

Газета издается с апреля 1965 года

№ 94 (4064)

ЧЕТВЕРГ,

8 августа 1991 год.

Цена 5 коп.

ПЛАМЯ

Итак, подписка началась

Официально — с 1 августа. Но районная газета «Пламя» объявляет о подписке только сегодня, то есть 8 августа. Все это время мы считали, умножали, делили, вычитали. Как бы ни было это занятие несколько нудным, считать приходится. На последнем совещании в областном издательстве «Газета» всем редакторам районных и городских газет области назвали предварительные цифры затрат на выпуск изданий. Так вот, чтобы сработать, это называется, по полям (без убытков, но и без прибыли), наша редакция должна повысить стоимость годовой подписки на «Пламя» до 45 рублей 40 копеек. Цифра умопомрачительная. Чем она обусловлена? С будущего года в несколько раз дорожают типография, бумага, «Союзпечать» с доставкой и экспедированием, короче, сама жизнь дорожает.

Но 45 рублей! Кто ж это за такие деньги выпишет районку? И потому, тщательно все взвесив, мы решили остановиться на более скромной цифре — 15 рублей. Да, стоимость годового комплекта газеты «Пламя» на 1992 год составляет отныне 15 рублей. Практически двухкратное

подорожание. Но, уважаемые читатели, не слышите нас обвинять. Посудите сами: всех вырученных от подписки и публикации объявлений средств хватит лишь на то, чтобы оплатить услуги типографии, «Союзпечати» и нужное количество (16 тонн) бумаги. После этого редакционный кошелек станет пустым, то есть ни копейки на зарплату сотрудникам, на содержание помещения, автомашины, тут и электроэнергия, и отопление, и отчисления в соцстрах. Да мало ли этих расходов, значащихся в графе «прочие». Иными словами, даже и 15 рублей нас не выручат. Но это уже другой разговор — редакция твердо решила остановиться на этой цене, не сделав более и шага в сторону увеличения.

Вот такие рыночные отношения. И поневоле вспоминаются былые спокойные времена, когда до рентабельности газеты не хватало каких-то там десяти-пятнадцати тысяч. Но вздыхать, а тем более плакать в жилетку не станем. Ни к чему. Наоборот, сегодня в обществе происходят такие неоднозначные процессы, что заставляют журналистов крутиться на полную катушку.

И с этих позиций мне видятся два положительных момента. Во-первых, есть все условия для того, чтобы делать газету читабельной, интересной, насыщенной разнообразной информацией. Это главная задача журналистского коллектива. Насколько мы ее выполняем судить, конечно, вам, читатели. Посмотрите, сколько нового появилось в нашей жизни. А что год грядущий нам готовит... И эта вся действительность — на страницах «Пламени».

И во-вторых. Если раньше газета (большая или маленькая) даже и не помышляла о коммерции, то теперь это реальная необходимость. Только не нужно пугаться слова «коммерция» — оно почти что балласт, когда речь идет о выживании.

Итак, уважаемые читатели, теперь вы знаете новую цену «Пламени». 15 рублей — но ведь в год. А за месяц всего 1 руб. 25 коп. Что нынче можно купить на эти деньги? Даже затрудниться назвать. Но всего за 1 руб. 25 коп. в месяц вы будете регулярно получать информацию о жизни района.

Редакция ждет ваших писем со своими замечаниями и предложениями по содержанию содержания газеты. Первые два письма мы публикуем сегодня.

Также для удобства подписчиков ниже публикуется абонемент. Он действителен и подлежит приему агентством «Союзпечать». Воспользуйтесь им.

С. ТРОФИМОВ.

ПРОЩАЙ, РАЙОНКА

Не думаю, что вы опубликуете мое мнение и тем не менее, я его выскажу, а там посмотрим, насколько вы самокритичны. Я несколько лет подряд выписывала вашу газету, а накануне подписной кампании решила отказаться от нее. Не денег жалела, не новое повышение цен на периодическую печать. В конце концов районка — самая дешевая из общедоступных газет. Просто стала она неинтересной. Обычно так: проглядываешь первую страницу, а как откроешь разворот и увидишь на второй странице сплошной текст и ни одной фотографии — читать не хочется. Да и некогда сельчанам читать такие крупные материалы, тем более, что очень часто они далеки от жизни района. Зачем вы пишете так много и скучно о политике! Она и в центральных газетах недоела. Причем вы же часто перепечатываете материалы из других газет. Неужели в районе проблем мало!

Я, кроме вашей газеты, выписываю еще и «Каменский рабочий». Там больше критических материалов, разнообразнее темы, и материалы не очень крупные, во всяком случае, они не кажутся таковыми и читаются легко. А у вас даже критики в последнее время не стало.

Мне очень жаль расставаться с вами, ведь «Пламя» я выписывала с 1984 года. Но, поймайте меня правильно: если газета не отвечает моим интересам, зачем ее выписывать!

А. СНЕГИРЕВА.

пос. Мартюш.

ВНЕ КОНКУРЕНЦИИ

Восемь лет работаю почтальоном в селе Колчедан. Участок у меня большой, дворов много, поэтому и почта солидная — на себе не унести; так я присособилась на тележке возить.

Не в этом, однако, суть. Я замечала не раз, с каким нетерпением люди ждут районную газету. Не скажу, что другие не читают: интерес и печатки сейчас большой. Но «Пламя» для нас — особая газета. Я ведь и сама ее читаю: всегда интересно, что делается в других совхозах, как живут люди в других селах. Ну, а когда есть что-нибудь про колчеданцев, тогда «районка» нарасхват идет.

Читала, что нынче все газеты будут дороже, что подписная цена возрастет. Пусть это и пугает редакцию, пусть там только делают ее интересней. Я уже говорила со своими подписчиками. Новая цена не страшит их: что там лишняя пятерка, когда все кругом в два-три раза дороже стало! Мне так и сказал один пенсионер: «Сколько бы ни стояла, все равно выпущу. Это что же, жить в районе и не знать местных новостей! О больших делах — и по телевизору, и по радио. А ведь о том, что делается в соседнем селе, только из нашей газеты и можно узнать».

А. КУРИЛОВА,
почтальон Колчеданского отделения связи.

ВСЕ НА ПРАЗДНИК СПОРТА

11 августа в с. Сивавском проводится районный спортивный праздник, посвященный Всесоюзному Дню физкультурника. В программе: футбол, волейбол, гири, гонродки, кросс.

Начало в 11 часов.
Оргкомитет.

УРОЖАЙ-91

ПОМОЩИ ЖДАТЬ НЕОТКУДА

6 августа состоялось селекторное совещание руководителей хозяйств Свердловской области, которое проводил зам. председателя облизполкома Б. И. Неуймин. Обстановка с уборкой урожая в области сложилась критической.

Главные причины: отсутствие людей, нехватка транспорта. Так, из 2340 необходимых для работы на зерно-отходах людей, договора составлены лишь на 1360 человек, а приступили к работе 200. И это — на 300 хозяйств области. Плохо обстоит дело и с автотранспортом. На сегодня в хозяйства направлено лишь 550 автомашин, тогда как потребность составляет 4900.

В. Н. Волошин, генеральный директор АПК «Урал», подробно обрисовал положение дел в наших хозяйствах. Из 1200 гектаров овощей у нас сегодня не прополоту 30 гектаров в совхозе имени Ленина и 15 в Травянском.

Неплохо помогают города: Каменск-Уральский, прополоту 459 гектаров (из 400 по плану), Серов, Красноуральск, Североуральск. Тогда как Нижний Тагил из 400 гектаров прополоту лишь 82. В итоге из плановых 31 тысячи тонн овощей хозяйства смогут взять урожай лишь в 26 тысяч тонн. 101 гектар овощей перепахан. 4 тысячи тонн недополучат Нижний Тагил и Свердловск.

Неплохо обстоит дело с картофелем. Подготовка обещаний для учащихся и студентов, которые приедут на уборку, заканчивается. Правда, пока напряженная обстановка складывается по обеспечению автотранспортом. Нижний Тагил из обещанных 35 машин дал лишь 4, «Свердловскстрой» — из 90 лишь 23.

С заготовкой кормов дела неважные. Поздно приступили к сенокосу, в результате на сегодня запасено всего 35 процентов сена. Время сенокоса упущено, и хозяйства пытаются создать кормовую базу за счет сенажа. На сегодня заготовлено 54 процента. Масса есть. По кукурузе планы, возможно, будут перевыполнены. Проблема в отсутствии бензина. Необходим дизельный транспорт.

На днях заканчивается обмолот ржи. Урожайность — 17 центнеров с гектара. Приступили хозяйства и к уборке гороха, овса. Урожайность овса — 15 центнеров с гектара.

Начался посев ржи. Из 4700 гектаров засеяно 1500.

Был затронут вопрос с обеспечением сельхозрабочих табачными изделиями. Представители облизполкома заверили, что данный вопрос в ближайшее время будет решен.

Затем выступали представители Белоярского района. Здесь заготовили 53 процента сена и надеются взять 80 процентов. Сенаж и силос будет заготовлен в пределах плана. А вот с овощами обстановка критическая. Уже сегодня предполагается, что район недоберет около 6 тысяч тонн капусты, 2 тысячи тонн моркови, 1600 тонн свеклы. Большая часть

неполученного урожая принадлежит Свердловску, так же не будут поставлены овдими в Ирбит и Алапаевск. Однако представитель Белоярского района не смог назвать ни одной конкретной меры, предпринятой руководителями хозяйств, для изменения создавшейся ситуации. Красноуфимский район заготовил 41 процент сена, 40 процентов сенажа и 94 процента витаминно-травяной муки. В конечном счете хозяйства планируют запастись сена — 48 процентов от плана, сенажа — свыше 60, ВТМ — более 100 процентов. Заканчивается уборка ржи.

Затем было предоставлено слово председателю горисполкома Нижнего Тагила А. Н. Петрову. А. Н. Петров сообщил, что тагильчане, занимавшиеся прополоткой в совхозах имени XXV съезда КПСС, Бродовском, Каменском, вернулись домой с согласия администрации совхозов, а из совхоза имени Ленина сбежали из-за некорректного обращения с ними директора совхоза А. А. Королькова. Прозвучало обещание, что в Бродовский совхоз и в совхоз имени XXV съезда КПСС люди завтра же выедут, а вот с совхозом имени Ленина ситуация для А. Н. Петрова остается неясной. Б. И. Неуймин задал вопрос, как же собирается председатель горисполкома решать вопрос с обеспечением горожан овощами, на что получил ответ такого плана: «Надеемся на вашу помощь. Руководители предприятий озадачены. Будем переходить на собственное обеспечение».

Подводя итоги совещания, Б. И. Неуймин подчеркнул, что ситуация с заготовкой кормов и уборкой урожая сложная не только у нас, но и в целом по стране. А значит надеяться, что мы сможем что-то где-то закупить, не приходится. Наоборот, гонцы из других регионов находятся у нас и просят продать им овощи, корма за более высокие цены. А у нас ситуация такова, что только по приблизительным подсчетам будет недополучено 15-20 тысяч тонн овощей. Поэтому необходимо сделать все возможное, чтобы своими силами выправить чрезвычайное положение.

По табачным изделиям на август фонды сохраняются (20 млн. пачек). Сверх этого будет выделено 350 пачек болгарских сигарет, 20 тонн табака. Все вопросы по обеспечению продовольственными товарами будут решены.

Б. И. Неуймин еще раз обратился к руководителям хозяйств с пожеланием, чтобы они смелее использовали методы экономического стимулирования людей, занятых производством сельхозпродуктов: применяли систему натур- и тройной оплаты.

Ф. СП-1

Министерство связи СССР

«Союзпечать»

АБОНЕМЕНТ на газету журнал

53861

«ПЛАМЯ»

(индекс издания)

(наименование издания)

Количество комплектов:

на 19 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)

ДОСТАВочНАЯ КАРТОЧКА

ПВ

место

литер.

на газету журнал

53861

«ПЛАМЯ»

(индекс издания)

(наименование издания)

Стоимость

подписки

руб.

коп.

Количество комплектов:

пере-адресовки

руб.

коп.

на 19 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)

□ МЫСЛИ ПО ПОВОДУ

Возможно, оседлому селянину и не видать того, что видит корреспондент, разъезжающий по району. Селянин в один магазин ходит. И если стоят там тапочки восемь рублей, так цена не меняется. А в другом селе такие же тапочки стоят десять рублей, в третьем — пять. И каждый в своем селе считает, что так и надо. А начин с продавцами разговаривать, они все объяснят в лучшем виде: те, что за пять — по государственной фиксированной цене, за восемь — по государственной регулируемой, а за десять — по договорной. Трудно сегодня найти истину. И все же попытаемся.

Сегодня действуют три основных вида цен (они называются выше). Чем отличаются друг от друга?

Фиксированные цены распространяются на те товары, на которые существует преискуртант. Это необходимые продукты питания — сахар, мука, крупа, мясо и мясные продукты, молоко и молочные

как на них формируется цена? Ведь тут возможны злоупотребления: никто не знает, какую цену совхоз заломит за то, что принадлежит только ему. Служба по контролю за ценами должна контролировать этот вопрос, требовать при закупках товаров по ценам договорности наличия у поставщиков и пред-

Ну, и наконец, о свободных ценах, о тех самых, которые вызывают у населения наибольшее раздражение. Тут речь должна идти о товарах очень высокого качества (а не о гнилых сухофруктах, какие у нас еще продают), о предметах роскоши.

Два участника формируют эту цену. С одной стороны — предприятие-изготовитель. Оно устанавливает свободную отпускную цену. А с другой стороны — торговая организация. Она вправе применить к отпускной цене торговую надбавку в размере до 20 процентов. Отпускная цена плюс торговая надбавка — получается цена реализации, свободная рыночная цена.

Вроде бы все просто. Но смотрите, что получается. Торговая организация, как известно, живет за счет торговой надбавки. Надбавка не может превышать 20 процентов отпускной цены. Значит, торговля заинтересована в том, чтобы отпускная цена была выше, в этом случае выше и торговая надбавка. И предприятие-изготовитель заинтересовано в максимальной отпускной цене. Если двое заинтересованы в одном и том же, значит, так оно и будет. Вот и летят цены вверх неудержимым образом. А кто за это расплачивается? Конечно, покупатель, тот самый, который ни на что повлиять не может. Вот тот закон, который позволяет обирать каждого из нас самым бесовским образом. А найти виноватого. Изготовитель ни при чем, торговля — тем более. Бери выше, от Кабинета Министров исходит это положение.

Нет, видимость законности все же существует. Свободные рыночные цены оформляются протоколом согласования между поставщиком и торгующей организацией. И свободная отпускная цена не должна быть произвольной величиной, она должна формироваться на основе себестоимости и налога с оборота по установленным ставкам. Но такой закон не более, чем фикция. Смотрите, зарплата входит в себестоимость. И достаточно повысить зарплату, как подскочит себестоимость, и все шито-крыто, никакая проверка не дерется. При условии всеобщего дефицита такое ценообразование применяется чаще всего: перед свободными ценами отступают и фиксированные, и регулируемые. И грабеж населения продолжается.

Говорят, оправдывая такое положение, что у населения много денег, которые надо взять высокими ценами. Но куда идут наши переплаты? Не государству. Они идут на обогащение коллективов-производителей, на покрытие расходов торговли и только в лучшем случае — в местный бюджет. Этот лучший случай наступает лишь тогда, когда торговля нарушает это дурацкое положение. Например, мясокомбинат необоснованно завесил цену на конскую колбасу, получив неправедным путем 810 рублей 91 копейку. После выявления нарушения деньги эти внесены в бюджет. Хозрасчетное торговое объединение АПК «Урал» в апреле продавало растительное масло по договорной цене, хотя на этот товар существует преискуртантная цена. И тут незаконно полученная выручка — 1167 рублей 90 копеек — перечислена в бюджет. То есть, дерибанивает покупатель, а наживаются на этом все, кому не лень. И пока существует такой «порядок», порядка в ценообразовании не будет.

В. ГАРИЧЕВ.

Если грабят по закону, это политика

продукты, яйцо, чай, соль, хлеб, хлебобулочные и макаронные изделия. Это и так называемые социально значимые товары — некоторые виды табачных изделий, белье, массовые виды ткани, одежды, обуви, товары для детей. Фиксированные цены (они потому и называются фиксированными, что держатся на одном уровне) установлены на пассажирские перевозки, услуги связи и жилищно-коммунальные услуги.

Предвижу ухмылку скептически настроенного читателя: как же, держатся они на одном уровне, вчера килограмм сахара стоил два рубля, сегодня три, а ведь официального повышения цен после «Павлова дня» не было. Действительно, встречается и такое. Тут вот в чем дело. 5 июля нынешнего года исполком принял решение № 339, и согласно ему, торгующим организациям разрешается теперь продавать населению все виды продовольственных товаров и сельхозпродукции (кроме алкогольных напитков и табачных изделий, на которые есть преискуртант), закупленные по ценам договорности у любых организаций, предприятий и иных субъектов хозяйственной деятельности. Раньше можно было закупать только из децентрализованных источников (частного сектора, кооперативов, колхозов), в госсекторе такие закупки не разрешались. Но что получалось? Совхоз отдал в качестве продналога и госзаказа 70 процентов своей продукции, а остальные 30 продать по договорным ценам не имел права. Теперь имеет. Вот продукция и попадает в торговлю по более высоким ценам, вот и выходит, что на одинаковый товар может быть две цены. Поставщик и торгующие предприятия от этого выиграли. Выиграли ли покупатели? Видимо, да, потому, что эти 30 процентов тоже попали на магазинные полки, пусть и по более высокой цене. Другое дело, что часто цены эти только высокие, нет фиксированных. Но об этом еще поговорим. Пока важно выяснить другое. Вот эти 30 процентов, что остаются у совхоза (и не обязательно у совхоза: многие предприятия отпускают торговле продукцию и по фиксированным, и по договорным ценам, но уж остановимся на совхозе), —

приятней торговли документов, обосновывающих законность такой сделки, обосновывающих и ценообразование на всех стадиях прохождения продукции. Ведь перекупщиков много, и если каждый начнет накручивать цены, получится просто неразбериха. Поэтому торговые организации несут всю полноту ответственности за обоснованность калькуляции договорных розничных цен, согласно действующему законодательству. Но беда в том и заключается, что не все торговые закупочные кооперативы составляют такую калькуляцию. А штаты служб по контролю за ценами так малы сегодня, что не позволяют навести в этом вопросе порядок. Это первая проблема.

Есть, как мы помним, и государственные регулируемые цены. Как формируются они? Государство устанавливает на некоторые товары предельный коэффициент повышения преискуртантных цен, либо нормативы рентабельности либо тарифы с оборота и торговой надбавки. И регулировать цены разрешено только в этих пределах. Но дело в том, что сейчас всё пользуется большим спросом, поэтому на товары, на которые распространяются регулируемые цены, устанавливаются предельные коэффициенты. Так что слово «регулируемые» сегодня чисто условно: цены подняты до максимально разрешенного уровня. Это потом, когда какой-то товар не будет пользоваться спросом, возможно снижение предельного коэффициента. Так — в торговле. А в сфере услуг при составлении калькуляции учитывается процент рентабельности предприятия, размер ставок налога. Так что тут заранее все регламентировано.

Товары, на которые распространяются регулируемые цены, различны. Здесь трудно провести четкую грань. Это некоторые марки холодильников, телевизоров, вина, коньяки, пиво, карамель, тропические фрукты. Привести весь перечень довольно трудно. Да и не нужно. Ведь один и тот же товар можно продавать и по фиксированным, и по регулируемым, и по свободным ценам. И никто из рядовых покупателей не разберется в этой чехарде, потому что и сами продавцы часто не разбираются. Это вторая проблема.

□ ФОТОФАКТ



Присмотрись читатель. Изображенное на снимке тебе знакомо. Это площадка для минеральных удобрений в совхозе «Маминно». Здесь в «строгом соответствии с технологией» и «выполняя решения февральской сессии районного Совета» совхоз под руководством директора, депутата районного Совета Г. М. Юсупова осуществляет разгрузку и хранение минеральных удобрений. «Склад» расположен в лесном массиве, скрыт от постороннего глаза. Исследовав место, мы обнаружили, что здесь лежат не

один год изгнившие мешки с аммиачной селитрой, калийными и иными удобрениями. Под воздействием солнечных лучей, дождя и снега вся эта масса приходит в негодность, а всевозможные химические соединения уходят в почву, в грунтовые воды. И конца этому процессу не видно. И на наших глазах большегрузный автомобиль «Агротехника» вывалил рядом со сгнившими новыми мешки.

Фото В. Шумкова.

«Урал—Акцент»

НИЖНИЙ ТАГИЛ. Как было сообщено на пресс-конференции УВД горисполкома Нижнего Тагила, в скором времени исправительно-трудовая колония № 49 будет вынесена за пределы города. Одна из причин переезда — экологическая: колония находится по соседству с крупными предприятиями химической, металлургической и строительной отраслей, что вредит здоровью изолированных от общества. Следует заметить, что заключенным повезло больше, чем свободным тагильчанам, которые останутся на неопределенное время дышать вредными выбросами.

СВЕРДЛОВСК. Во вторую поликлинику восьмой детской больницы Свердловска обратились пятеро детей из дома 204/5 по улице Луначарского. Диагноз, который поставили им медики — токсичный дерматит. Два 7-летних ребенка госпитализированы. Как выяснилось, дети играли на стихийной свалке во дворе своего дома. Работники милиции обнаружили там картонные бочки с порошком серо-зеленого цвета. Одна из составных смеси — сильный ядохимикат фунгицит.

КАРПИНСК. Повышение цен на услуги в местном морге вызвало жалобы жителей: людям, которых постигла горечь утраты близких, приходится

выплачивать медицинским работникам за их труд более ста рублей. Исполком Карпинска принял решение оплачивать 50 процентов стоимости услуг морга из городского бюджета.

РЕВДА. В последнее время со многих тайн сорваны покровы. Случилось такое и с Ревдинским моторно-металлургическим заводом: выяснилось, что это предприятие многие десятилетия является единственным в регионе производителем колючей проволоки. Данные о ее производстве со сталинских времен были засекречены, чтобы скрыть размеры огораживаемых объектов. И вот недавно запрет снят. Завод в месяц выпускает 600 тонн «колючки». Если не считать товары народного потребления и шурулы, это — единственная продукция завода, по которой в этом году план перевыполнен.

АЧИТ. Если у вас нет участка земли под новый дом, но очень хочется новоселья — берите пример с жителя Ачита Николая Мяконьких. Он строит себе новый дом весьма оригинальным образом: стены из кирпича возвел... вокруг старых, деревянных. Там и живут, пока идет строительство: вроде бы и в новом доме. Когда закончат крышу, деревянные стены распилят на дрова, передвинут мебель, вымоют полы — вот и весь переезд.

ПРОВЕРЬТЕ ПРАВИЛЬНОСТЬ ОФОРМЛЕНИЯ АБОНЕМЕНТА!

На абонементах должен быть проставлен оттиск кассовой машины.

При оформлении подписки (переадресовки) без кассовой машины на абонементах проставляется оттиск календарного штампа отделения связи. В этом случае абонемент выдается подписчику с квитанцией об оплате стоимости подписки (переадресовки).

Для оформления подписки на газету или журнал, а также для переадресования бланк абонемента с доставочной карточкой заполняется подписчиком чернилами, разборчиво, без сокращений, в соответствии с условиями, изложенными в каталогах «Союзпечати».

Заполнение месячных клеток при переадресовании издания, а также клетки «ПВ—МЕСТО» производится работниками предприятий связи и «Союзпечати».

К 70-ЛЕТИЮ ГОССТРАХА

Встреча первая

Пусть надежной будет защита

НАШ СОБЕСЕДНИК — НАЧАЛЬНИК ИНСПЕКЦИИ ГОССТРАХА ПО КАМЕНСКОМУ РАЙОНУ Л. В. ЛЬВОВА.

От диктата — к свободе

— Итак, Любовь Владимировна, когда же вашей фирме стукнет 70?
— Вы полагаете, Галина Николаевна, что слово «фирма» в отношении нас вы использовали чисто в литературном плане... Но с 1 января 1991 года наша инспекция стала действительно фирмой, точнее филиалом областной страховой акционерной фирмы «Гострах», с одной «с».

— И, надо понимать, как-то по-новому это слово расшифровывается?
— Да. Гострах — это гостеприимное товарищество рачительных хозяев.

— Ясно. Но давайте о причинах реорганизации поговорим чуть позже, а сейчас о всем привычном Гострахе.

— 70 лет нам исполнится 6 октября. Именно в этот день 1921 года Советом Народных Комиссаров был подписан декрет об учреждении государственного страхования.

— А в нашем районе?
— Нынешняя инспекция организована в год возникновения Каменского района, то есть в 1964 году. До этого жителей обслуживали инспекции Гостраха по Белоярскому, потом Покровскому району, а также городские агенты. Известны нам имена старейших страховых работников: это Милица Константиновна Страхова, проживающая в Каменске-Уральском, покровчане Галина Ивановна Костромина и Владимир

Иванович Абакумов. В бывшем Покровском районе инспекцию возглавлял Павел Петрович Таскин.

— А кого Вы заменили на посту начальника инспекции?
— Терентия Николаевича Телегина. И было это в 1974 году. Закончила Шадринский финансовый техникум по специальности «Государственное страхование». В нашей городской инспекции у всех штатных работников специальное образование.

— Вы сказали «головной», а еще филиалы имеются?
— Да, Покровский участок, который возглавляет Александра Петровна Менщикова.

А всего в инспекции 54 работника. Немало опытных, ветеранов, а ветеранами у нас официально считаются люди, проработавшие в Гострахе 15 лет, им вручается удостоверение и памятный знак. В нашем коллективе таких пятеро, например, заместитель начальника Надежда Александровна Чемецова, заместитель главного бухгалтера Галина Петровна Шульгина. А среди агентов я назвала бы в первую очередь Наталью Павловну Ушакову из Колчедана (стаж работы в Гострахе около 30 лет) и Валентину Васильевну Чуркину, обслуживающую жителей деревень Барбановское, Черемисская, Гашенева.

— До юбилея еще есть время, и, я думаю, мы найдем возможность рассказать о

ваших людях. А теперь о работе. Как было раньше и что теперь?

— Да, у нас прекрасные люди. И от них в первую очередь зависят показатели инспекции, о чем мы сейчас с вами будем говорить. Вот у меня под рукой итоги 1976 года: объем работы — 1 млн. 137 тыс. рублей. Давайте сравним с прошлым годом, когда наш оборот составил 6 млн. 650 тыс. рублей. Что обеспечило рост? Во-первых, возрос охват населения договорами страхования. По этому показателю мы в первой десятке из 65 инспекций Гостраха области. Вот как выглядим по традиционным видам страхования: 78,1 процента строений, 67 процентов домашнего имущества, 94,2 — животных, 115 процентов — страхование жизни. В денежном выражении сравним соответственно по названным выше видам: 1976 год — 35 тыс., 1990 г. — 72 тыс., 19,5 тыс. и 60 тыс., 18 и 51 тыс., 900 тыс. и 1 млн. 600 тыс.

Во-вторых, на объем работы, конечно, сказалось увеличение видов страхования: от традиционных 7 до 25.

— А, в-третьих, я бы добавила, о чем Вы скромно умалчиваете, и это считаю главным, — творческий труд коллектива. О видах страхования хотелось бы рассказать нашим читателям подробнее, тем более столько новых появилось, нетрадиционных. А сейчас у меня возник вот такой вопрос: если вы не

только стабильно работали все эти годы, но и наращивали показатели, то какой смысл в реорганизации вашей системы?

— Здесь несколько причин. Необходимость разгосударствления системы страхования назрела давно. Судите сами. С каждым годом мы увеличивали прибыль, но сами от этого ничего не имели, все забирало союзное Министерство финансов. Например, в прошлом году из нашей инспекции ушло таким образом 2 млн. рублей. И, получалось, что, принося немалый доход государству страховые работники оставались нищими — без жилья, нормальных производственных помещений, не могли заниматься характерной для всех страховых компаний мира коммерческой или благотворительной деятельностью. И вот в соответствии с Законом РСФСР «О предприятиях и предпринимательской деятельности» и Положением об акционерных обществах Совмина РСФСР на базе областного управления Гостраха было решено учредить страховую акционерную фирму «Гострах». Наши и другие районные и городские инспекции стали филиалами фирмы.

Что даст эта реорганизация? Развяжет нам руки. Сможем на себя тратить заработанную собственным трудом прибыль, свободно заниматься любой хозяйственной, финансовой и другой деятельностью, не запрещенной российским и союзными законами. Но главное в другом: повернемся лицом к страхователю, будем следовать

его интересам. До сих пор мы беспрекословно подчинялись минфининским инструкциям 1939 года, по которым от страхователя для получения страховки требовалось 15 бумажек. И зачастую ни один день приходилось тратить человеку на их сбор.

Теперь мы будем обладать гораздо большими полномочиями, большей самостоятельностью — ведь на все случаи жизни не напишешь инструкций, и потому с каждым страхователем сможем разбираться отдельно. И в максимальном числе случаев выплачивать страховое возмещение. В течение 72 часов. Без всяких лишних справок и постановлений.

— Как происходит это за рубежом. Но, Любовь Владимировна, если вы отринете минфининские инструкции, значит, начнете работать по новым правилам?

— И такая разработка активно ведется. Это будут правила страховой акционерной фирмы «Гострах» Свердловской области. Возьмем, например, страхование строений. По правилам Гостраха они подлежали обязательному и добровольному страхованию, по расценкам 1939 года. И очень часто сумма оценки не устраивала страхователя: в случае пожара или какого другого несчастного случая он получал мизерную сумму.

Но ведь мы на то и страховая фирма, чтобы по максимуму защитить доверившегося нам человека, заключившего с нами договор. Как теперь ведется страхование строений. Хозяин сам называет агенту, в какую

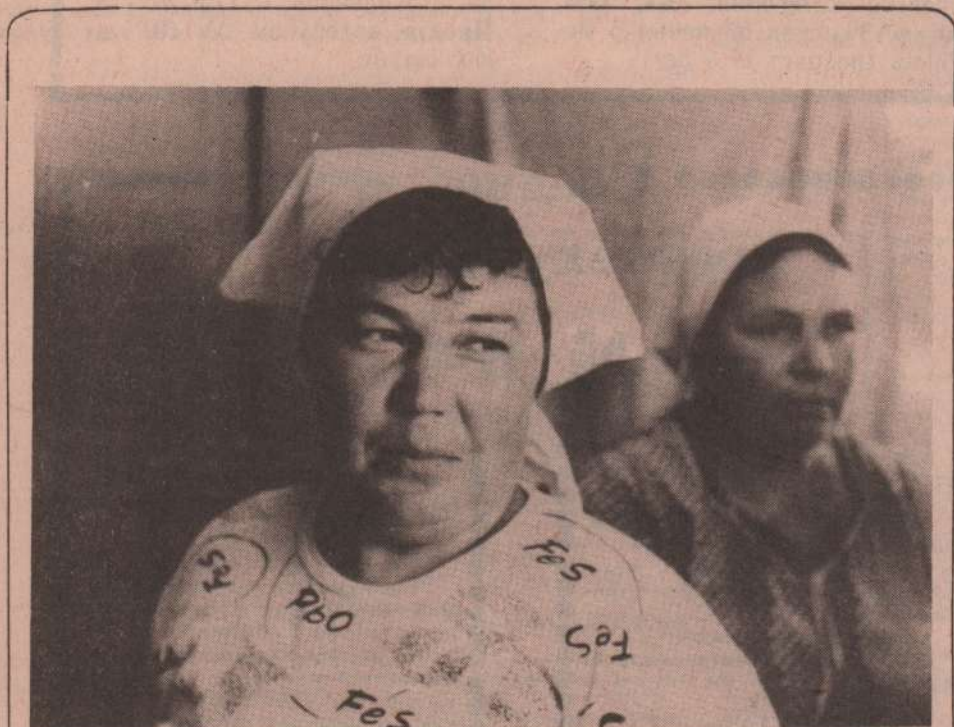
сумму (с учетом рыночных цен) он оценивает свой дом, другие постройки. И по этой заявленной стоимости заключается договор. Например, оценил хозяин свой дом в 5 тыс., значит, будет ежегодно платить 25 рублей страховки. Да, дороже, чем брали раньше, на 5 рублей. Оно и понятно: строения раньше ценились дешево, но и сумма страховки была неизмеримо меньше. А сейчас, случись что, страхователь может получить полностью все 5 тысяч.

И сельчане поняли свою пользу. В этом году прекрасно идет в районе страхование строений. А вот домашнее имущество страхуется неохотно — отпугнули людей высокие тарифные ставки, установленные фирмой. Да, 100 рублей ежегодно за имущество стоимостью до 10 тыс. рублей — это немало, но мы и отвечать будем полностью, притом с учетом цен: рыночных, комиссионных, договорных.

И все-таки на совете фирмы, видимо, поставим вопрос о снижении тарифов на страхование домашнего имущества и некоторых других видов. Чтобы не потерять клиентов, не отдать их конкурирующим акционерным компаниям.

— В этом ваша самостоятельность, что можете гибко реагировать на запросы и притязания клиентов. О конкуренции, а главное — о новых, нетрадиционных, видах страхования Вы, Любовь Владимировна, расскажете нашим читателям во второй беседе. Всего доброго!

Подготовила Г. ЧУПИНА.



Знаете, какая профессия в совхозе «Мамино» самая вкусная? Повар. Мы так решили, побывав там и поговорив с некоторыми рабочими Маминского отделения. Они с большой теплотой отзывались о работниках столовой Л. В. Саночкиной, М. С. Ивановой и Т. М. Меньшиковой. Как оказалось, готовят женщины, действительно, вкусно. Любовь Викторовна и Маргарита Степановна трудятся в столовой со дня ее открытия — вот уже пять лет. Правда, в последний год из-за отсутствия специального образования Маргарите Степановне пришлось перейти в посудомойки, но она особо не огорчается.

А вот заведующая столовой Л. В. Саночкина сказала, что мечтала быть кондитером. Но позади 17 лет работы у «горячей плиты». Знания, полученные в свое время в Каменск-Уральском торгово-кулинарном училище, оказались очень кстати.

У Любови Викторовны есть очень строгий контролер — муж. Он питается в столовой, которой заведует жена. Так что ударить лицом в грязь ей никак нельзя.

На снимке: Л. В. Саночкина (слева) и М. С. Иванова. Фото В. Шумкова.

Зеленая аптека

ЗЕМЛЯНИКА ИЛИ КЛУБНИКА

Многолетнее травянистое растение из семейства розоцветных. Известно около 50 видов, в СССР встречается 6 дикорастущих видов. На основе дикорастущей земляники селекционерами выведено свыше 2 тыс. сортов садовой земляники.

Хозяйственное значение. Плоды земляники используют в свежем и обработанном виде (варенье, сироп, тертая с сахаром и др.).

Варенье из клубники: 1 кг ягод, 1 кг сахарного песка, 1 г лимонной кислоты. Очищенные ягоды помещают в кастрюлю, добавляют сахар и лимонную кислоту, оставляют на 4-5 часов, чтобы ягоды дали сок. Затем варят 15 мин. на слабом огне. Повторно до полной готовности доваривают через сутки.

Пюре из клубники: 1 кг ягод, 2 кг сахарного песка. Ягоды растолочь или пропустить через мясорубку, засыпать сахаром, хорошо перемешать.

В народной медицине свежие или высушенные плоды, сок из ягод, листья и корневища широко применяются при забо-

леваниях печени, желудочно-кишечного тракта, мочевыделительных систем, при анемии, ревматизме.

Плоды и свежий сок из них местно применяются в качестве отбеливающего и очищающего средств при пигментации лица, для устранения веснушек и угрей. Настой из листьев в виде примочки применяется для лечения экземы, гнойных ран, золотухи, кожного зуда. Плоды полезно употреблять при запоре, гипертонии, атеросклерозе. Отвар из корней используется как кровоостанавливающее и закрепляющее средства.

Болгарская народная медицина рекомендует отвар из корневищ и листьев земляники при песке и камнях в почках, мочевом пузыре и желчной системе, при кожных сыпях, как смягчительное средство при воспалении бронхов.

В древней медицине клубника считалась ценным диетическим, общеукрепляющим лекарственным средством. Тибетские врачеватели рекомендовали плоды земляники против старения

организма, как омолаживающее и для продления жизни человека.

В современной медицине широко рекомендуют землянику в качестве диетического продукта для повышения аппетита, улучшения процесса пищеварения, кровотока, при малокровии, печеночных, сердечно-сосудистых заболеваниях. Земляника понижает поглощение йода щитовидной железой, поэтому она считается полезной при базедовой болезни.

Лицам, у которых имеется склонность к камнеобразованию (в мочевыводительной системе), необходимо периодически применять отвар из высушенных плодов и листьев земляники: 15-20 г (одна столовая ложка) листьев или плодов заваривают стаканом кипятка, кипятят 5 мин., принимают по одному стакану 3 раза в день до еды. От мочекаменной болезни рекомендуется прием ягод в количестве 0,5-1 кг в день в 3-4 приема в течение 10-15 суток.

Земляничный чай: 1 ст. ложку сухой измельченной травы заварить стаканом кипятка, настоять 2-3 часа, процедить, пить по стакану 3-4 раза в день. Листья земляники собирают во время цветения, а корневища — осенью, сушат в тени на открытом воздухе.

Реклама и объявления



МЕЖОТРАСЛЕВОЙ
ИНСТИТУТ
ПОВЫШЕНИЯ
КВАЛИФИКАЦИИ
КАДРОВ
ПО НОВЫМ
НАПРАВЛЕНИЯМ
РАЗВИТИЯ
ТЕХНИКИ И
ТЕХНОЛОГИИ при
УРАЛЬСКОМ
ПОЛИТЕХНИЧЕСКОМ
ИНСТИТУТЕ имени
С.М. КИРОВА



НЕОБХОДИМАЯ СТУПЕНЬ
ВАШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РОСТА

Теперь уже недостаточно иметь хорошее первоначальное образование. Рыночная экономика не оставляет никаких шансов отставшим, упустившим новые возможности. Особенно быстрыми темпами устаревают знания специалистов. По оценке специалистов к 2000 году ожидается, что темпы устаревания знаний составят 3-5 лет. Это объективно диктует необходимость развития системы непрерывного последилового инженерного образования, в которой могли бы решаться оперативно проблемы обновления и расширения знаний.

Повышение квалификации становится одной из приоритетных задач настоящего времени. В японских фирмах, например, каждый специалист затрачивает на обучение в среднем 8 часов в неделю. Фирма «IBM» придерживается политики «никаких увольнений», тратит 750 млн. долл. в год на повышение квалификации своих специалистов. Компания «Motorola» на поддержание необходимого уровня компетентности своих специалистов выделяет 1,5% расходов от фонда зарплаты. Фирма «Ксерокс» выделяет на эти цели 220 млн. долл. в год. Крупные корпорации видят в финансировании программ повышения квалификации кадров выгодную сферу капиталовложений, открывающую путь к увеличению доходов предприятия. Поэтому существует целая система институтов повышения квалификации специалистов.

Одним из ведущих институтов этой системы в нашей стране является Межотраслевой институт повышения квалификации кадров по новым направлениям развития техники и технологии (МИПК при УПИ), созданный при Уральском политехническом институте им. С. М. Кирова в 1987 году. Директор МИПК Дружинин Александр Иванович, зам. директора по учебной работе Вернов Николай Иванович.

Новое качество экономического и политического сотрудничества СССР с зарубежными странами сделало возможным сотрудничество по проблемам повышения квалификации. МИПК при УПИ им. С. М. Кирова является членом Международной Ассоциации непрерывного инженерного образования IASSEE. В рамках сотрудничества с фирмой «IBM» в числе первых пяти институтов страны МИПК включен в реализацию программы по внедрению новейших форм и методов обучения на персональных компьютерах.

В институте создан специальный факультет, проводящий переподготовку кадров на базе среднего специального, незаконченного высшего и высшего образования. Это возможность получить высшее образование и знания высокого уровня по новым актуальным перспективным направлениям, таким как:

- Экономика и управление производством;
- Микропроцессоры и персональные компьютеры;
- Информатика и вычислительная техника;
- Автоматизированные системы управления;
- Автоматизация проектирования;
- Электромеханика;
- Современная технология и оборудование сварки и наплавки и другие.

В общеобразовательные дисциплины включены: теоретические основы рыночной хозяйств, социология, основы маркетинга, управления предприятиями. Обучение проводится с частичным отрывом

от работы.

Кроме того, на факультетах МИПК при УПИ им. С. М. Кирова за короткое время (от 2 недель до 2 месяцев) Вы можете повысить свою квалификацию. На факультете вычислительной техники и информационных технологий самые современные и интересные специальности для специалистов всех уровней подготовки и направлений деятельности:

- Микропроцессоры и системы на их основе;
- Однокристалльные микро-ЭВМ;
- Эксплуатация и ремонт персональных ЭВМ;
- Вычислительная техника и информатика;
- Применение ПЭВМ в работе руководителя и делового человека;
- Применение ПЭВМ в инженерной деятельности, для решения планово-экономических задач, в бухгалтерском учете;
- Программное обеспечение ПЭВМ;
- Системы искусственного интеллекта;
- Вычислительные сети ПЭВМ и другие.

В программе обучения — теоретическая подготовка по новейшим пакетам прикладных программ и индивидуальные практические занятия. Обучение проходит в классах, оснащенных современными персональными компьютерами, типа IBM PC, и современным периферийным оборудованием.

На факультете экономики и управления предприятиями, разработаны специальные программы обучения, отслеживающие современные концепции. Интересны курсы:

- Основы предпринимательской деятельности;
- Разгосударствление собственности и приватизация предприятий;
- Создание и функционирование товарной и фондовой бирж;
- Акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью и другие.

Разработана эффективная форма, основанная на обучении в действии для руководителей одного предприятия: обсуждение, дискуссии, круглые столы.

На кафедре технологии и машин сварочного производства ведется подготовка к аттестации специалистов по неразрушающим методам контроля 1 и 2 уровней. Аттестация проводится в региональном центре г. Свердловска. На кафедре проводится повышение квалификации по специальностям:

- Сварка и упрочняющие технологии в машиностроении;
- Прогрессивные технологии сварки и пайки в приборостроении;
- Неразрушающие методы контроля;
- Применение вычислительной техники в сварочном производстве.

Обучение проводят высококвалифицированные преподаватели МИПК при УПИ им. С. М. Кирова — к.т.н. Вернов Н. И., к. ф.-м.н. Виуковский Н. И., к.э.н. Глазков В. Е., д.т.н. Зиниград М. И., д.э.н. Семяшкин Ф. И., к.т.н. Старостин Н. Д., к.т.н. Суханов В. И. и ведущие специалисты крупных предприятий, имеющие конкретный практический опыт на производстве, знающие его особенности, проблемы и требования к специалистам.

ПОМНИТЕ — В ОСНОВЕ УСПЕХА ЛЕЖИТ ХОРОШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ! Мы приглашаем Вас учиться к нам! Наши телефоны: (343-2) 44-93-07, 44-04-00.

Наш адрес: 620002 г. Свердловск, ул. Мира, 19, МИПК при УПИ им. С. М. Кирова.

Анонс!

ВОТ ЭТО ДА!

«Вот это да!» — воскликните вы, узнав, что 9 августа в 14 часов в ДК «Строитель» г. Каменска-Уральского будет выступать шоу-группа Бари Алибасова «На-на». Еще вчера вы с грустью читали в седьмом номере журнала «Крестьянка» о своих любимцах и завидовали москвичам, которые могут воочию лицезреть кумиров. ДК Каменска-Уральского поближе, чем до столицы, поэтому не упускайте возможность хорошо отдохнуть. Экстравагантные сценические наряды, разнообразные цветовые и музыкальные эффекты, женский балет с обнаженными ногами — это все «На-на». Шоу-группа исполняет попсовую музыку — яркую, молодежную, танцевальную. Музыканты шутят, веселятся на сцене. Помните такие песни, как «Бабушка-Яга», «Эскимос и папуас», «Соловей-разбойник».

ИТАК, ВСЕГО ОДИН КОНЦЕРТ 9 АВГУСТА В ДК «СТРОИТЕЛЬ» — ШОУ-ГРУППА БАРИ АЛИБАСОВА «НА-НА».

Справки и коллективные заявки по телефону: 2-31-71.

КОЛЧЕДАНСКОЕ

профтехучилище № 113

продолжает прием учащихся на 1991-92 учебный год по следующим специальностям: на базе 9 классов:

— тракторист-машинист широкого профиля с квалификацией газосварщика, водителя транспортных средств категории «В», «С», срок обучения 2,5 года;

— тракторист-машинист широкого профиля с квалификацией слесаря по ремонту сельскохозяйственных машин, срок обучения 2 года;

— водитель транспортных средств категории «В», «С» с квалификацией газосварщика, срок обучения 2 года;

— тракторист-машинист 3 класса, срок обучения 1 год;

— водитель транспортных средств категории «В», «С», «КамАЗ», срок обучения 5 месяцев (возраст 17,5 лет);

— тракторист-машинист 3 класса, срок обучения 6 месяцев.

Для поступления необходимы следующие документы:

— заявление на имя директора;

— документ об образовании;

— свидетельство о рождении или паспорт;

— медицинская справка;

— фотографии 3,5x4,5 — 6 штук.

Все учащиеся обеспечиваются трехразовым питанием, обмундированием, стипендией 40 рублей, общежитием. Начало занятий 1 сентября 1991 года. Приемная комиссия работает ежедневно с 8 утра до 16.30.

Наш адрес: Каменский район, с. Колчедан, СПТУ № 113. Проезд автобусом № 101 до Колчедана.

Среднее

профтехучилище

№ 64

ПРИГЛАШАЕТ

выпускников 9-х классов школ для обучения по профессиям:

- маляр;
- машинист крана башенного, мостового, козлового;
- монтажник стальных и железобетонных конструкций-электросварщик;
- машинист бульдозера;
- лаборант по испытанию стройматериалов;
- контролер ОТК.

Срок обучения 3 года.

- столяр строительный;
- маляр.

Срок обучения 2 года.

Учащиеся обеспечиваются бесплатно трехразовым питанием, обмундированием, стипендией.

Выпускники средней школы приглашаются по профессиям:

- электросварщик;

- машинист кранов мостовых;
- каменщик-монтажник конструкций;
- электромонтер;
- литейщик.

Срок обучения 6-10 месяцев. Учащиеся обеспечиваются стипендией 130-200 рублей. Нуждающимся предоставляется общежитие.

При поступлении необходимы документы:

— паспорт или свидетельство о рождении, медицинская справка о прививках, документ об образовании, заявление от поступающего, фотографии 3x4 — 6 штук.

Адрес училища: г. Каменск-Уральский, ул. Октябрьская, 99.

Телефон 2-36-09.

Автобусы № 9, 14, 19, 21; троллейбус № 5, остановка «49 квартал».

ПЛАМЯ

Индекс 53861

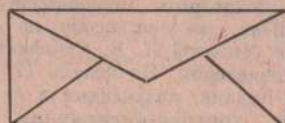
Редактор С. ТРОФИМОВ.

УЧРЕДИТЕЛИ: Каменский районный Совет народных депутатов, Каменский районный комитет КПСС.

За текст рекламы несет ответственность рекламодатель

В письмах в редакцию полностью указывайте ваши фамилию, имя, отчество, адрес и дату письма.

Телефоны: редактор 3-63-06, отв. секретарь 3-16-69, агропромышленный отдел 3-54-29, отдел общественно-политических проблем 3-54-29, отдел социально-бытовых проблем 3-43-60, отдел радиотехники 3-50-58, бухгалтер 3-56-12, корректор 3-02-29, технический секретарь 3-42-19.



НАШ АДРЕС: 623409, г. Каменск-Уральский, ул. Ленина, 117.

Газета выходит 3 раза в неделю: вторник, четверг, суббота. Офсетная печать с фотонабора. Объем 1 печатный лист.

Заказ 1568. Тираж 6490.