Приложение 45

К ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЕ (ПРОГРАММЕ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА)

38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров

КИРОВСКОЕ ОБЛАСТНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «ОРЛОВО-ВЯТСКИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОЛЛЕДЖ»

СОГЛАСОВА	АНО	УТВІ	ЕРЖДАЮ
с работодател	ием	Директор	колледжа
		C.B.	Ситников
			2023 г
« »	2023г.		

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА профессионального модуля ПМ.05. «ОРГАНИЗАЦИЯ ТОРГОВЛИ В РАЗЛИЧНЫХ СФЕРАХ И ВИДАХ ТОРГОВЛИ»

ДЛЯ СПЕЦИАЛЬНОСТИ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров

Орлов, 2023 г.

Рабочая программа профессионального модуля составлена на основе Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров

Организация-разработчик: Кировское областное государственное профессиональное образовательное бюджетное учреждение «Орлово-Вятский сельскохозяйственный колледж».

Составитель:

Васенина Надежда Александровна - преподаватель КОГПОБУ «Орлово-Вятский сельско-хозяйственный колледж»

Техническая экспертиза: Суворова В.С., председатель ПЦК преподавателей дисциплин экономики и права КОГПОБУ «ОВСХК»

Рабочая программа профессионального модуля «Выполнение работ по рабочей профессии «Организация торговли в различных сферах и видах торговли» по специальности **38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров** соответствует требованиям ФГОС, создана с учетом программы развития КОГПОБУ «Орлово-Вятский сельскохозяйственный колледж».

Рабочая программа раскрывает содержание знаний, умений, навыков, профессиональных и дополнительных компетенций по профессиональному модулю, логику изучения модуля с указанием последовательности междисциплинарных курсов, тем, вопросов и общего количества времени на их изучение. Объем содержания оптимален и соответствует объему учебного времени по профессиональному модулю, отведенному в учебном плане. Содержание дифференцировано с учетом уровневых планируемых результатов, выделены практические работы, производственная практика. По каждому междисциплинарному курсу представлены основные элементы содержания каждой темы. Количество часов, отведенное на изучение каждого МДК, тем, разделов соответствует развитию обучающихся и усвоению тем.

Рассмотрено и рекомендовано ПЦК преподавателей дисциплин экономики и права Протокол № 1 от 31. 08. 2023 г.

СОДЕРЖАНИЕ

- 1.ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ (ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ)
- 2.СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ
- 3.УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ
- 4.КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРО-ФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ (ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ) ПМ. 05 «Организация торговли в различных сферах и видах торговли»

1.1. Нормативно-правовое и методическое обеспечение разработки профессионального модуля

Рабочая программа профессионального модуля разработана на основе:

- _Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по СПЕЦИАЛЬНОСТИ 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров; утвержденного приказом Минобрнауки России от 28.07. 2014. № 835;
- -Основной профессиональной образовательной программы по специальности 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров;
- -Локальных актов Кировского областного государственного профессионального образовательного бюджетного учреждения «Орлово-Вятский сельскохозяйственный колледж».

1.2. Область применения рабочей программы профессионального модуля

Рабочая программа профессионального модуля является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС СПО по специальности 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров в части освоения основного вида профессиональной деятельности (ВПД): «Организация торговли в различных сферах и видах торговли»

Рабочая программа предназначена для использования в учебном процессе очной/заочной формам обучения.

1.3. Цель и планируемые результаты освоения профессионального модуля

В результате изучения профессионального модуля студент должен освоить основной вид деятельности — Организация торговли в различных сферах и видах торговли и соответствующие ему профессиональные и дополнительные компетенции.

1.3.1. Перечень профессиональных компетенций

Код	Наименование профессиональных компетенций	знать:	уметь:	иметь практи- ческий опыт
ПК 1	Осуществлять приемку товаров и контроль за наличием необходимых сопроводительных документов на поступившие товары	виды, формы и средства информации о товарах; правила маркировки товаров; виды, назначение, структуру догово-	распознавать товары по ассортиментной принадлежности; производить закупку и реализацию товаров; планировать меры	планирования работы подраз- деления
ПК 2	Осуществлять подготовку товаров к продаже, размещение и выкладку	ров с поставщи- ками и потребите- лями;	по ускорению оборачиваемости товаров, сокращению товарных потерь;	

ПК 3	Обслуживать по-	технологические	организовать ра-	
	купателей, кон-	процессы товаро-	боту коллектива	
	сультировать их	движения;	исполнителей.	
	об особенностях и	формы докумен-		
	свойствах отдель-	тального сопровож-		
	ных товаров	дения товародви-		
ПК	Соблюдать усло-	жения;		
4	вия хранения,	,		
	сроки годности,	правила приемки		
	сроки хранения и	товаров;		
	сроки реализации	способы размеще-		
	продаваемых то-	ния товаров на		
	варов	складах и в магази-		
ПК 5	Оформлять на	нах;		
	прилавочные и	условия и сроки		
	внутри магазин-	транспортирования		
	ные витрины	и хранения товаров		
	Организация дея-	однородных групп;		
	тельности подраз-	основные меропри-		
	деления организа-	ятия по предупре-		
ПИ	ции	ждению поврежде-		
ПК 6	Оценка конку-	ния и порчи това-		
	рентоспособности	ров;		
	товаров и услуг	возможные послед-		
		ствия несоблюдения		
		технологических		
		процессов и произ-		
		водственных ин-		
		струкций подчинен-		
		ными работниками		
		(персоналом).		

1.3.2. Перечень общих компетенций

Код	Наименование		
	дополнительных компе-	знать:	уметь:
	тенций		
ОК 1	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес	Основы профессиональной деятельности и роль продавца продовольственных товаров	Определение социальной значимости профессиональной деятельности определение положительных и отрицательных сторон профессиидемонстрация интереса к будущей профессии.
			 участие в мероприятиях, способствующих профессиональному развитию. определение перспектив трудоустройства

OIC 2	0		
OK 2	Организовывать соб- ственную деятельность, выбирать типовые ме- тоды и способы выполне- ния профессиональных задач, оценивать их эф- фективность и качество	знание основ законодательной базы в целях организации и выполнения работ по рабочей профессии «Продавец продовольственных товаров 3 категории»	определение социальной значимости профессиональной деятельности определение основных видов деятельности на рабочем месте и необходимые орудия труда организация рабочего места
OK 3	Принимать решения в стандартных ситуациях и нести за них ответственность	Содержание актуальной нормативно-правовой, технологической документации; современная научная и профессиональная терминология; возможные траектории профессионального развития и самообразования.	прогнозирование результатов выполнения деятельности в соответствии с задачей. - нахождение способов и методов выполнения задачи. - выстраивание плана (программы) деятельности - подбор ресурсов (инструмента, информации и т.п.) необходимых для решения задачи. - анализ действия на соответствие эталону (нормам) оценки результатов деятельности. - анализ результата выполняемых действий и выявление причины отклонений от норм (эталона). - определение пути устранения выявленных отклонений. - оценивание результатов своей деятельности, их эффективность и качество
OK 4	Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития	Номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной деятельности; приемы структурирования информации.	выделение профессионально-значимой информации (в рамках своей профессии) - умение пользоваться разнообразной справочной литературой, электронными ресурсами - умение находить в тексте запрашиваемую

			информацию (опреде-
			ление, данные и т.п.)
			- сопоставление инфор- мации из различных ис-
			точников.
			- классификация и
			обобщение информа-
			ции
			- оценивание полноты и
			достоверности инфор-
OK 5	Работать в коллективе и	Значимость коллектив-	мации
OK 3	команде, эффективно об-	ных решений, работать в	конструктивность взаи- модействия с обучаю-
	щаться с коллегами, руко-	группе для решения ситу-	щимися, преподавате-
	водством, потребителями	ационных заданий	лями и руководителями
			практики в ходе обуче-
			ния и при решении про-
			фессиональных задач;
			- четкое выполнение обязанностей при ра-
			боте в команде и/или
			выполнении задания в
			группе;
ОК 6	Брать на себя ответствен-	знание психологических	умение проявлять лидер-
	ность за работу членов	основ работы в коллек-	ские качества, создавать
	команды (подчиненных),	тиве	рабочую атмосферу в ко-
	результат выполнения заданий		манде, нести ответствен-
ОК 7	Самостоятельно опреде-	знание требований про-	ность за результат умение самостоятельно
OR /	лять задачи профессио-	фессиональных стандар-	решать профессиональ-
	нального и личностного	тов для специалистов	ные задачи;
	развития, заниматься са-	среднего звена, оценка	ŕ
	мообразованием, осо-	собственного профессио-	уровня теоретических
	знанно планировать по-	нального уровня, опреде-	знаний;
	вышение квалификации	ление личной потребно-	- планирование личност-
		сти профессионального роста	ной траектории самообразования и по-
		роста	вышения квалификации;
			- участие в олимпиадах и
			конкурсах
OK 8	Самостоятельно опреде-	владение понятийным	умение ориентироваться
	лять задачи профессио-	аппаратом правила тор-	в большом объеме посто-
	нального и личностного	говли, хранения и вы-	янно изменяющейся пра-
	развития, заниматься самообразованием, осо-	кладки товаров, оформление прилавочных вит-	вовой базы; - умение работать с зако-
	знанно планировать по-	рин	нодательной и норма-
	вышение квалификации	L	тивно-правовой инфор-
	¥		мацией;
			-оперативно реагировать
			на изменения внешней и
			внутренней среды орга-
			низации

ОК 9	Ориентироваться в усло-	Знание требований,	Умение ориентироваться
	виях частой смены техно-	предъявляемых к военно-	в новой ситуации, четко
	логий в профессиональ-	обязанными; применять	выполнять обязанности
	ной деятельности	полученные профессио-	при работе в новом кол-
		нальные знания на прак-	лективе в период службы
		тике	в РА

1.3.3. Перечень личностных результатов

Код	Наименование результата обучения
ЛР 6	Ориентированный на профессиональные достижения, деятельно выража-
	ющий познавательные интересы с учетом своих способностей, образова-
	тельного и профессионального маршрута, выбранной квалификации
ЛР 17	Проявляющий осознанное, уважительное и доброжелательное отношение
	к другому человеку, его мнению, мировоззрению, культуре, языку, вере,
	гражданской позиции, к истории, культуре, религии, традициям, языкам,
	ценностям народов Вятского края; готов и способен вести диалог с дру-
	гими людьми и достигать в нем взаимопонимания

1.4. Место профессионального модуля в структуре основной профессиональной образовательной программы:

– Профессиональный модуль «**Организация торговли в различных сферах и ви- дах торговли»** является частью профессионального цикла образовательной программы

Общая трудоемкость профессионального модуля: 363 час.

на освоение модуля 291час.

в том числе:

на освоение МДК 05.01-72 час.

МДК 05.02- 78 час. МДК 04.03- 102 час. МДК 05.04- 39 час.

на учебную практики:72 час.

2.СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

2.1. Структура профессионального модуля ПМ.05 «Организация торговли в различных сферах и видах торговли» (для специальности СПО 38.02.05. Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров - очная форма обучения)

				Объем образовательной программы, час			час	Практика		Методы текущего контроля
Коды профессио-	Наименования	Объем образо-		Јоязательная аудиторная		pa	Самостоятельная работа обучающегося		Производ- ственная	
нальных компе- тенций	разделов профес- сионального мо- дуля	вательной про- граммы	Всего , часов	в т.ч. лабораторн ые работы и практически е занятия, часов	Лекцион- ные часов	Всего, часов	в т.ч., курсовая работа (проект), часов			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
ПК 1-6	МДК 05.01 Технология организации оптовой торговли	72	48	32	16	24				Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
ПК 1-6	МДК 05.02 Технология организации розничной торговли	78	52	34	18	26				Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
ПК 1-6	МДК 05.03 Организация торговли непродовольственными товарами	102	68	42	26	34				Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
ПК 1-6	МДК 05.04 Технология выкладки непродовольственных товаров	39	26	18	8	13				Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
	Практика	72						72		Отчет по практике
	Всего:	363	194	126	68	97		72		

2.2. Тематический план и содержание профессионального модуля ПМ.05. «Организация торговли в различных сферах и видах торговли» (очное)

Наименование разделов профессионального модуля (ПМ), междисциплинарных курсов (МДК) и тем	Содержание учебного материала, лабораторные работы и практические занятия, самостоятельная работа обучающихся, курсовая работ (проект) (если предусмотрены)		Осваива- емые эле- менты компе- тенции	Личност- ные ре- зультаты	Методы контроля
1	2	3	4	5	6
ПМ 05. МДК 1. «Техноло	ргия организации оптовой торговли»	48			
Тема 1.	Содержание				
Основы построения процесса товародвиже-	1. Процесс доведения товаров от производственных предприятий до потреби-				Опрос,
ния	теля. Организация процесса товародвижения: основные звенья, факторы (производственные, транспортные, социальные и торговые)	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6, 17	Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая ра- бота
	Практические занятия	2			
	1. Построение оптовой торговли.				
Тема 2.	Содержание				
Оптовые предприятия и их торгово-техноло- гические функции	1. Основные звенья торговых предприятий. Классификация оптовых предприятий: по форме собственности; в зависимости от места и роли в процессе товародвижения; по району деятельности; от товарной специализации.	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания
	Практические занятия]		
	1. Основные направления развития и размещения оптовых баз. Основные этапы: анализ развития и размещения сети	4			

Тема 3. Сущность коммерче- ской работы	предприятий оптовой торговли; определение потребности в складской площади; научная организация труда. 2. Торгово-технологические функции предприятий. Практические занятия 1. Элементы коммерческой работы: изучение спроса; разработка заявок и определение в потребностях; заключение договоров; контроль за поступлением и качеством товаров; организация оптовой продажи; управление товарными запасами; организация рекламной работы. Принципы оптовых торговых предприятий.	8	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.
	2. Хозяйственные связи оптовых предприятий. Технология торговых закупок. Технология продажи товаров со склада				
Тема 4. Товарные склады	Практические занятия Технические и общетехнические требования к устройству складов. Основные конструктивные элементы.	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.

	Технологические требования: соответствие площади и емкости складских помещений и объему технологических операций. Создание условий поточной организации технологического процесса. Виды складских помещений и их группы (основного производственного назначения, вспомогательные. Подсобно-технические и административнобытовые)				
Тема 5. Технологическое оборудование складов	Рациональное оснащение складов технологическим оборудование.	2			
	Практические занятия 1. Оборудование: для хранения товаров, подъёмно-транспортное оборудование для пакетирования грузов, весоизмерительное оборудование. Оборудование для разбраковки, подсортировки и упаковки товаров. Фасовочное оборудование.	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.
Тема 6. Технология складских операций	Содержание Складской технологический процесс и принципы его организации. Выполнение операций связанных с поступлением товаров, хранением и отпуском. Задачи и функции, выполняемые складами. Принципы складского технологического процесса: планомерности и ритмичности, рациональная организация	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.

	товарного потока, эффективность, механизация складских операций, полная сохраняемость свойств товаров. Практические занятия 1. Технология выполнения операций по поступлению и приемке товаров: приемка товаров по количеству и качеству. 2. Технология хранения товаров на складе. Технология отпуска товаров со склада.	6			
Тема 7. Торгово-технологические процессы и организация труда на складе	Содержание Управление торгово-технологическим процессом на оптовых предприятиях. Цель управления торгов-технологическими процессами на предприятиях оптовой торговли. Управление товарными запасами, ассортиментом. Автоматизация управления складскими операциями. 2. Структура аппарата склада (численность, объем товарооборота, ассортимент, объем и сложность складских операций). 3. Разделение труда взаимозаменяемости от уровня квалификации складских работников. Научная организация труда. Основные задачи разделения труда. Основные задачи разделения труда. Оснащение рабочего места. Техническое нормирование труда на складах.	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.
Тема 8.	Содержание	2	ПК 1-6	ЛР 6,17	Опрос,

Организация перевозки товаров	1. Практ 1.	Роль транспорта в торговле и характеристика основных средств транспортирования товаров. ические занятия Организация перевозки товаров различными видами транспорта (железнодорожным, автомобильным, водным и воздушным).	4	OK 1-9		Тестовые задания.
Тема 9. Тара и тарные опера- ции	Содерх 1.	кание Роль упаковки и тары в торгово-техно- логическом процессе. Упаковка: поня- тие. Применение упаковки. Классифи- кация упаковки.	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.
	1. 2	ические занятия Характеристика основных видов тары. Организация оборота тары.	2			
1. Услуги оптовой то 2. Организация труда 3. Перспективы развит 4. Ознакомится с инс Примерная тематика до 1. Разработать схему ор 2. Разработать графи 3. Составить ассорти 4. Схема размещения 5. Сообщение на тем онам деятельности».	рговли.	вых предприятий. й о правилах перевозки.	24			
Учебная практика						
		анизации оптовой торговли	52			
Тема 1.	Содерх	кание	2	ПК 02		Опрос,

Розничная торговая сеть	Виды розничной торговли (стационарная, нестационарная, посылочная).		ОК 1-9	ЛР 6,17	Тестовые задания, Дифференцированные за-	
ССТВ	Практические занятия				дания	
	1.Типизация и специализация магазинов. Основ-				Практическая работа	
	ные направления упорядочения розничной торговой сети. Группы магазинов: продовольствен-					
	ные, непродовольственные, смешанные и прочей					
	специализации.	4				
	Определение типа магазинов.					
	2. Размещение розничных торговых предприя-					
	тий, основные принципы. Требования культуры					
	торговли – удобство для населения.					
Тема 2.	Содержание					
Устройство и плани-	Классификация торговых зданий и сооружений:					
ровка магазинов	по капитальности, особенностям объемно-плани-	2			Опрос, Тестовые задания,	
	ровочного решения, материалу наружных стен. Требования к торговым зданиям и сооружениям:	2				
	(технологические, архитектурно-строительные,			ЛР 6,17		
	экономические и санитарно - технические).					
	Практические занятия		ПК 02			
	1. Состав и взаимосвязь помещений: торговые,		OK 1-9		Дифференцированные за-	
	для приемки, хранения и подготовки к про-				дания	
	даже, подсобные, административно бытовые,				Практическая работа	
	технические.	6				
	2. Устройство и планировка торгового зала мага-	U				
	зина.					
	3. Требования к устройству и планировке торго-					
	вого зала магазина.					
T2	4. Виды планировки торгового зала магазина.				0	
Тема 3.	Содержание		ПК 02		Опрос, Тестовые задания,	
Формирование ассор- тимента товаров в роз-	1. Задачи и методы изучения покупательского спросы. Виды: реализованный, неудовлетво-	2	OK 1-9	ЛР 6,17	Дифференцированные за-	
ничной торговле	ренный, формирующийся.				дифференцированные за-	

	 Понятие о торговом ассортименте. Практические занятия Изучение покупательского спроса разными методами. Формирование ассортимента товаров в магазине. 	6		Практическая работа	
Тема 4. Технология снабжения розничных торговых предприятий	Содержание 1. Сущность и значение закупочной работы. Изучение и прогнозирование покупательского спроса; определение потребности в товарах, выявление источников поступления товаров и выбор поставщиков. 2. Технология закупки.	2			
	 Практические занятия Закупка товаров на оптовых складах, оптовых ярмарках, на оптовых рынках. Организация продажи товаров в магазине кеш-энд-керри. Технология товароснабжения розничной торговой сети. Факторы товароснабжения. Принципы: планомерность, ритмичность, оперативность и экономичность. Формы товароснабжения: транзитная, складская. 	4	ПК 02 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 5. Технология приёмки товаров в магазине	Практические занятия 1.Общие правила приемки товаров. Приемка товаров по количеству. Приемка товаров по качеству.	4	ПК 02 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 6.	Содержание	2	ПК 02		Опрос,

Технология хранения и	1. Технология хранения товаров в магазине.		OK 1-9		Тестовые задания,		
подготовки к продаже	Порядок и способы размещения и укладки			ЛР 6,17	Дифференцированные за-		
	товаров на хранение. Сроки хранения.				дания		
	Укладка товаров.				Практическая работа		
	2. Технология предварительной подготовки						
	товаров к продаже.						
	Практические занятия						
	1. Порядок и способы размещения и укладки то-						
	варов на хранение. Сроки хранения. Укладка то-						
	варов. Режимы хранения, требования к хранению	4					
	отдельных товаров.						
	2.Технология предварительной подготовки това-						
	ров к продаже. Товарные потери в магазине.						
Тема 7.	Coronworre						
	Содержание						
Размещение и вы-	1. Размещение товаров торговом зале: понятие,	2					
кладка товаров в тор-	назначение. Технология размещения товаров в	2					
говом зале	торговом зале.						
	Практические занятия		HII. 02		Опрос,		
	1.Технология размещения товаров в торговом		ПК 02		Тестовые задания,		
	зале в зависимости от типа магазина, технологи-		ОК 1-9	ЛР 6,17	Дифференцированные за-		
	ческой планировки, ассортимента реализуемых		OK 1-9		дания		
	товаров, конструктивной особенности торгового	2			Практическая работа		
	зала, расположения окон, дверей, колонн и т.п.						
	2.Выкладка товаров в торговом зале. Способы:						
	вертикальный, горизонтальный. Виды выкладки						
	– товарная и декоративная. Размещение и вы-						
Тема 8.	кладка отдельных товаров.		HII. 02		Опрас		
Технология продажи	Содержание Правила работы предприятий розничной тор-	2	ПК 02	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания,		
товаров и обслужива-	говли.	<i>L</i>	ОК 1-9	JIF 0,1/	Дифференцированные за-		
ние покупателей	Практические занятия	2	OK 1-9		дания		
inc noxynarcien	практические занятия	<u> </u>			дания		

Тема 9. Правила особых видов торговли	Права и обязанности покупателя. Технология розничной продажи товаров. Продажа отдельных видов продовольственных товаров. Услуги, оказываемые магазином покупателю. Содержание Правила продажи гражданам товаров длительного пользования и в кредит. Правила продажи товаров по образцам.		ПК 02 ОК 1-9	ЛР 6,17	Практическая работа Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за-
	Практические занятия	2			дания Практическая работа
	Госконтроль в торговле	_ _			r F F F
Примерная тематика до 1. Доклад на тему: «Оргатий» 2. Сообщение: организат 3. Таблица «оптимальны 4. Реферат на тему «Внег 5. Сообщение на тему «дельных товаров». Учебная практика	низационно правовые формы торговых предприяция перевозок автомобильным транспортом. е режимы хранения (для отдельных групп)» магазинные формы продажи» Защита прав потребителей. Правила продажи от-	26			
, ,	изация торговли непродовольственными това-				
тема 1. Теоретические основы и организации торговли непродовольственными товарами	Содержание 1. Товароведная классификация. Качество непродовольственных товаров. Ассортимент товаров, организация торговли непродовольственными товарами.	2	ПК 03 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 2.	Содержание 1.Кодирование: понятие, назначение. Структура штрихового кода.	4	ПК 03 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания,

Кодирование. Маркировка непродовольственных товаров.	2.Маркировка товаров: понятие, назначение. Эксплуатационные знаки, товарные знаки, предупредительные знаки, размерные и экологические знаки.				Дифференцированные за- дания Практическая работа
	Практические занятия				
	1. Эксплуатационные знаки, товарные знаки, предупредительные знаки, размерные и экологические знаки.	6			
Тема 3.	Содержание				
Текстильные товары	1. Текстильные волокна. Общие сведения о текстильных волокнах и их классификация.	2	ПК 03	HD (17	Опрос, Тестовые задания,
	Практические занятия				
	1. Упаковка текстильных товаров. Маркировка тканей, хранение. Виды выкладки, применяемые для тканей, особенности продажи. Накатка тканей (порядок).	4	OK 1-9	ЛР 6,17	Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 4.	Содержание				
Организация торговли швейными товарами	изация торговли 1. Основные потребительские свойства и требо-		ПК 03 - ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания,
	Практические занятия		OK 1-9		Дифференцированные за- дания
	 Шкала типовых размеров. Оформление магазина одежда: витрины, манекены, примерочные кабины, расположение товаров. 	6			Практическая работа
Тема 5.	Содержание	2	ПК 03		Опрос,

Организация торговли	1.Общие сведения трикотажных переплетений.		OK 1-9	ЛР 6,17	Тестовые задания,	
трикотажными това-	Потребительские свойства трикотажа. Ассорти-			,	Практическая работа	
рами	мент трикотажных изделий. Требования к каче-					
-	ству трикотажных изделий.					
	Практические занятия		1			
	И внешний Предпродажная подготовка тек-					
	стильных товаров: распаковка, рассорти-	4				
	ровка и осмотр по внешним признакам. Мар-					
	кировка, упаковка, хранение.					
Тема 6.	Содержание					
Организация торговли	Общие сведения. Обувные материалы. Детали	2		,		
обувными товарами	обуви, общая классификация, ассортимент.		ПК 03			
	Практические занятия		OK 1-9	ЛР 6,17	Тестовые задания,	
	Предпродажная подготовка обувных товаров:		OK 1-9		Практическая работа	
	распаковка, рассортировка и осмотр по внешним	6				
	признакам. Маркировка, упаковка и хранение.					
	Правила ухода за кожаной обувью.					
Тема 7.	Содержание					
Организация торговли	Общие сведения: текстильная галантерея, метал-					
галантерейными това-	лическая галантерея, кожаная галантерея, галан-	4				
рами	терея из пластмасс и поделочных материалов:		ПК 03			
	щетки, зеркала. Ассортимент.		OK 1-9	ЛР 6,17	Тестовые задания,	
	Практические занятия		ORT		Практическая работа	
	Предпродажная подготовка галантерейных това-					
	ров (особенности) осмотр, разбраковка, проверка	6				
	сохранности пломб и ярлыков, сортировка по ви-					
	дам.					
Тема 8.	Содержание					
Организация торговли	Общие сведения. Классификация парфюмерно-	2	ПК 03		Тестовые задания, практическая работа	
парфюмерно-космети-	косметических товаров. Основные свойства. Ас-	~	OK 1-9	К 1-9 ЛР 6,17		
ческих товаров	сортимент. Маркировка, упаковка.		_			
	Практические занятия	4				

	Потребительские свойства и показатели качества парфюмерных товаров. Подготовка к продаже (осмотр, разбраковка, проверка сохранности пломб, ярлыков, сортировка по видам).				
Тема 9.	Содержание	2			
Организация торговли	Классификация, ассортимент.	2	ПК 03		Тооторы о за намия проити
товарами бытовой хи-	Практические занятия		ОК 1-9	9 ЛР 6,17	Тестовые задания, практи- ческая работа
мии	Размещение на хранение. Хранение. Общие пра-	2			ческая работа
	вила выкладки.				
Тема 10.	Содержание				
Организация продажи	Общие сведения: стеклянные бытовые товары;	2			
посудохозяйственных	керамические товары; металлохозяйственные то-	2			
товаров	вары. Классификация, ассортимент.		ПК 03		Тестовые задания, практическая работа
	Практические занятия		OK 1-9	ЛР 6,17	
	Предпродажная подготовка посудохозяйственнх		OK 1-7		ческая расота
	товаров к продаже, осмотр, разбраковка, сорти-	4			
	ровка по видам. Отличительные признаки. Упа-				
	ковка, маркировка.				
	при изучении раздела ПМ 3.				
Примерная тематика доп					
	продовольственных товаров.				
	бительские свойства тканей.				
3. Классификация обу	,				
	рия развития парфюмерных товаров».				
	е хозяйственно бытовых товаров».				
6. Доклад: «Защита п					
	сли оно не было оговорено».				
Учебная практика					
Виды работ					
МДК 05.04 Технолог	гия выкладки непродовольственных то-				
	варов				
Тема 1.	Содержание	2		ЛР 6,17	Опрос,

Технология размеще-	1. Размещение товаров в торговом зале: понятие,				Тестовые задания,	
ния товаров в торго-	назначение. Технология размещения в торго-				Практическая работа	
вом зале	вом зале. Общие правила выкладки. Виды вы-					
	кладки.		4			
	Практические работы		ПК			
	Размещение товаров в торговом зале в зависи-		04,05,06			
	мости от типа магазина, технологической плани-		OK 1-9			
	ровки, ассортимента реализуемых товаров, кон-	4				
	структивной особенности торгового зала, распо-					
	ложения окон, дверей, колонн и т.п.					
	Выкладка вертикальным, горизонтальным спо-					
	собом					
Тема 2.	Практические занятия		ПК 04,	ЛР 6,17	Тестовые задания,	
Размещение отдельных	Размещение швейных, трикотажных и обувных	4	05,06		Практическая работа	
видов товаров	товаров. Размещение образцов.		OK 1-9			
Тема 3.	Содержание				Тастатура по такууга	
Составляющие интерь-	Оформление интерьера. Элементы стиля в	4	ПК 04,		Тестовые задания,	
epa	оформлении интерьера. Размещение оборудова-	4	05,06	ЛР 6,17	Пиотитуто от от побото	
	ния. Восприятие цвета.		OK 1-9	JIP 0,17	Практическая работа	
	Практические занятия					
	Цветовое оформление торгового зала. Освещён-	4				
	ность отдельных групп товаров.					
Тема 4.	Содержание					
Выкладка товаров	Способы выкладки. Точки продаж-основные и					
	дополнительные.	2	ПК 04, 05, 06 ОК 1-9		Тестовые задания,	
	Принципы выкладки. Правила расположения на	_		ЛР 6,17	практическая работа	
	полках.				практическая расота	
	110viituri.					
	Практические занятия	6				

Самостоятельная работа при изучении раздела ПМ 05.04.			
Проведение торговых вычислений			
Примерная тематика домашних заданий			
1. Реферат на тему: «Правила комиссионной торговли непродовольствен-			
ными товарами».			
2. Доклад на тему: «Как повлиять на выбор покупателя».			
Учебная практика			
Виды работ			
1. Технология закупок.			
2. Организация перевозок.			
3. Приемка товаров.	72		
4. Комплектование товарных партий.	12		
5. Оформление витрин.			
6. Подготовка ассортимента (разных групп) к продаже.			
7. Организация рабочего места.			
8. Размещение товаров в торговом зале и на хранение.			
Всего	363		

2.3. Структура профессионального модуля ПМ.05 «Организация торговли в различных сферах и видах торговли» (для специальности СПО 38.02.05. Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров - заочная форма обучения)

					Объем образовательной программы, час					Методы текущего контроля
Коды профессио-	Наименования	Объем образо-	Обязательная аудиторная учебная нагрузка обучающегося обучающегося		Учебная часов Производ- ственная		•			
нальных компе- тенций	разделов профес- сионального мо- дуля	вательной про- граммы	всего , часов	в т.ч. лабораторн ые работы и практически е занятия, часов	Лекцион- ные часов	Всего, часов	в т.ч., курсовая работа (проект), часов			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	

ПК 1-6	МДК 05.01 Техно- логия организации оптовой торговли	72	12	8	4	60		Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
ПК 1-6	МДК 05.02 Техно- логия организации розничной тор- говли	78	12	8	4	66		Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
ПК 1-6	МДК 05.03 Организация торговли непродовольственными товарами	102	14	10	4	88		Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
ПК 1-6	МДК 05.04 Тех- нология выкладки непродовольствен- ных товаров	39	12	10	2	27		Опрос, Тестовые задания, Дифференцирован- ные задания
	Практика	72					72	Отчет по практике
	Всего:	363	194	36	14	241	72	

2.4 Тематический план и содержание профессионального модуля ПМ.05. «Организация торговли в различных сферах и видах торговли» (заочное)

Наименование разделов профессионального модуля (ПМ), междисциплинарных курсов (МДК) и тем	Содержание учебного материала, лабораторные работы и практические занятия, самостоятельная работа обучающихся, курсовая работ (проект) (если предусмотрены)	Объем часов	Осваива- емые эле- менты компе- тенции	Личност- ные ре- зультаты	Методы контроля
1	2	3	4	5	6
ПМ 05. МДК 1. «Техноло	огия организации оптовой торговли»	48			
Тема 1.	Содержание		ПИ 1.6		
Основы построения	1. Процесс доведения товаров от произ-	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6, 17	Ounce
процесса товародвиже-	водственных предприятий до потреби-	2	OK 1-9	JIF 0, 17	Опрос, Тестовые задания,
ния	теля.				тестовые задания,

	Практ	Организация процесса товародвижения: основные звенья, факторы (производственные, транспортные, социальные и торговые) ические занятия	2	_		Дифференцированные задания Практическая работа
	1.	Построение оптовой торговли.				
Тема 2.	_	кание (самостоятельно)				
Оптовые предприятия	1.	Основные звенья торговых предприя-				
и их торгово-техноло-		тий. Классификация оптовых предприя-	_			
гические функции		тий: по форме собственности; в зависи-	2			
		мости от места и роли в процессе това-				
		родвижения; по району деятельности;				Опрос, Тестовые задания
		от товарной специализации.		ПК 1-6		
		ические занятия (самостоятельно)		OK 1-9	ЛР 6,17	
	1.	Основные направления развития и раз-				
		мещения оптовых баз. Основные этапы:				
		анализ развития и размещения сети				
		предприятий оптовой торговли; опреде-	4			
		ление потребности в складской пло-				
	_	щади; научная организация труда.				
	2.	Торгово-технологические функции				
		предприятий.				
Тема 3.		ические занятия (самостоятельно)				
Сущность коммерче-	1.	Элементы коммерческой работы: изу-				
ской работы		чение спроса; разработка заявок и опре-		ПК 1-6 ОК 1-9		Опрос,
		деление в потребностях; заключение				Тестовые задания.
		договоров; контроль за поступлением и	8		ЛР 6,17	Toologgio suguinai.
		качеством товаров; организация опто-	Ü			
		вой продажи; управление товарными				
		запасами; организация рекламной ра-				
		боты. Принципы оптовых торговых				
		предприятий.				

	Практические занятия	2			
рудование складов	нологическим оборудование.		4		, ,
Технологическое обо-	1. Рациональное оснащение складов тех-	2	OK 1-9	ЛР 6,17	Тестовые задания.
Тема 5.	Содержание (самостоятельно)		ПК 1-6		Опрос,
	Практические занятия (самостоятельно) 1 Технические и общетехнические требования к устройству складов. Основные конструктивные элементы. Технологические требования: соответствие площади и емкости складских помещений и объему технологических операций. Создание условий поточной организации технологического процесса. 2 Виды складских помещений и их группы (основного производственного назначения, вспомогательные. Подсобно-технические и административнобытовые)	4	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.
Тема 4. Товарные склады	ятий. Технология торговых закупок. Технология продажи товаров со склада Содержание 1. Назначение товарных складов и их функции по характеру выполняемых функций; по ассортиментному признаку; с учетом создаваемых режимов хранения, в зависимости от этажности и высоты складских помещений; по степени механизации технологических процессов; с учетом внешних транс-	2			
	2. Хозяйственные связи оптовых предпри-				

	1.	Оборудование: для хранения товаров, подъёмно-транспортное оборудование для пакетирования грузов, весоизмерительное оборудование. Оборудование для разбраковки, подсортировки и упаковки товаров. Фасовочное оборудование.				
Тема 6.	Содерж	кание (самостоятельно)				
Технология складских операций	1.	Складской технологический процесс и принципы его организации. Выполнение операций связанных с поступлением товаров, хранением и отпуском. Задачи и функции, выполняемые складами. Принципы складского технологического процесса: планомерности и ритмичности, рациональная организация товарного потока, эффективность, механизация складских операций, полная сохраняемость свойств товаров.	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.
	Практ	ические занятия (самостоятельно)				
	2.	Технология выполнения операций по поступлению и приемке товаров: приемка товаров по количеству и качеству. Технология хранения товаров на складе. Технология отпуска товаров со склада.	6			
Тема 7.		кание (самостоятельно)				
Торгово-технологиче- ские процессы и орга- низация труда на складе	1.	Управление торгово-технологическим процессом на оптовых предприятиях. Цель управления торгов-технологическими процессами на предприятиях	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.

	ными запасами, ассортиментом. Автоматизация управления складскими операциями.				
	3. Структура аппарата склада (численность, объем товарооборота, ассортимент, объем и сложность складских операций).				
	3. Разделение труда взаимозаменяемости от уровня квалификации складских работников. Научная организация труда. Основные задачи разделения труда. Оснащение рабочего места. Техническое нормирование труда на складах.				
Тема 8. Организация пере- возки товаров	Содержание (самостоятельно) 1. Роль транспорта в торговле и характеристика основных средств транспортирования товаров.	2	ПК 1-6	ЛР 6,17	Опрос,
	Практические занятия 1. Организация перевозки товаров различными видами транспорта (железнодорожным, автомобильным, водным и воздушным).	4	OK 1-9	311 0,17	Тестовые задания.
Тема 9. Тара и тарные опера- ции	Содержание (самостоятельно) 1. Роль упаковки и тары в торгово-техно- логическом процессе. Упаковка: поня- тие. Применение упаковки. Классифи- кация упаковки.	2	ПК 1-6 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания.
	Практические занятия (самостоятельно) 1. Характеристика основных видов тары. 2 Организация оборота тары.	2			
Самостоятельная работа 5. Услуги оптовой то	а при изучении раздела ПМ 05. 01. рговли.	24			

8. Ознакомится с инс Примерная тематика до 6. Разработать схему ор 7. Разработать графия 8. Составить ассортия 9. Схема размещения 10. Сообщение на тему онам деятельности».	гия оптовых предприятий. трукцией о правилах перевозки.				
Учебная практика					
ПМ 05 МДК 02. Техноло	огия организации оптовой торговли	52			
Тема 1.	Содержание				
Розничная торговая	Виды розничной торговли (стационарная, неста-	2			
сеть	ционарная, посылочная).		 -		
	Практические занятия 1.Типизация и специализация магазинов. Основные направления упорядочения розничной торговой сети. Группы магазинов: продовольственные, непродовольственные, смешанные и прочей специализации. Определение типа магазинов. 2. Размещение розничных торговых предприятий, основные принципы. Требования культуры торговли – удобство для населения.	4	ПК 02 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 2.	Содержание (самостоятельно)				
Устройство и плани-	Классификация торговых зданий и сооружений:				Опрос,
ровка магазинов	по капитальности, особенностям объемно-плани-	2	ПК 02	HD 6.15	Тестовые задания,
	ровочного решения, материалу наружных стен. Требования к торговым зданиям и сооружениям: (технологические, архитектурно-строительные, экономические и санитарно - технические).	2	OK 1-9	ЛР 6,17	Дифференцированные за- дания Практическая работа

	 Практические занятия (самостоятельно) 5. Состав и взаимосвязь помещений: торговые, для приемки, хранения и подготовки к продаже, подсобные, административно бытовые, технические. 6. Устройство и планировка торгового зала магазина. 7. Требования к устройству и планировке торгового зала магазина. 8. Виды планировки торгового зала магазина. 	6			
Тема 3. Формирование ассортимента товаров в розничной торговле	Содержание Задачи и методы изучения покупательского спросы. Виды: реализованный, неудовлетворенный, формирующийся. Понятие о торговом ассортименте. Практические занятия 1. Изучение покупательского спроса разными методами. Практическая работа (самостоятельно) Формирование ассортимента товаров в магазине.	2 4 2	ПК 02 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 4. Технология снабжения розничных торговых предприятий	Содержание (самостоятельно) 3. Сущность и значение закупочной работы. Изучение и прогнозирование покупательского спроса; определение потребности в товарах, выявление источников поступления товаров и выбор поставщиков. 4. Технология закупки. Практические занятия (самостоятельно)	2	ПК 02 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа

Тема 7.	Содержание (самостоятельно)		ПК 02		Опрос,
	ров к продаже. Товарные потери в магазине.				
	2.Технология предварительной подготовки това-				
	отдельных товаров.				
	варов. Режимы хранения, требования к хранению	4			
	варов на хранение. Сроки хранения. Укладка то-				Практическая работа
	1. Порядок и способы размещения и укладки то-			ЛР 6,17	дания
	Практические занятия (самостоятельно)		OK 1-9		Дифференцированные за-
	товаров к продаже.		ПК 02		Тестовые задания,
	Укладка товаров. 4. Технология предварительной подготовки				Опрос,
	товаров на хранение. Сроки хранения.	2			
подготовки к продаже	Порядок и способы размещения и укладки	•			
Технология хранения и	3. Технология хранения товаров в магазине.				
Тема 6.	Содержание (самостоятельно)				
	Приемка товаров по качеству.			ЛР 6,17	Практическая работа
	Приемка товаров по количеству.	4	OK 1-9		дифференцированные за-
товаров в магазине	1.Общие правила приемки товаров.	4	ПК 02 ОК 1-9		Тестовые задания, Дифференцированные за-
Технология приёмки	(H14.02		Опрос,
Тема 5.	Практические занятия (самостоятельно)				
	6. Формы товароснабжения: транзитная, складская.				
	ность и экономичность.				
	ципы: планомерность, ритмичность, оператив-				
	говой сети. Факторы товароснабжения. Прин-				
	5. Технология товароснабжения розничной тор-				
	керри.				
	оптовых ярмарках, на оптовых рынках. Организация продажи товаров в магазине кеш-энд-				
	4. Закупка товаров на оптовых складах,				

Размещение и вы- кладка товаров в тор- говом зале	1. Размещение товаров торговом зале: понятие, назначение. Технология размещения товаров в торговом зале. Практические занятия (самостоятельно) 1.Технология размещения товаров в торговом зале в зависимости от типа магазина, технологической планировки, ассортимента реализуемых товаров, конструктивной особенности торгового зала, расположения окон, дверей, колонн и т.п. 2.Выкладка товаров в торговом зале. Способы: вертикальный, горизонтальный. Виды выкладки — товарная и декоративная. Размещение и вы-	2	ОК 1-9	ЛР 6,17	Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
	кладка отдельных товаров.				
Тема 8. Технология продажи товаров и обслужива-	Содержание (самостоятельно) Правила работы предприятий розничной торговли.	2	ПК 02		Опрос,
ние покупателей	Практические занятия (самостоятельная) Права и обязанности покупателя. Технология розничной продажи товаров. Продажа отдельных видов продовольственных товаров. Услуги, оказываемые магазином покупателю.	2	OK 1-9	ЛР 6,17	Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 9. Правила особых видов торговли	Содержание (самостоятельно) Правила продажи гражданам товаров длительного пользования и в кредит. Правила продажи товаров по образцам.	4	ПК 02 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за-
	Практические занятия (самостоятельное) Госконтроль в торговле	2			дания Практическая работа
Примерная тематика до 6. Доклад на тему: «Оргатий»	при изучении раздела ПМ 05.02	26			

9. Реферат на тему «Внем 10. Сообщение на тему « дельных товаров». Учебная практика	е режимы хранения (для отдельных групп)» магазинные формы продажи» Защита прав потребителей. Правила продажи от-				
Тема 1. Теоретические основы и организации торговли непродовольственными товарами	Содержание 1.Товароведная классификация. Качество непродовольственных товаров. Ассортимент товаров, организация торговли непродовольственными товарами.	2	ПК 03 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 2. Кодирование. Маркировка непродовольственных товаров.	Содержание (самостоятельно) 1.Кодирование: понятие, назначение. Структура штрихового кода. 2.Маркировка товаров: понятие, назначение. Эксплуатационные знаки, товарные знаки, предупредительные знаки, размерные и экологические знаки.	4	ПК 03 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания,
	Практические занятия 1. Эксплуатационные знаки, товарные знаки, предупредительные знаки, размерные и экологические знаки.	6	ORT	JII 0,17	Дифференцированные за- дания Практическая работа
Тема 3. Текстильные товары	Содержание (самостоятельно) 2. Текстильные волокна. Общие сведения о текстильных волокнах и их классификация. Практические занятия	2	ПК 03 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные за- дания

Тема 4. Организация торговли швейными товарами	1.Упаковка текстильных товаров. Маркировка тканей, хранение. Виды выкладки, применяемые для тканей, особенности продажи. Накатка тканей (порядок). Содержание (самостоятельно) 1. Основные потребительские свойства и требования к одежде. Материалы, применяемые в производстве одежды. Производство одежды. Классификация и ассортимент.	4	ПК 03	ЛР 6,17	Практическая работа Опрос, Тестовые задания, Дифференцированные задания Практическая работа	
	Практические занятия (самостоятельно) 3. Шкала типовых размеров. 4. Оформление магазина одежда: витрины, манекены, примерочные кабины, расположение товаров.	6	OK 1-9	JIF 0,17		
Тема 5. Организация торговли трикотажными това- рами	Содержание (Самостоятельно) 1.Общие сведения трикотажных переплетений. Потребительские свойства трикотажа. Ассортимент трикотажных изделий. Требования к качеству трикотажных изделий.	2	ПК 03 ОК 1-9	ЛР 6,17	Опрос, Тестовые задания,	
	Практические занятия (самостоятельно) И внешний Предпродажная подготовка текстильных товаров: распаковка, рассортировка и осмотр по внешним признакам. Маркировка, упаковка, хранение.	4			Практическая работа	
Тема 6. Организация торговли обувными товарами	Содержание (самостоятельно) Общие сведения. Обувные материалы. Детали обуви, общая классификация, ассортимент.	2	- ПК 03 ОК 1-9			
	Практические занятия (самостоятельно) Предпродажная подготовка обувных товаров: распаковка, рассортировка и осмотр по внешним признакам. Маркировка, упаковка и хранение. Правила ухода за кожаной обувью.	6		ЛР 6,17	Тестовые задания, Практическая работа	

Тема 7.	Содержание (самостоятельно)				
Организация торговли	Общие сведения: текстильная галантерея, метал-				
галантерейными това-	лическая галантерея, кожаная галантерея, галан-	4		ЛР 6,17	Тестовые задания, Практическая работа
рами	терея из пластмасс и поделочных материалов:		ПК 03		
	щетки, зеркала. Ассортимент.		OK 1-9		
	Практические занятия (самостоятельно)		OK 1-7		
	Предпродажная подготовка галантерейных това-				
	ров (особенности) осмотр, разбраковка, проверка	6			
	сохранности пломб и ярлыков, сортировка по ви-				
	дам.				
Тема 8.	Содержание (самостоятельно)				
Организация торговли	Общие сведения. Классификация парфюмерно-	2		ЛР 6,17	Тестовые задания, практи- ческая работа
парфюмерно-космети-	косметических товаров. Основные свойства. Ас-	_			
ческих товаров	сортимент. Маркировка, упаковка.		ПК 03		
	Практические занятия (самостоятельно)		ОК 1-9		
	Потребительские свойства и показатели качества				
	парфюмерных товаров. Подготовка к продаже	4			
	(осмотр, разбраковка, проверка сохранности				
	пломб, ярлыков, сортировка по видам).				
Тема 9.	Содержание (самостоятельно)	2			Тестовые задания, практическая работа
Организация торговли	Классификация, ассортимент.		ПК 03		
товарами бытовой хи-	Практические занятия (самостоятельно)		OK 1-9		
мии	Размещение на хранение. Хранение. Общие пра-	2			
	вила выкладки.				
Тема 10.	Содержание (самостоятельно)			1 110617	Тестовые задания, практи- ческая работа
Организация продажи	Общие сведения: стеклянные бытовые товары;	2			
посудохозяйственных	керамические товары; металлохозяйственные то-	_			
товаров	вары. Классификация, ассортимент.		ПК 03		
	Практические занятия (самостоятельно)		OK 1-9		
	Предпродажная подготовка посудохозяйственнх				
	товаров к продаже, осмотр, разбраковка, сорти-	4			
	ровка по видам. Отличительные признаки. Упа-				
	ковка, маркировка.				

Самостоятельная работа при изучении раздела ПМ 3.					
Примерная тематика домашних заданий					
7. Классификация непродовольственных товаров.					
8. Сообщение: потреб	8. Сообщение: потребительские свойства тканей.				
9. Классификация об	уви по назначению.				
10. Сообщение: «Исто	рия развития парфюмерных товаров».				
11. Доклад: «Хранение	е хозяйственно бытовых товаров».				
12. Доклад: «Защита п	рав потребителя, которому продан товар не надле-				
жащего качества, е	сли оно не было оговорено».				
Учебная практика					
Виды работ					
МДК 05.04 Техноло	гия выкладки непродовольственных то-				
	варов				
Тема 1.	Содержание				
Технология размеще-	2. Размещение товаров в торговом зале: понятие,				
ния товаров в торго-	назначение. Технология размещения в торго-	2			
вом зале	вом зале. Общие правила выкладки. Виды вы-				
	кладки.			ЛР 6,17	
	Практические работы		ПК	JIP 0,17	Опрос,
	Размещение товаров в торговом зале в зависи-		04,05,06		Тестовые задания,
	мости от типа магазина, технологической плани-		OK 1-9		Практическая работа
	ровки, ассортимента реализуемых товаров, кон-	4			
	структивной особенности торгового зала, распо-				
	ложения окон, дверей, колонн и т.п.				
	Выкладка вертикальным, горизонтальным спо-				
	собом				
Тема 2.	Практические занятия (самостоятельно)		ПК 04,		Тестовые задания,
Размещение отдельных	Размещение швейных, трикотажных и обувных	4	05,06	ЛР 6,17	Практическая работа
видов товаров	товаров. Размещение образцов.		OK 1-9		практическая расота
Тема 3.	Содержание (самостоятельно)	4		ЛР 6,17	Тестовые задания,

Составляющие интерьера	Оформление интерьера. Элементы стиля в оформлении интерьера. Размещение оборудования. Восприятие цвета. Практические занятия		ПК 04, 05,06 - ОК 1-9		Практическая работа
	Цветовое оформление торгового зала. Освещён-	4			
	ность отдельных групп товаров.				
Тема 4.	Содержание (самостоятельно)				
Выкладка товаров	Способы выкладки. Точки продаж-основные и				
	дополнительные.	2			
	Принципы выкладки. Правила расположения на		ПК 04, 05,	ЛР 6,17	Тестовые задания, практическая работа
	полках.		06		
	Практические занятия	2	OK 1-9		
	Расположение товаров на полках				
	Практические занятия (самостоятельно)	4			
	Расположение товаров на полках	7			
_	а при изучении раздела ПМ 05.04.				
Проведение торговых выч	ислений				
Примерная тематика до					
	авила комиссионной торговли непродовольствен-				
ными товарами».					
4. Доклад на тему: «Как повлиять на выбор покупателя».					
Учебная практика					
Виды работ					
9. Технология закупок.					
10. Организация перевозок.					
11. Приемка товаров.		72			
12. Комплектование товарных партий.		. –			
13. Оформление витрин.					
14. Подготовка ассортимента (разных групп) к продаже.					
15. Организация рабочего места.					
16. Размещение товаров в торговом зале и на хранение.		363			
Всего	Всего				

3.УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Общие требования к организации образовательного процесса

- соответствие ФГОС СПО специальности 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров и учебным планам;
- соответствие принципам и нормам дидактики и педагогики среднего профессионального образования;
- применение в преподавании профессионального модуля и отражение в УМК инновационных методов и технологий;
- соответствие составу, содержанию и характеру междисциплинарных связей профессионального модуля и дисциплин предшествующих, последующих и изучаемых параллельно;
- обеспечение всех видов занятий и заданий, предусмотренных рабочей программой профессионального модуля, всеми необходимыми методическими, информационными и другими материалами, позволяющими модуль в отведенное учебным планом время;
- соответствие особенностям индивидуального преподавательского стиля ведущего преподавателя.

Освоение обучающимися профессионального модуля должно проходить в условиях созданной образовательной среды в учебном заведении. Изучение таких дисциплин как: «Информационные технологии в профессиональной деятельности», «Основы коммерческой деятельности», «Экономика организации», «Правовое обеспечение профессиональной деятельности», «Документационное обеспечение управления», «Управление ассортиментом товаров» должно предшествовать освоению данного модуля или изучается параллельно.

Производственная практика проводится на предприятиях общественного питания. Производственную практику рекомендуется проводить концентрировано после изучения учебного модуля. По итогам практики проводится сдача зачета в форме защиты.

3.2. Образовательные технологии

При реализации профессионального модуля используются следующие образовательные технологии:

1. Личностно-ориентированная технология.

Личностно-ориентированные технологии ставят в центр образовательной системы личность студента, обеспечение комфортных, бесконфликтных и безопасных условий ее развития, реализации ее природного потенциала. Личностно-ориентированные технологии имеют целью разностороннее, свободное и творческое развитие студента как субъекта деятельности.

- 2. Системно деятельностный подход организация учебного процесса, в котором главное место отводится активной и разносторонней, в максимальной степени самостоятельной познавательной деятельности обучающегося. Одной из главных задач педагога является организация учебной деятельности таким образом, чтобы у учащихся сформировались потребности и способности в осуществлении творческого преобразования учебного материала с целью овладения новыми знаниями в результате собственного поиска.
- **3. Проблемное обучение** это система проблемных ситуаций, в ходе решения которых обучающийся овладевает содержанием предмета. Формами решения проблемных ситуаций могут быть: проблемные задачи и задания, проблемная лекция, задачи исследовательского характера, дискуссии, работа с историческими документами, текстами с проблемной направленностью.

Основная цель данной технологии заключается в создании проблемных ситуаций, в осознании, принятии и разрешении этих ситуаций в ходе совместной деятельности обучающихся и преподавателя.

- **4. Информационно-коммуникативные технологии (ИКТ)** это система технологий обучения, основанная на организации процесса обучения и усвоения знаний с применением средств информационных технологий и компьютерных коммуникаций. Под информационными технологиями понимаются процессы накопления, обработки, представления и использования информации с помощью электронных средств.
- **5. Технология коллективного способа обучения (КСО)** такая форма обучения, при которой все участники работают друг с другом в парах и состав пар периодически меняется. Виды работ в отдельно взятой паре: обсуждение чего-либо, совместное изучение нового материала, обучение друг друга, тренировка, проверка.
- **6. Метод проектов -** предполагает совокупность приемов, действий обучающихся для достижения поставленной задачи решения проблемы. Работая над проектом, обучающиеся получают возможность самостоятельно работать, приобретать и расширять полученные знания в процессе практической деятельности.

Метод проектов позволяет интегрировать различные виды деятельности, делая процесс обучения более увлекательным, более эффективным. Благодаря использованию метода проектов развиваются умения: анализа ситуации; поиска и отбора необходимой информации; моделирования ситуации; рассмотрения стратегий и вариантов действий; принятия решений; выбора стратегии поведения; коммуникативных навыков; проведения социологических исследований; умения работать с источниками. В рамках данной технологии так же оформляется отношение к ценностям: ответственного принятия решений; терпимости; компромиссу; активного участия в общественной жизни; сознательному отношению к процессам, протекающим в обществе; стремлению к образованию и самообразованию; готовности к улучшению общественной жизни.

3.3. Материально-техническое обеспечение профессионального модуля:

Для реализации программы учебной дисциплины предусмотрены специальные помещения: Кабинеты:

- «Технического оснащения торговых операций, технологии выкладки продовольственных товаров, статистики и торговых вычислений, санитарии и гигиены, профессиональной этики и деловой культуры»;

Оборудование учебных кабинетов:

- посадочные места по количеству обучающихся;
- рабочее место преподавателя;
- комплект учебно-наглядных пособий;
- Технические средства обучения:
- компьютер с лицензионным программным обеспечением и мультимедиа проектор.

Реализация программы профессионального модуля предполагает обязательную учебную практику.

Оборудование и технологическое оснащение рабочих мест:

- посадочные места по количеству обучающихся;
- рабочее место преподавателя;
- комплект учебно-наглядных пособий;
- Технические средства обучения:
- компьютер с лицензионным программным обеспечением и мультимедиа проектор.

3.4. Информационное обеспечение реализации программы Основная литература:

Профессиональная этика и деловая культура продавца

1. Ткачёва Г.В. Продавец, контролёр- кассир. Основы профессиональной деятельности. – М.:Владос, 2017

Техническое оснащение торговых организаций

- 1. Косарёва Г.С. Продажа продовольственных товаров: Учебник для СПО.- М.: Академия, 2017
- 2. Арустамов Э.А. Оборудование предприятий торговли: учеб. пос. М.: «Дашков и К», 2008 (гриф)
- 3. Парфентьева Т.Р. Оборудование торговых предприятий/Т.Р. Парфентьева, Н.Б. Миронова, А.А. Петухова: учеб. М.: Академия, 2007 (гриф)
- 4. Гайворонский К.Я. Технологияеское оборудование предприятий общественного питания и торговли/К.Я. Гайворонский, Н.Г. Щеглов: учеб. М.: ФОРУМ, ИНФРА-М, 2008 (гриф)
- 5. Никитченко Л.И. Контрольно-кассовые машины: учеб. пос. М.: Академия, 2008 (2006) (гриф)
- 6. Гранаткина Н.В. Товароведение и организация торговли продовольственными товарами: Учеб. пос. М.: Академия, 2010
- 7. Товароведение и организация торговли продовольственными товарами: Учеб. [Новикова А.Н.]. М.: Академия, 2009
- 8. Колач С.Т. Холодильное оборудование для предприятий торговли и общественного питания: Учеб. пос. М.: «Академия», 2010

Технология выкладки продовольственных товаров

- 1. Косарёва Г.С. Продажа продовольственных товаров: Учебник для СПО. М.: Академия, 2017
- 2. Калачёв С.Л. Теоретические основы товароведения и экспертизы: Учебник для СПО (ЭБ)
- 3. Райкова Е.Ю. Теория товароведения: учеб.пос./Е.Ю.Райкова, Ю.В.Додонкин. М.: Академия, 2010 (Гриф. СПО)
- 4. Отсочная З.В. Организация и технология торговли. М.: Академия, 2010

Санитария и гигиена

- 1. Лутошкина Г.Г. Гигиена и санитария общественного питания. -М: Академия, 2017
- 2. Основы микробиологии, вирусологии и иммунологии: Учебник. М.: Академия, 2007(СПО)
- 3. Козюлина Н.С. Продавец, контролёр кассир: учебник. М.: «Дашков и К», 2008 (Гриф.СПО)
- 4. Санитарные правила и нормы: продовольственная торговля. Общественное питание. РнД. «Феникс», 2008

Проведение торговых операций

- 1. Косарёва Г.С. Контролёр-кассир торгового зала: Учебник для СПО. М.: Академия, 2017
- 2. Яковенко Н.В. Кассир торгового зала:Учеб.пос. для НПО.- М.: Академия, 2017
- 3. Голубкина Т.С. Торговые вычисления/Т.С. Голубкина: учеб. М.: Академия, 2007 (гриф)

Дополнительная литература:

- 1. Памбухчиянц О.В. Пособие для продовца продовольственных товаров. М.: «Дашков и К», 2008 (Доп)
- 2. Лутошкина Г.Г. Холодильное оборудование предприятий общественного питания: учеб.пос.- М.: Академия, 2011 (Гриф.Доп)

- 3. Шеламова Г.М. Деловая культура и психология общения: учебное. М.: Академия, 2006 (Гриф.СПО)
- 4. Козюлина Н.С. Продавец, контролёр кассир: учебник. М.: «Дашков и К», 2008 (Гриф.СПО)
- 5. Парфентьева Т.Р. Оборудование торговых предприятий: учебник/Т.Р.Парфентьева, Н.Б.Миронова, Петухова. М.: Академия, 2010 (Гриф.722)
- 6. Жарикова Г.Г. Микробиология продовольственных товаров. Санитария и гигиена: Учеб. М: «Академия», 2005

Электронные издания (электронные ресурсы)

- 1. http://znanium.com— Электронно-библиотечная система znanium.com
- 2. http://www.urait.ru- Электронная библиотека издательства ЮРАЙТ
- 3. http://www.consultant.ru- Справочно-правовая система «КонсультантПлюс»
- 4. http://www.garant.ru Справочно-правовая система «Гарант»
- 5. http://www.minfin.ru- Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации
- 6. http://www.nalog.ru. Официальный сайт Федеральной налоговой службы
- 7. www.banki.ru Финансовый информационный портал banki.ru
- 8. www.afdanalyse.ru- Экспресс-анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

3.5. Кадровое обеспечение образовательного процесса

Требования к квалификации педагогических кадров, обеспечивающих обучение по междисциплинарным курсам: наличие высшего профессионального образования, соответствующего профилю модуля «Организация торговли в различных сферах и видах торговли» и специальности «Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров».

Обучение по модулю осуществляют преподаватели квалификация которых соответствует требованиям $\Phi\Gamma OC$.

К педагогической деятельности могут привлекаться ведущие специалисты профильных организаций.

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИО-НАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Результаты обучения	Критерии оценки	Формы и методы оценки
•	Текущий контроль	
ОК 1. Понимание сущности и социальной значимости своей будущей профессии, проявление к ней устойчивого интереса.	Демонстрация интереса к будущей профессии через: повышение качества обучения по ПМ; участие в студенческих олимпиадах, научных конференциях; участие в социально-проектной деятельности.	Наблюдение, мониторинг, оценка содержания портфолио студента.
ОК 2. Организация собственной деятельности, выбор типовых методов и способов выполнения профессиональных задач, оценка их эффективности и качества.	обоснование выбора и применение методов и способов решения профессиональных задач в области автоматизированных информационных систем; оценка эффективности и каче-	Экспертное наблюдение и оценка на практических занятиях при выполнении работ по производственной практике.
ОК 3. Принятие решений в стандартных и нестандартных ситуациях и несение за них ответственности.	демонстрация способности решения стандартных и нестандартных профессиональных задач;	Экспертное наблюдение и оценка на практических и лабораторных занятиях.
ОК 4. Осуществление поиска и использования информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.	данных для установления целей и разрешения задач, связанных с профессиональным и личностным совершенствованием; получение необходимой информации с использованием	Подготовка рефератов, докладов, использование электронных источников.
ОК 5. Работа в коллективе и команде, эффективное общение с коллегами, руководством, потребителями.	взаимодействие с обучающимися, преподавателями и руководителями практик в ходе обучения и практики; умение работать в группе; умение общаться с потребителями с учетом индивидуальных потребностей индивидуума; наличие лидерских качеств.	Наблюдение за ролью обучающихся в группе.
ОК 6. Взятие на себя ответственности за работу	мотивация деятельности подчиненных путем увеличения эффективности работы, организа-	Наблюдение за ролью обучающихся в группе.

Результаты обучения	Критерии оценки	Формы и методы оценки
V		
членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий. ОК 7. Самостоятельное	ния данных, установка сроков выполнения работ; самоанализ и коррекция результатов собственной работы.	Интерпретация результатов
ок 7. Самостоятельное определение задачи профессионального и личностного развития, занятие самообразованием, осознанное планирование повышения квалификации.	занятий при изучении профес-	наблюдений за деятельно- стью обучающегося в про- цессе освоения образова- тельной программы
в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности. ОК 9 Исполнять воин-	бухгалтерского учета. участие в общественных меро-	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы Наблюдение за ролью обучательност в грудия
скую обязанность, в том числе с применением полученных профессиональных знаний (для юношей)		ющихся в группе.

Результаты (освоенные профессио- нальные компетенции)	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки				
Промежуточная аттестация						
ПК 1.1 Выявлять потребности в товарах	 – определять основные черты характера личности; – анализ результатов поведения в процессе межличностного общения; – оценка коллектива, личности по деловым качествам. 	Самостоятельная работа, беседы, индивидуальные задания, практические занятия, домашние работы, тестирование				
ПК 1.2 Осуществлять связи с поставщиками и потребителями продукции	 анализ торгового оборудования; демонстрация навыков работы на торговом и холодильном оборудовании; работа с инструментами; правила пользования и техника безопасности на торговом оборудовании. 	Экспертное наблюдение и оценка на практических занятиях				
ПК 1.3 Управлять товарными запасами и потоками	– анализ товародвижения на	Практические работы, лек- ции, самостоятельная работа.				
ПК 1.4 Оформлять документацию на поставку и реализацию товаров.	цирования пищевых продуктов микроорганизмами; – анализ изменений органо-	Самостоятельная работа, лекции, беседы, индивидуальные задания, практические занятия, домашние работы, тестирование.				
ПК 1.5 Оформлять на прилавочные и внутри магазинные витрины ПК 1.6. Изучать спрос покупателей	 применение приемов устных вычислений при проведении торговых вычислений; анализ использования метрической системы мер. 	Тестирование, индивидуальные задания, упражнения.				