать в оборудование и технику, дальше развивать производство. А неблагоприятная ситуация на рынке... Что ж, её нужно просто перетерпеть!

- Как вы будете отмечать свой новый профессиональный

праздник – День предпринимателя?

- Вообще-то мои профессиональные праздники – это День строителя и День работников леса. Предприниматели – это больше те, кто «купи-продай», торговля, сфера услуг. А я промышленник.

Олег БЕЛОУСОВ