



МИЛИЦИЯ

ЧЕТВЕРГ, 15 декабря 1994 года N 99 (4463)

Информбюро

Милиция может и умеет

Это понятно, что сотрудник милиции должен обладать крепкой физической подготовкой - преступников-то ловить приходится в разных ситуациях.

И приятно отметить - работники нашего отдела внутренних дел держат, что называется, планку. На днях, на проходившей спартакиаде сотрудников УВД Каменска-Уральского, они заняли второе место.

В программу спартакиады входило десять видов спорта - стрельба из табельного оружия, боевое самбо, гиревой спорт и пр. А заметную роль в подготовке и соревнованиях сыграл заместитель начальника по работе с личным составом майор милиции Юрий Николаевич Никулин.

И песни Юлия Кима

В Новоисетской средней школе открылся клуб любителей авторской песни.

На занятиях объединения ребята изучат творчество известных бардов - песни Ю. Кима, Б. Окуджавы, А. Дольского, Ю. Визбора, обучаются игре на гитаре. Планируются встречи с бардами из города и района.

Первое знакомство с городским туристским клубом "Тропари" - состоится в конце декабря. В программе - концерт дуэта Игоря Быкова и Юрия Зайкова и ночные бдения у "костра".

Цена молочных рек

Жители района и города были явно, мягко говоря, удивлены новым повышением цен на молочные продукты.

Так, теперь поллитровая бутылка молока стоит 600 руб. Изливное - по разному и в разных магазинах: оттого, что многие из них работают напрямую с совхозами, имеющими свои цехи переработки, иначе говоря, пастеризаторы. Масло, самое дешевое - 8 тысяч рублей.

Но удивляться, в принципе, нечему. С повышением цены на основные сопутствующие товаропроизводству, естественно, возрастает себестоимость производства молока.

Но это не предел. Из компетентных источников стало известно, что сельхозтоваропроизводители с сего дня вновь повысили цену реализации молока - до 600 руб. Предполагаемая стоимость масла в магазинах - в пределах 15 тыс. руб.

До двух "лимонов" - наличкой

Коммерсанты ныне могут радоваться: на днях было опубликовано постановление правительства РФ. Смысл его в том, что теперь предельный размер расчетов наличными деньгами, естественно, между юридическими лицами, может производиться в пределах до двух миллионов рублей.

Дали кислород. Для предпринимателей. И это радует, поскольку оперируя, соблюдая прежнее постановление, бизнесмены могли расплачиваться только 500 тыс. руб. Из-за этого возникали сложности, более того, небезхитростные уловки.

Сегодня: закон - писан.

Из первых рук

Лобби недовольно

Мы уже писали об инициативе думского комитета по образованию, науке и культуре внести поправку в пункт 2 ст. 43 ныне действующей Конституции. В новой редакции он должен звучать так: "Гарантируется общедоступность и бесплатность дошкольного, основного общего, среднего (полного) общего и среднего профессионального образования в государственных или муниципальных образовательных учреждениях и на предприятиях".

Как сообщил С. Михеев, последовательность и твердость комитетчиков вызывает недовольство президентского и правительственного лобби. Почему? Если Госдума и Совет Федерации поддержат Сергея Владимировича со товарищи, и их поправка пройдет, не останется ничего дру-

гого, как созвать Конституционное Собрание. А это чревато...

В случае поддержки предложения о пересмотре п. 2 ст. 43 придется проводить всенародное голосование.

Может быть и совершенно иной поворот событий. Не желая созывать Конституционное собрание, президент России возьмет, да и распустит своим указом Госдуму. Именно об этом "недоброжелатели" уже предупредили С. Михеева. Правда, он сказал, что отступать не намерен. (Напомним, Сергей Владимирович - единственный из 450 парламентариев, работавший до избрания в средней школе и прекрасно знающий ее проблемы).

Е. ШЕРЕМЕТ.

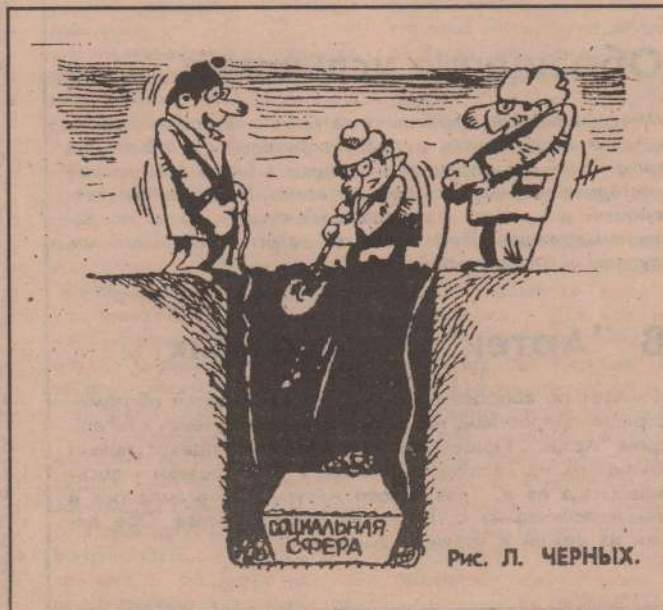


Рис. Л. ЧЕРНЫХ.

В администрации района

Паспорт - все же документ

За десять месяцев административной комиссией района рассмотрено 442 протокола об административных правонарушениях. 230 человек оштрафованы, 209 предупреждены.

225 человек привлечены к ответственности за несоблюдение паспортного режима. Многие из них считают в порядке вещей быть прописанными в Каменске-Уральском либо в Травянском, проживать в Мартюше или Сипавском. Прописка у нас пока не отменена, поэтому подобные нарушения недопустимы. В числе наказанных оказались и те, кто допускает проживание у себя других лиц, не имеющих отметки о прописке. Таких набралось 39 человек. Конечно, причины бывают разные, посему члены комиссии в каждом случае подошли индивидуально.

Иные проживают по недействительному паспорту (а это прежде всего отсутствие фотографии по достижении 25 и 45 лет). В оправдание же поясняют, что, мол, сфотографироваться некогда да и редко пользуются этим документом. Еще у 72 человек паспорта испорчены или утрачены. Этому поспособствовали воры, а порой и собственные дети, поигравшие с документом.

Наказаны 35 водителей автотранспорта - за нарушение правил благоустройства города.

56 владельцев огнестрельного оружия привлечены к ответственности за то, что своевременно не зарегистрировали или не перерегистрировали ружья, карабины.

Школа высшего мастерства

В районе с 1 января начинает функционировать школа высшего спортивного мастерства. Директором назначен В. Вагнлейтнер, воспитавший плеяду выдающихся спортсменов-тазквондистов европейского и мирового класса. Утверждено положение: основной задачей учебного заведения станет пропаганда здорового образа жизни, а также физическая подготовка и укрепление здоровья сельских ребят, развитие их способностей в избранном виде спорта.

В школе будут открыты группы четырех уровней - спортивно-оздоровительная, начальной подготовки, спортивного совершенствования и высшего мастерства.

Обращение услышано

Многочисленные обращения сельчан с просьбой выдать им копии свидетельств о праве собственности на землю с дальнейшей регистрацией последних в бюро технической инвентаризации решились положительно. Подписан соответствующий документ, разрешающий выдачу копий по заявлениям граждан. Этим займется комитет по земельным ресурсам и землеустройству.

В "Артек" - на отдых

Комитет по вопросам семьи, женщин и детей администрации предоставил нашему району две путевки в лагерь отдыха "Артек". Право воспользоваться ими предоставлено ребятами из многодетных семей. Счастливицы - восьмиклассница из с. Травянского Айгуль Ажмагамбетова и восьмиклассница из с. Колчедан Валя Лагунова. Обе девочки из семей с низкими доходами.

Наши дети

Чтоб не пропасть по одиночке

Куда пойти учиться? Кем стать? Нет вопросов более важных для детей, для родителей, особенно если их ребенок инвалид. Начальник управления соцзащиты Т. И. Русских, зав. отделом В. К. Щелконогова, инспектор П. А. Бодрикова прекрасно понимают ситуацию и помогают, предлагая адреса учебных заведений, советуя, какое следует предпочесть, объясняя подробно условия поступления и рассказывая о специальностях. Если выбор сделан, дают направление на учебу.

Как специалисту по социальным вопросам мне приходится кропотливо работать с ребятами, убеждать их продолжить учебу. Понятно, что детям-инвалидам покинуть родительский дом нелегко. Да, они взрослеют. Каждому хочется быть самостоятельным, но без материнской заботы, внимания обойтись сложно. Поэтому часто бывают нерешительными, долго размышляют, как надо бы поступить.

Приведу один пример. Несколько лет в кружке вязания, который я вела, занималась Юля Семенова, соседка по дому. Закончила среднюю школу. Встал вопрос: а что дальше? В разговоре проскользнула мысль, мол, пойду в больницу санитаркой. Ясно было, что работа Юле не по силам. Предложила ей - поступай в Сысертское профтехучилище. Моя воспитанница засомневалась, мол, как я поеду, город находится довольно далеко. Да и к тому же пенсия по инвалидности не оформлена, только по потере кормильца (за умершего отца). Зато Валентина Ивановна, Юлина мама, проявила завидную настойчивость. И благодаря нашим общим усилиям, помощи управления соцзащиты в ПТУ и стала постигать премудрости профессии секретаря-машинистки. На выходные приезжает домой. При встрече мы обязательно затрагиваем тему учебы. Сначала Юле было тяжело - без друзей, мамы. Скучала и даже хотела бросить. И каждый раз я убеждала девушку: как непросто ей работать физически, как пригодятся полученные в училище знания. Проучившись год, по-

размыслив, она решила освоить еще одну специальность бухгалтера. Училище стало для нее родным, появились подруги. По приезде домой рассказывает знакомым девчонкам, как интересно в ПТУ и приглашает их туда поступать. А у меня на душе тепло и спокойно. Учеба облегчит ребенку-инвалиду жизнь, даст возможность не остаться без куска хлеба.

Вслед за Юлей повторил дорогу в это же ПТУ Андрей Провков. Хотя на первых порах ситуация складывалась не так просто. В десятый класс юноша учиться не пошел. Сидел дома. На мое предложение о поступлении в училище ответил отказом. Впрочем, он и сам-то не знал, что хочет. Неоднократно беседовала с парнем, его мамой Тамарой Петровной, внушала, что праздное время провождение, улица пользы не принесут. И тут на помощь пришел случай. Андрей узнал, что его друзья из Екатеринбургского интерната едут в Сысерть. Он решил: раз буду не один, согласен. Сейчас первокурсник, обучается по специальности "бухгалтер". Облегченно вздохнула мама, порадовалась и я. Недавно увидела юношу. Была середина недели. Оказалось, приболел. Спросила об учебе. Ответил: доволен и занятиями, и тем, что друзья рядом, что не обижают.

Еще один парень - Женя Карпицкий собирается поступать в Пензенское ПТУ, хочет получить профессию часовщика. И хорошо, если так случится.

Г. СИМОНОВА.

с. Позариха.

Воскрешая традиции

Никто из пассажиров автобуса и не подозревал, что краснотелые, пухленькие ребятишки, прикорнувшие друг к другу в полудреме, окажутся "звездами" фольклорного праздника, состоявшегося на днях в "столице" народного творчества района - селе Рыбниковском. Для ознакомления с опытом практической работы были приглашены педагоги, представители школ района. Артисты художественной самодеятельности, тщательно продумав и отрепетировав сольные и хоровые композиции, собрали свои яркие расшитые костюмы, уложили в футляры и багажные сумки музыкальные инструменты и отправились в дальний путь.

Моя попутчица Людмила Викторовна Мамина, заместитель директора по воспитательной работе школы села Маминского, настроена очень оптимистично. Работает она недавно, с детьми сдружилась. На базе школы в этом году создан детский клуб общения по интересам "Ассорти". Маминцы занимаются здесь с утра, а во второй половине дня съезжаются ребятишки с окрестных деревень из Троицкого, Давыдовой, Шиловой, Стариковой, Исестского. Популярность клуба чрезвычайно велика.

Дети могут выбирать для изготовления поделок материал, который всегда оказывается у них под рукой. С удовольствием шьют мягкие игрушки, вяжут кружева, приносят природный материал - мох, затейливой формы веточки. Создают глиняные скульптуры.

Деревенские ребятишки очень самобытны, - считает Людмила Викторовна, - фантазия у них богатая, но не всегда они готовы проявить активность. Порой мешает скованность, недостаток коммуникативности в их среде. Но поют и пляшут с удивительным вдохновением, в районных мероприятиях участвуют стремясь все, оспаривают право выступать в концертах.

Проводили праздник "В гостях у времен года". Ребята сами составляли программу, подолгу засиживались в библиотеке, выбирая понравившиеся народные игры, старинные обряды, привлекли к участию родителей, бабушек и дедушек.

Сейчас маминские школьники ждут гостей - членов клуба "Общение" из Мартюша. Подготовили для них программу "Любовь с первого взгляда".

Единственное препятствие, сдерживающее вот такое взаимовыгодное сотрудничество, обмен опытом работы, по

тинное сокровище для людей - умение трудиться", "Хозяйка в дому, что опадущек в меду", "Каково на дому, таково и самому" и т. д.

В избе "Почитайловых" разговор шел о народном календаре, истории появления различных дат и поверий. Звучала лирическая музыка. Школьники спели русскую на-

сельный наигрыш на ксилофоне и дробушках под аккомпанемент баяниста.

Оживленно прошел конкурс частушечников, каждый принял участие в играх, конкурсах.

А в избе "Хлебниковых" всех ждали горячие пельмени, квашеная по-домашнему капуста с вареным картофелем. Гостеприимство у рыбниковцев - известная традиция.

В фольклорном празднике приняли участие старейшие песенницы села, они спели фрагмент композиции "Уральская свадьба".

Подобный показательный семинар по фольклору состоялся в районе впервые, пусть и не было пока методических рекомендаций. Дети тепло восприняли самобытность и красоту бабушкиных напевов, в форме познавательной и развлекательной игры совершили экскурсию в старину.

На обратном пути малыши-первоклассники из Колчедана засыпали своих руководителей вопросами. Для них это были первые выездные гастроли, которые завершились очень успешно. Их выступление осталось в памяти у всех зрителей, взволновало и обрадовало.

Галина Владимировна Лукина - их первый школьный педагог, классный руководитель, организатор группы и хореограф, музыкант Маргарита Юрьевна Яргина очень любят своих артистов. Они пришли к ним из детского сада "Березка", имея навыки фольклорного искусства. Несколько месяцев отработывали свою программу и участвовали уже в школьном празднике "Осенины", выступали на "Празднике букваря", сейчас готовятся на фестиваль народного творчества, который состоится в их родном селе.

- Саша Белоусов у нас самый певучий, танцующий парень, - улыбается Галина Владимировна. - Да все наши подопечные талантливы. Алена Вечеркова хорошо поет, Вова Сыгрышев учится в музыкальной школе, сам играет на аккордеоне, Андрюша Хворов тоже артист первоклассный. Родители очень поддерживают увлечение детей. Сами шьют костюмы, приходят на репетиции, на праздники пекут пироги.

С. ЧИНАРЕВА.

Звезды и звездочки в Рыбниковском

мнению Л. В. Маминой, - материальная сторона.

- Не все родители могут оплатить дорогу ребят при нынешнем витке цен. Сейчас проезд от Маминского до Каменска-Уральского стоит две тысячи рублей. А ведь еще надо учитывать и обратную дорогу. В этот раз наши артисты остались в обиде, разочарованными. Не смогли поехать - выступать на празднике. А жаль.

Семинар в Рыбниковском прошел очень удачно. Творческая задумка была такова: переоборудовать классные кабинеты в старинные избы. Первым делом гости побывали в песенной избе, вместе с "тетушкой-песенницей" разучили песню "Добрые люди", в "Плясовой" танцевали веселую кадрили.

"Пожалуйте, гости дорогие, в избу "Пивоваровых", - жительница села, пенсионерка Марина Николаевна Мартынова рассказала о старинных рецептах приготовления овянного кваса, пива, горохового киселя, кулаги (блюдо из проросшей ржи). Поделилась своими наблюдениями. По ее словам, раньше зерно было настолько сладким, что все эти напитки готовились без добавления сахара. Сейчас же даже мед из ульев потерял первоначальный вкус.

Присутствующие отведали морс и кисель, приготовленные школьниками под руководством Марины Николаевны. Неспешно шла беседа за столами. Узорные платки на стенах создавали колорит старины, таблички с народными мудростями и пословицами заинтересовали многих: "Ис-

родную песню "Морозушка-мороз". Зачитывали вслух выдержки из старинной книги в узорчатом кожаном переплете - об истоках происхождения письменности на Руси.

- Библиотека - наш самый уютный и по-домашнему обжитый, теплый школьный уголок, - обратилась к собравшимся наш экскурсовод, заместитель директора по воспитательной работе Тамара Борисовна Слободчикова. - Здесь мы устраиваем встречи с интересными людьми, проводим конференции по книгам, ребятишки любят поиграть и отдохнуть на переменах. Бывает, засиживаемся в нашей библиотеке и на "посиделках". Жить и не петь народные песни в нашем селе невозможно. Это вам скажет каждый. А библиотека - наша уютная светелка - необходимая всем.

Кульминацией праздника явился концерт участников художественной самодеятельности, фольклорных групп из Рыбниковской, Бродовской, Покровской, Пироговской, Клевакинской школ. Названия групп были самые развеселые и разудальные: "Девочки-красавицы", "Зеркальце", "Веселушки-хохотушки", - все в основном девчоночьи. А вот из Рыбниковского басовито спели "Страдания" крепкие, веселые парни.

А лидировали в праздничном концерте малыши-первоклассники из с. Колчедан. Частушки у них были с юмором, мальчишки очень лихо плясали в присядку, а девочки подбочивались, как барышни, кружились, раздувая пышные сарафанчики. Исполнили ве-

Журналистское расследование

(Продолжение.
Начало в N 98).

С адресатом следующего письма я повидалась лично, для чего мне потребовалось съездить в Колчедан. И поездка эта обогатила уже собранный мною материал новыми впечатлениями. Зоя Ивановна Возчикова семь лет страдает бронхиальной астмой. О "Гербалайф" узнала от детей, живущих в городе. Где свои сз-

мною возились, ставили капельницы, заказывали их в Кайтск. Привезли, прокапали - стало лучше... Получила хороший урок".

Употребление целебного продукта "Гербалайф" эхом отзывается на здоровье Зои Ивановны до сих пор, хотя пила она его всего-то одну июльскую неделю. В этом году с ней уже дважды отваживались в больницу, беспрестанные приступы удушья мучают ее и

пой вставшей под знамена новой религии быстрого обогащения и дискредитирующей "человека в белом халате" вообще. Георгий Николаевич на себе испытал то давление, которому подвергается объект, серьезно заинтересовавшийся гербалайфчиками. Вербовать своих сподвижников они умеют мастерски. Главное искушение - легко достаются деньги. Запучали они Нетунаева и на презентацию; и он

себя за плечами большой опыт удачного исцеления от менингита, арахноидита, псориаза и пр., пр. заболеваний.

Страховой агент фирмы "АСКО" Е. П. Блескина, оказалась очень колоритной фигурой. Она так несказанно обрадовалась, что еще одна дурочка принесла ей 360 тысяч рублей, что за весьма иллюзорное мое обещание в будущем встать на путь распространения (а в общем-то из чистого любопытства) она поведала некоторые тайны "нового способа улучшить свое материальное благополучие". Она-то и была тем оракулом, из вещей уст которого я впервые услышала, что реклама товара фирмы "Гербалайф" запрещена. Здесь же я впервые увидела свеженькую только что привезенную ее супервайзером Е. Суворовым, распечатку о 20-25% приварке, который имеет право оставить дистрибьютор с каждого сбытого им флакона "Гербалайф". Без особого труда почерпнула я и другую закусочную и тщательно оберегаемую информацию. Оказалось, что в "благородном собрании" случаются и скандалы: то мужик заявит на презентацию права качать: "Со всем обнаглели, подкрашенную муку вместо коктейля продаете", то супервайзера кинут "лимонов" на десять, лишив беднягу средств к существованию. Сложно жить в таких условиях, трудно и клиентов отыскивать, наступают на пятки конкуренты.

А впрочем, относительно клиентов Елена Петровна явно лукавила, упуская из виду своего добровольного помощника невропатолога Л. М. Суловой. По словам Е. П. Блескиной, за четыре месяца с начала подписания контракта, с апреля по сентябрь, ее услугами воспользовались 20 человек. Таким образом, если в среднем прикинуть, что каждый из этих счастливицков взял продукта на 350 тысяч рублей, то в ее карман перепало что-то около двух миллионов, если, разумеется, невропатолог Л. М. Сулова помогала ей, руководствуясь не меркантильными, а альтруистическими соображениями.

Не стану смаковать и перечислять все злключения, которые претерпел во время и после приема "эликсира" мой и без того не пышущий здоровьем организм, скажу лишь, что после того как на девятнадцатые сутки я с превеликим трудом отыскала-таки

Елена Матусевич

Бизнес по-новому, или Один из способов честного отъема денег

кономленные, а где по родне - насобирала денег и отправилась покупать лекарство в Каменск. Ее распространительницей была сама "живая реклама" городского филиала фирмы Зинаида Каштанова, по утверждению молвы, излечившаяся от бронхиальной астмы и еще от тысячи и одной болезни. Живой пример еще больше вдохновил Зою Ивановну, хотя у подъезда каштановского дома она понаслушалась всякого разного об успехах и неудачах ее клиентов, в которых невольно превратились все недужные окрестные инвалиды и пенсионеры. Каштанова приняла сельскую визитерку радушно, составила программу питания продукта "Гербалайф" на месяц (Честно признаюсь, что такую обширную с подробнейшими выкладками, какие витамины и микроэлементы в нем содержатся и какие шлаки и откуда эти витамины изгоняют, я еще ни у кого не видела). Зоя Ивановна, естественно, уплатила за все услуги 280 тысяч рублей. А дальше последовало вот что:

"Я начала пить "Гербалайф", пропила по схеме неделю, и удушье у меня не проходило и больше стало душить. Мне сказали: "Делай уколы и пей таблетки, которые употребляла раньше, обострение пройдет и будет лучше". Так, говорят, у всех, кто пьет этот "Гербалайф". Через неделю у меня пропали вены, не стало видно не на руках и ногах, не могут поставить уколы. Врач Георгий Николаевич Нетунаев сказал: "Перестань пить "Гербалайф". Я не стала, и на третий день у меня появились вены. Везде стало видно. Не стало откашливаться, и все лицо почернело. Меня положили в больницу и до двух ночи со

по сей день.

Возчикова далеко не единственная, поверившая, что чудесное выздоровление Зинаиды Каштановой закономерность. Я знаю по крайней мере еще пару женщин, которые, глядя на нее, поддались искушению, но, почувствовав, что "им не пошло", вовремя остановились. Выяснить же отношения, а тем более юридически тягаться с "женщиной трудной судьбы, инвалидом первой группы" они наотрез отказались, жалея последнюю. Мне же в данной ситуации осталось лишь, разведав руками, сохранить их инкогнито да пожалеть в свою очередь симпатичного пса, превратившегося с заботливой руки хозяйки в бессловесного поглотителя оставшегося после экспериментов на здоровье коктейля. К месту замечу: З. Каштанова дверь в дверь соседствует с семейством Кальмансонов-Шапиро, члены которого являются ее поставщиками и наставниками на пути к "новой жизни". Об их усердной наставнической деятельности речь пойдет ниже.

Однако вернемся к случаю с З. И. Возчиковой. Наша беседа с ее лечащим врачом, известным народным целителем-фитотерапевтом Г. Н. Нетунаевым началась с разговора о ее проблемах, а в конечном итоге свелась к обсуждению кризисной ситуации, сложившейся волею судьбы внутри нынешнего городского здравоохранения. И дело заключается не столько в экономических трудностях, разумеется, бесспорных, сколько в полном попрании и забвении этического кодекса профессиональной чести некоторой части практикующих врачей и медперсонала, дружную тол-

был премного удивлен, разглядев в толпе фанатиков молодую мамашу-педагога, чью дочь Машеньку он еще совсем недавно и небезуспешно вроде бы излечил от натальной травмы шейного отдела и гипертонического синдрома. Почему "вроде бы"? Потому что женщина со сцены громко заявляла, что поставил ее Машеньку на ноги все тот же животворящий "Гербалайф". С нетерпением сердца воспринял доктор Нетунаев и другой случай из своей практики, когда гербалайфчики задуррили таки родственников больной с четвертой степенью лейкемии, наблюдавшейся у него, настолько, что те готовы уже были выложить сумасшедшие деньги в обмен на голословное утверждение, что любимая ими мама и жена, без сомнения, с помощью продукта выздоровеет.

На всякого мудреца довольно простоты

Мой собственный пример лишний раз подтверждает вынесенную в заголовок посылку. Сама я была околпачена не кем-то, а врачом-невропатологом поликлиники горбольницы N 6 Л. М. Суловой. Напросившись к ней на консультацию, я надеялась на ее профессиональную компетентность. Она же, хоть и отнеслась к моим нуждам очень участливо, заносить свои рекомендации в карточку воздержалась: переписала диагноз, который я и без нее уже знала. Закончив с официальной частью нашего общения, черкнула мне своего рода небольшое направление к своему личному и чрезвычайно порядочному распространителю Е. П. Блескиной, имеющей у

(Продолжение на 5 стр.).

Журналистское расследование

(Продолжение.
Начало на 4 стр.)

свою милую распространительницу, мне, увы, не полегчало. А затянувшиеся консультации Е. П. Блескиной с супервайзером госпожой Т. В. Коквиной и смена программы привели к еще большему ухудшению самочувствия. Расписавшиеся в собственном бессилии они, думаю, очень обрадовались, когда так кстати закончились мои таблетки. Под занавес Елена Петровна, выразив мне большое-пребольшое сочувствие, превратилась почти что в мираж.

Визит в Зеркалье

"Гербалайф" является единственным в своем роде. Он позволяет Вам шаг за шагом построить собственный бизнес и достичь своей финансовой цели в максимально короткий срок. Система Гербалайф основана на учете личных способностей и возможностей каждого. Основной акцент делается на розничной продаже, которая является залогом успеха" (Из Всемирного путеводителя успеха Гербалайф).

Пусть простят меня те респонденты, чьи истории знакомства с американской диковинкой пришлось оставить за газетной строчкой. Отбор материала осуществлялся не по количеству выпитого и даже не по сногсшибательности в прямом смысле слова последствий этого питья. Критерием отбора служил интерес к факту, помогающему нарисовать законченный образ сегодняшнего "героя нашего времени" - распространителя фирмы "Гербалайф". А с этой точки зрения, на взгляд автора, большую ценность представлял собой рассказ экономиста Покровской больницы Л. Н. Плешковой, чуть-чуть не ставшей "бизнесментшей". В ее истории важны все части, начиная с момента знакомства с вербовщиками, сценарий которого буквально приведен все в том же пособии распространителя, и кончая двусмысленно-лаконичными ответами наставников на ее неожиданные для них вопросы. И так...

"В августе я была в отпуске. Ехать отдыхать куда не собиралась, решила подзаработать, помогая вещички кое-какие продавать хорошей знакомой. Иду по улице, тащу огромную сумку. Вдруг прямо на улице ко мне подходит прилично одетый молодой человек и начинает забрасывать всякими вопросами типа: "Довольны ли вы питанием?", "Хотели бы улучшить что-либо в этой жизни?" Поначалу растерявшись и решив, что это какой-нибудь

опрос общественного мнения, отдышавшись, отвечаю: "Питанием недовольна, а улучшить что-либо в нашем государстве мне не под силу, не на том месте работаю".

- А какая у вас зарплата? 150 тысяч? Не густо при нынешних ценах. Если не хватает для жизни, можно подработать у нас в фирме. Женщина вы с виду энергичная, нам как раз такие и нужны.

- А что у вас за фирма? - "Гербалайф". Приходите к нам в четверг на презентацию в малый зал ДК "Юность" - все и узнаете.

Сказал и визиточку свою протянул с именем и фамилией - Дмитрий Шапиро. Уже потом я сообразила, что неспроста он ко мне подрулил, обратил внимание, что я полная.

Дальше события развивались еще интереснее. Наступил четверг. Вечером в малом зале ДК "Юность" собралось довольно много народу, главным образом, люди пожилые, но была и молодежь. На входе нужно было отмениться в списке "кто такой и кто тебя пригласил". Какая-то подвижная женщина прочла всем лекцию о создании фирмы. Затем последовало приглашение, и на сцену поднялась группа излечившихся, человек восемь, каждый из которых отрапортовал о своей радости: у кого волосы стали гуще, у кого зубы крошиться перестали, кто похудел, кто потолстел, а кто и свое финансовое положение улучшил. Скажет и "Слава Гербалайф!" прокричит. Покричав под музыку, разошлись. Меня же любопытство разобрало: "Как, - говорю, - это материальное положение улучшили?"

- А так, - поддерживая разговор женщина, сидевшая в моем же ряду. - Раньше я работала на трубном заводе, но как устроилась в фирму с завода ушла, потому что здесь получаю больше.

- Но в таком случае, что же вы делаете?

- А ничего.

Ну не странно ли?

Дальнейшие события происходили уже в более узком кругу, потому что из приглашенных задержались только те, которые пожелали заключить контракт. Осталось немного человек, в том числе я. Народ подобрался с виду простоватый. Мой знакомый Дима Шапиро предложил оставшимся заполнить анкету, некоторые вопросы которой показались мне в тот момент странными, например: "Кто бы из ваших друзей хотел бы поправить свое материальное положение? Кто бы из тех же дру-

зей хотел бы поправить здоровье?" Были тут и всевозможные отвлекающие вопросы, как то: "Какой цвет вы любите? Какого животного любите? Сколько людей живет на планете?" Кто же не захочет помогать людям поправлять здоровье после такого красивого начала? Оставила свой телефон и координаты. Дима обещал позвонить.

После уведомления, что я их устраиваю, пригласили пройти следующий этап - заключение контракта. Заранее предупредили, что надо приготовить денежки, минимальная сумма 63 тысячи или 30 долларов. Любопытство затянуло. Взяла деньги и явилась контракт заключать.

Димы в этот раз не было (Сама акция проходила в клубе медработников). Молодая женщина, его партнерша по бизнесу, представилась Лилей. Лилия поведала нам о существовании двух видов контрактов: временном и постоянном, за один требуется внести сумму в 30 долларов, а за другой - 60. Лилия держалась надменно, и мне не понравилась. Думаю, что и я ей не понравилась, слишком много прямых вопросов задавала.

В числе собравшихся был мужчина из Магадана, которому срочно хотелось устроиться на работу и у которого, по его словам, хватило бы денег для покупки ларька.

- Куплю киоск и буду в нем "Гербалайф" продавать, - размечтался он вслух.

Но Лилия развеяла его мечты:

- Наш продукт необходимо продавать клиенту с глаза на глаз, и в торговых точках его быть не должно. По этой же причине нет его и в аптеках.

- А почему вы берете деньги за то, что принимаете нас на работу? Ведь если бы я устраивалась, скажем, в какую-нибудь другую организацию, то денег с меня бы там не взяли? - задаю провокационный вопрос.

- Эти деньги вы платите за те пособия распространителя и журналы, которые вам будут розданы, а также для того, чтобы ввести ваши данные в компьютер фирмы. Внеся 30 долларов, вы можете продукт не пить, а только распространять, внеся 60 - вы получите еще комплект продукта для того, чтоб опробовать его на себе.

- А разве можно лечить людей, не имея диплома? Врачи-то семь лет учатся.

- У нас проводятся специальные занятия с распространителями, где новичкам дают все необходимые знания.

На меня зашикали, а я все не унималась:

- А можно поближе взглянуть на ваши контракты? Да они на английском языке?! А можно их взять домой почитать и перевести?

Лилия даже повелась от возмущения: "Нет, нельзя".

- Но если ваш продукт не распространяется через торговую и аптечную сеть, значит, у вас нет лицензии Главного аптечного управления?

- Нет. Но в скором времени будет.

- Меня еще интересует вопрос оплаты. Что же мы у вас зарплату в конце месяца будем получать?

Но оказалось, что свои заработанные деньги я должна буду брать из тех денег, которые мне заплатят за продукт клиент. Я должна буду привязать к себе больного человека и лечить его, не имея медицинского образования, не принимать же всерьез тот "колледж", который организовала фирма. В общем, работа в "Гербалайфе" мне не понравилась. И как мне, по секрету, шепнула моя приятельница, лучше меня осведомленная о закулисной жизни местной компании, изобретение двух видов контрактов - это нововведение семьи Шапиро, другие заключают обычный постоянный контракт".

Бриллиантовые "звезды" Каменска

Если год назад распространение "Гералайф" в нашем городе и районе осуществлялось хаотично, то по истечении этого периода умные головы его систематизировали и направили в удобное для них русло. Значительно выросло за год и количество распространителей на душу населения. Если в 1993 году никто из жильцов, скажем, моего 36-квартирного дома даже и не слышал о новом всемирном движении к светлой жизни под названием "Гералайф", то нынче у нас побывало уже, как минимум, пять дистрибуторов, один из которых настолько увлекся исцелением человечества, что предлагал свой продукт даже в рассрочку. Короче говоря, движение расплодилось вширь и остановить одержимых манией накопительства распространителей практически невозможно: они агитируют у подъездов, вычисляя людей недужных и немощных, они хватают вас за руку на улице, участвова уговаривая посетить их сборище, они отыскивают потенциальных клиентов на работе, совершая набег на учреждения и конторы, они клеют на рекламных щитах умопомрачительные

(Окончание на 8 стр.)

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

главы администрации Каменского района
2.12.94 N 900

"О механизме реализации на территории района компенсаций и льгот социальнозащищающих пострадавшее население в соответствии с федеральным законодательством".

В целях реализации на территории района Законов Российской Федерации "О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС", "О реабилитации жертв политических репрессий", Указа Президента РФ "О предоставлении льгот бывшим несовершеннолетним узникам концлагерей, гетто и других мест принудительного содержания, созданных фашистами и их союзниками в период второй мировой войны", в части предоставления льгот,

ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Установить следующий механизм реализации льгот, предусмотренных этими законодательными актами:

1.1. Компенсационные выплаты неработающим пенсионерам обеспечивает управление социальной защиты населения (Русских Т. И.) в соответствии с действующим Законодательством.

1.2. Все остальные льготы пенсионерам (в т. ч. работающим) и лицам, не достигшим пенсионного возраста, выплачиваются фондом социальной защиты населения (Устинова Т. Г.) в соответствии с уже действующим механизмом предоставления льгот, установленным Постановлением главы администрации N 448 от 6.06.94 г. "О мерах по реализации Закона РФ "О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие аварии в 1957 году на ПО "Маяк" и сбросов радиоактивных отходов в теку Теча", на территории Каменского района.

2. Дирекции фонда социальной защиты (Устиновой Т. Г.), управлению социальной защиты (Русских Т. И.) обеспечить учет всех лиц, имеющих право на законодательное установленные компенсации и льготы.

3. Дирекции фонда соцзащиты (Устиновой Т. Г.) своевременно представлять в районный финансовый отдел расчеты и заявки на финансирование компенсаций и льгот и отчеты об использовании денежных средств по установленной форме.

4. Районному финансовому отделу (Юдинцевой Л. А.) в соответствии с предоставленными дирекцией ФСЗН заявками обеспечивать их своевременным финансированием для реализации компенсаций и льгот в установленном порядке.

5. Главам сельских администраций, руководителям отделов и управлений райадминистрации, задействованным в реализации этих Законов РФ, а также руководителям предприятий, учреждений, организаций и кооперативов, независимо от ведомственной подчиненности, обеспечить полную и своевременную реализацию компенсаций и льгот в соответствии с установленным порядком.

6. Ответственность за реализацию вышеперечисленных законов и настоящего постановления на территории района возложить на дирекцию фонда соцзащиты (Устинову Т. Г.) и управление соцзащиты (Русских Т. И.).

С. М. ЧЕМЕЗОВ, глава администрации.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

главы администрации Каменского района
2.12.94 N 899

"Об утверждении норматива затрат и размера родительской платы за содержание детей в детских дошкольных учреждениях"

В целях упорядочения платы за содержание детей в дошкольных учреждениях и поддержки системы детского воспитания, руководствуясь Законом РФ "О местном самоуправлении в РФ",

ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Постановление главы администрации района от 19.08.94 г. N 626 "Об утверждении норматива затрат и размера родительской платы за содержание детей в ДДУ" считать утратившим силу.

2. Утвердить с 01.12.94 года норматив затрат на содержание детей в ДДУ в размере 150 тыс. рублей в месяц в расчете на одного ребенка для предприятий района всех форм собственности, имеющих на балансе дошкольные учреждения.

3. Установить с 01.12.94 года размер платы, взимаемой с родителей независимо от места их работы (службы, учебы) за содержание одного ребенка 15 тыс. рублей, для родителей, имеющих трех и более несовершеннолетних детей - 7,5 тыс. рублей.

4. Освободить родителей от платы за содержание в ДДУ детей, у которых по заключению мед. учреждений выявлены недостатки в физическом или психическом развитии, освободить опекунов от платы за содержание в детских дошкольных учреждениях детей-сирот.

С. М. ЧЕМЕЗОВ, глава администрации.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

главы администрации Каменского района
18.11.94 N 867

"Об установлении торговых надбавок Каменскому райпотребсоюзу и потребительским обществам"

В целях обеспечения населения товарами первой необходимости, особенно продуктами, и недопущения закрытия торговой сети потребительской кооперации,

ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Предоставить право Каменскому райпотребсоюзу, потребительским обществам самостоятельно устанавливать размеры торговых надбавок на все товары народного потребления и продукцию производственно-технического назначения (кроме детского питания и хлеба).

С. М. ЧЕМЕЗОВ, глава администрации.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

главы администрации Каменского района
18.11.94 N 868

"О внесении изменений и дополнений в постановление главы администрации Каменского района от 16.09.94 г. N 693"

В целях обеспечения населения хлебом и покрытия расходов, связанных с доставкой хлебной продукции до предприятий торговли и общественного питания,

ПОСТАНОВЛЯЮ:

Внести следующие изменения и дополнения в постановление N 693 от 16.09.94 г.

1. Пункт 1 изложить в следующей редакции:

Установить размер торговой надбавки к отпускным ценам на хлеб:

- 1.1. за доставку хлеба на расстояние до 10 км - 35%
- 1.2. за превышение расстояния на каждые 10 км - 2%.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

главы администрации Каменского района
18.11.94 N 866

"О мерах по организации сбора стеклянной тары"

Во исполнение постановления главы администрации Свердловской области N 151 от 19.04.94 г. "Об утверждении залоговых цен на стеклянную тару и мерах по организации ее сбора"

ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Всем хозяйственным субъектам, независимо от организационно-правовых форм и ведомственной принадлежности, осуществляющим розничную стационарную продажу продовольственных товаров в стеклянной таре, обеспечить безотказный прием ее от населения без ограничения количества непосредственно по месту реализации продуктов или в специально оборудованном месте в течение всего времени работы.

2. Разрешить хозяйствующим субъектам осуществлять прием стеклянной тары в обмен на товар.

3. Установить скидку в размере 20% с настоящих залоговых цен, предусмотренных преискурантом N 022-1994/01-СВ, утвержденным постановлением главы администрации Свердловской области N 151 от 19.04.94 г., в пользу хозяйствующих субъектов, осуществляющих сбор стеклянной тары при приеме от населения.

4. Инспектору по ценам администрации (Каркавина А. А.) обеспечить контроль за исполнением настоящего постановления. В случае отказа хозяйствующих субъектов в приеме возвратной стеклотары принимать к ним меры воздействия в соответствии со ст. 146 Кодекса об административных правонарушениях и иными нормативными актами.

С. М. ЧЕМЕЗОВ, глава администрации.

10 лет району. 30 лет газете.

968 ГОД

ВЫИГРАЛИ "ЗАПОРОЖЕЦ"

Когда поступили в продажу билеты второй автомотоло-ден ДОСААФ 1967 года, супруги Волошины - препода-тель по труду Александр Васильевич и завуч Колчедан-ной средней школы Анна Матвеевна купили шесть билетов. 11-го января пришла газета со справочной таблицей. Воло-шины начали проверять билеты. Проверили один, второй, тре-тий... пятый...

- Что же это такое? Ничего нет!... - разочарованно про-ворил Александр Васильевич и не хотел даже проверять следний, шестой билет... Но он-то и оказался "счастливым": у него выпал крупный выигрыш - автомобиль "Запорожец", стоимостью 2220 рублей.

ПОБЕДИТЕЛИ

Победителями в соревновании за увеличение производ-ства и продажу государству продуктов животноводства, по-вышение продуктивности скота и птицы, снижение себе-стоимости продукции за 1967 год признаны Алапаевский и Каменский районы.

Каменскому району присуждено второе место в области денежная премия 300 рублей.

СТАЛИ ТРАКТОРИСТКАМИ

Более трех месяцев занимались девушки и женщины на курсах трактористов в совхозе "Травянский". За это время они изучили трактора Т-40 и МТЗ-50, ознакомились с при-менением сельхозмашин, основами агротехники. Каждая курсантка прошла производственную практику и наездила 10 часов на колесном тракторе.

И вот на днях состоялись экзамены. 19 человек держали счет в знаниях. Высокие оценки получили Татьяна Мордышова, Мария Васильева, Галина Мальцева, Валентина Борноволокна и другие. Все девушки получили удостоверения сельского ме-ханизатора.

СЕМИНАР ДОЗОРНЫХ

Районный комитет народного контроля провел семинар председателей совхозных групп народного контроля.

Его участники определили задачи сельских дозорных на пе-риод весеннего сева, познакомились с условиями соцсорев-нования и агротехническими рекомендациями для проведения хозяйственных работ. Кроме того, на семинаре рас-смотрен вопрос об участии народных контролеров в состав-лении и внедрении планов научной организации труда в сов-хозах.

ТЕБЕ, РОДИНА!

Отменно потрудились животноводы нашего района. За четыре неполных месяца выполнен полугодовой план про-дажи мяса государству.

Значительных успехов добились животноводы совхоза "Рос-сия". При полугодовом плане 509 центнеров они сдали 1068 центнеров мяса. Замечательные успехи у животноводов сов-хозов "Колчеданский", "Травянский" и "Каменский". Все они сдали мяса государству в полтора раза больше полугодового плана.

НАГРАДЫ СТРОИТЕЛЯМ

Закончился второй этап смотра-конкурса на лучшую за-стройку и благоустройство совхозных и колхозных посел-ков, посвященный 100-летию со дня рождения В. И. Ленина.

Как известно, итоги первого этапа были подведены к 50-летию Великого Октября. Среди 150 лучших поселков страны был и поселок Мартюш совхоза "Бродовской" нашего района. На днях Главный комитет Выставки достижений народного хо-зяйства утвердил участников ВДНХ. Среди них - наш совхоз "Бродовской". Ему присужден диплом второй степени.

ПЕНСИОНЕРЫ НА СЕНОКОСЕ

Заготовка кормов - важная и напряженная пора в сов-хозах. Провести ее своевременно - не легкое дело, тре-буется много рабочих рук.

Сознавая это, многие пенсионеры деревни Соколовой Кис-ловского сельсовета вышли на луга. Старые умельцы показали образцы в работе. Молодым есть чему у них поучиться.

ПУДОВЫЕ НАДОИ

По пуду молока в сутки от каждой коровы надаивают животноводы Бубниовской фермы совхоза им. Ленина.

Небольшой, но дружный коллектив, которым руководит бригадир коммунист А. Г. Кисельников, трудится по-ударно-му. Все доярки и пастухи строго соблюдают распорядок дня и дисциплину, помогают друг другу, постоянно ищут новые резервы роста надоев. Пастухи, например, пасут коров не менее 10 часов в сутки. С начала года по совхозу от каждой коровы надоено по 2086 килограммов молока, то есть прибавка по сравнению с прошлым годом за этот же период составила 197 килограммов.

ХЛЕБ - ГОСУДАРСТВУ

Труженики совхоза "Родина" выполнили свою первую за-поведь перед государством.

На 30 сентября они сдали на хлебоприемный пункт 1649 тонн зерна, что превысило план на 449 тонн. Сдача хлеба в закрома Родины продолжается. Завершили план хлебосдачи также совхозы "Россия" и "Мамино".

В ЧЕСТЬ ЮБИЛЕЯ

В день 50-летия ленинского комсомола у здания новой школы в селе Сипаво состоялся районный митинг комсо-мольцев и молодежи.

Митинг открыл первый секретарь райкома ВЛКСМ Юрий Корсаков. Он сообщил, что в ознаменование золотого юбилея решено заложить в стену школы письмо-обращение с над-писью "Вскрыть в 2018 году", адресованное комсомольцам грядущих поколений.

Вторая часть митинга проходила в здании школы и была посвящена большому и радостному событию - вручению ком-сомольской организации Каменского района памятного зна-мени ЦК ВЛКСМ на вечное хранение и диплома первой степени обкома ВЛКСМ за первое место в областном соревновании "Эстафета трудовой славы поколений".

ИДУЩИЕ ВПЕРЕДИ

Бюро райкома партии и исполком райсовета, подводя итоги социалистического соревнования промышленных предприятий района за 3-й квартал с. г., признали побе-дителем коллектив Синарского каменно-щебеночного карье-ра.

За коллективом оставлено переходящее Красное знамя рай-кома КПСС и райисполкома.

В соревновании коллективов предприятий торговли и Ми-нистерства хлебопродуктов и комбикормовой промышленно-сти победителем стал коллектив Каменск-Уральской реалбазы.

ШИЛОВСКИЕ СВАДЬБЫ

В Шилово еще не бывало такого торжества. Клуб был переполнен. Играла музыка. Новый гражданский обряд - торжественную регистрацию брака - здесь проводили впер-вые.

В семейный союз вступили доярка совхоза "Мамино" Люба Воробьева и тракторист Анатолий Волохов, официантка Ши-ловского дома отдыха Люба Мезенова и механизатор Виктор Волков, Нина Мезенова и тракторист Александр Кудь, офи-циантка Римма Босова и рабочий дома отдыха Иван Коно-винцин.

Молодоженов приветствовали представители общественных организаций совхоза "Мамино" и Шиловского дома отдыха. Новобрачным были вручены ценные памятные подарки. Их также тепло поздравили родные и друзья.

Журналистское расследование

(Окончание.
Начало на 4-5 стр.)

объявления, обещая вернуть 10 процентов от уплаченной суммы каждому из 85 человек, согласившихся пить продукт и похудевших - они нахраписто действуют. Кто-то называет это явление массовым безумием, но дальновидный человек прокомментировал его иначе: плох тот солдат, который не мечтает стать генералом.

Кто же они наши каменные генералы?

Матерью-прародительницей местного филиала компании "Гербалайф", по одной версии, считается дочь невропатолога в отставке Н. Н. Прошиной, эмигрировавшая в Израиль. Другие предания отдают первенство клану Кальмансонов-Шапиро (вторая часть фамилии тоже будто бы эмигрировала).

Итак, компания, секта или фирма, называйте как хотите, за год раскустилась и обросла мощной разветвленной сетью, прежде всего за счет вливания в нее новых капиталов и вживания в структуру крепкого ядра - медперсонала, стремящегося, хотя в этом, разумеется, нет ничего плохого, к личному финансовому благополучию. Остальная интеллигенция - педагоги, музыканты и пр. - попыталась было угнаться за медиками, но куда там, у нее не оказалось таких благоприятных возможностей совмещать необходимое с приятным.

Дошло до того, что отцам-основателям пришлось значительно потесниться в территориально-материальном смысле. Немудрено, что они теперь, как простые зазывалы, бродят по улицам города. Семьи Коковины, Савиных, Спинки и пр. действуют по другой методике. (Кстати, эта методика семейного подряда и совмещения одного вида трудовой деятельности с практикой делания денег для себя считается в пособии распространителя "Гербалайф" наиболее

удобной) - подрабатывают, не отходя от кассы, потому что медицинский диплом - их козырь, позволяющий подобрать нужный ключ к сердцу, а главное, кошелечку страждущего.

Опять же, по слухам, кто-то из нашей супервайзерской элиты занимает сегодня очень высокое 13 место в 15-ступенчатой таблице о рангах фирмы, а, значит, наверняка за особые заслуги перед компанией получил-таки бриллиантовый трехлистник и право на дружеской ноге общаться с самим Папой "Гербалайф" - Марком Хьюгсом. Распределение президентского бонуса тоже, разумеется, имеет для него не последнее значение. Возможно, это - заместитель начальника городского управления здравоохранения Т. В. Коковина, отчитывавшаяся еще в августе с. г. на одной из презентаций в клубе медработников в своей поездке в Израиль и о встречах с "душкой" Марком. Но не исключено, что искомый "икс" - Игорь Борисович Розин.

Кто он такой? Наш с вами бывший соотечественник, а ныне израильтянин. Его семья полностью переселилась на историческую родину еще два года тому назад. За плечами у Розина учеба в МГУ, работа фотокорреспондента в газете "Пламя" и тревожные бдения в пожарной части, где он благополучно дослужился до капитанского чина. Собираясь за границу, семья Розиных продала всю имеющуюся у нее движимость и недвижимость.

Почти сразу же после ее отъезда пошли разговоры о том, что И. Розин устроился делать бизнес в какую-то таинственную фирму. А через год, зимой, когда он объявился собственной персоной у нас в Каменске наконец выяснилось, что фирма эта "Гербалайф". Первое посещение Игоря Борисовича заинтриговало многих его здешних друзей-приятелей: показывая индугенцию на распространение, он призывал их тоже за-

няться "новой формой бизнеса" - пить известный продукт, чудо диетологии, эликсир жизни, расхваливать и распространять его. Некоторые его серьезно не восприняли, другая идея показалась симпатичной, а третьи очень даже приятно его поняли и категорически отказались больных людей обманывать.

Так или иначе удача продолжает улыбаться Игорю Борисовичу, который основал в России уже три пристанища для сбыта "Гербалайф", где ему всегда рады: в Каменске, Екатеринбурге и Туле, откуда родом его супруга. Прилетает он в наши палестины чуть не через неделю: "пихнет" очередную партию товара, соберет причитающиеся ему "зеленые" и - гуд-бай, Россия-матушка, до следующей встречи.

Вообще, все взаиморасчеты внутри фирмы идут не в рублях, а в валюте. 25 процентов "деревянных" от общей суммы проданного продукта оседает у распространителей, 50 процентов уже в долларах берут с товара супервайзеры-инспекторы. Самые же "крутые", т. е. супервайзеры супервайзеров, кроме этих 50 процентов и всевозможных поощрительных 2-6 процентных надбавок с прибылей первого, второго, третьего поколения супервайзеров дополнительно премируются еще турами во Флориду, Лос-Анджелес и в Тель-Авив. Красиво жить не запретишь!

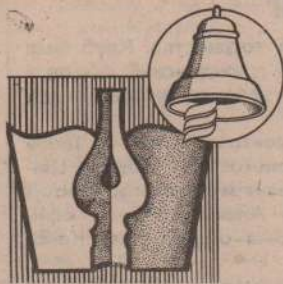
Не запрещается, конечно, и бананы детям ящичками покупать, как покупает их сегодня своим некогда обделенным витаминами деткам дистрибьютор и многодетная мать Гая Колодкина. Можно и собственную коррекцию подкорректировать, по крайней мере, на словах, как дистрибьютор Таня Румянцева, сделавшая за пару недель для семейного бюджета задел в 360 тысяч рублей. Можно худеть, как на заказ, а можно и толстеть, можно рыдать от счастья и смеяться от горя - можно все, если весь этот смех сквозь слезы оку-

пается сторицей при расчете с клиентами. И доверчивый клиент платит, рассчитываясь за собственную глупость не только деньгами, но и здоровьем.

А все-таки, что же такое страшное содержится в продукте "Гербалайф"? Во-первых, в нем много витамина B6, с употреблением которого опасно перебарщивать, потому что в больших дозах он вызывает нервные заболевания. Спектральный анализ показал в нем наличие тяжелых металлов - свинца, цинка, ртути, процентное содержание которых превышает предельно допустимые нормы. В-третьих, обнаружены в нем и наркотические вещества, несмотря на все оговорки, сделанные по этому поводу в пособии распространителя "Гербалайф". Применение нового изобретения "Гербалайф" - "Термоджестик", раствора на основе китайской травы "ма хуан", чреватое таким побочным эффектом, как потеря памяти и паралич. Все эти сведения почерпнуты автором из центральной печати, если она врет, вру и я.

Святая простота!

Хотите верить - хотите нет, но конец у этой затянувшейся истории оказался проще некуда. Когда решившаяся на ответные шаги пострадавшая сторона в количестве около 20 человек обратилась за компетентным советом в отдел оказания платных услуг и защите прав потребителей в городскую администрацию, его начальник В. А. Федоров охотно растолковал ей, что сегодняшний день закон о защите прав потребителей не в силах наказать юридически подкованных мошенников. Поскольку у компании "Гербалайф" нет лицензии на распространение, не помогут ни независимые свидетели покупки, ни документы от врача, удостоверяющие, что покупателю стало худо именно после принятия продукта. Закон бессилён: видит око, да зуб неймет.



Редактор
С. ТРОФИМОВ.

Издается с апреля 1965 года	Индекс 53861
Учредители: Администрация Каменского района, редакция газеты "Пламя".	Газета выходит во вторник, субботу. Офсетная печать, компьютерный набор. Объем 1 п. л.
Наш адрес: 623409, г. Каменск-Уральский, ул. Ленина, 117.	Заказ 693. Тираж 1347.
Телефоны: редактор 3-63-06, отв. секретарь 3-43-60, бухгалтер 3-56-12.	В розницу - цена свободная Время подписания в печать по графику в 17 час. Номер подписан в 16.30.
Тип. управления по печати и массовой информации г. Каменск-Уральский, ул. Ленина, 3.	Издатель - Управление печати и массовой информации г. Екатеринбург, ул. Мамина-Сибиряка, 145.