





Тверской государственный технический университет (ТвГТУ)



КАФЕДРА «МЕНЕДЖМЕНТ»



О КАФЕДРЕ

- Кафедра «Менеджмент»
 была открыта в 1995 году.
- Научное направление кафедры — управление экономическими процессами и системами.
- Кафедра имеет тесные связи с органами управления города и области. По их заказу выполняются исследования по проблемам занятости населения в условиях кризиса, проводится оценка эффективности организационных структур управления предприятием.



Кафедра «Менеджмент» осуществляет подготовку бакалавров по двум направлениям, магистров по трем направлениям.

Направления подготовки Бакалавров

- 38.04.02 Менеджмент
- Профиль: Экономика и управление (специализация «Бизнесаналитик»)
- Профиль: Производственный менеджмент (специализация «Специалист по стратегическому и тактическому планированию и организации производства»)
- 38.03.06 Торговое дело
- Профиль: Маркетинг и Логистика (специализация «Специалист по внешнеэкономической деятельности»)
- Профиль: Коммерция (специализация «Специалист в сфере закупок»)

Направление Менеджмент профиль: Экономика и управление (специализация «Бизнес-аналитик»)

ВЫПУСКНИКИ МОГУТ РАБОТАТЬ

- Руководителями экономических и коммерческих служб, заместителями начальников производственных цехов и подразделений по экономическим вопросам на предприятиях промышленности и других отраслей экономики;
- возглавлять производственно-диспетчерские службы и экспертные подразделения в коммерческих, государственных и муниципальных предприятиях, службах аппарата управления, государственных и муниципальных структурах управления;
- проектно-сметных организациях и институтах.

Направление Менеджмент профиль: Экономика и управление (специализация «Бизнес-аналитик»)

ЧЕМУ НАУЧАТ?

- Выполнять оценку инвестиционных проектов и бизнес планов, управлять производством, финансами, трудовыми ресурсами, владеть современными методами планирования;
- разрабатывать организационные структуры управления производством и инновационные управленческие решения по улучшению экономического состояния предприятия.



Направление Менеджмент профиль: Экономика и управление (специализация «Бизнес-аналитик»)

ВАЖНЫЕ УЧЕБНЫЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

• Управление в цифровой экономике. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Производственный, инновационный, стратегический и финансовый менеджмент. Логистика. Маркетинг. Экономика предприятия. Бизнес-планирование. Бухгалтерский учет, анализ и аудит. Управление качеством. Персонал предприятия. Экономика предприятия. Экономическая оценка инвестиций. Налоги и налогообложение. Организация производства. Анализ затрат на производство. Планирование на предприятии. Разработка и оценка инвестиционных проектов. Управление рисками и цифровыми технологиями.

Направление Менеджмент профиль: Производственный менеджмент

(специализация «Специалист по стратегическому и тактическому планированию и организации производства»)

ВЫПУСКНИКИ МОГУТ РАБОТАТЬ:

- Заместителями и начальниками цехов предприятий, мастерами, старшими мастерами, начальниками смен на предприятиях промышленности,
- менеджерами, специалистами и руководителями производственных отделов и служб коммерческих, государственных, муниципальных предприятий, в предпринимательских структурах, службах аппарата управления, органах государственного и муниципального управления.

Направление Менеджмент профиль: Производственный менеджмент

(специализация «Специалист по стратегическому и тактическому планированию и организации производства»)

ЧЕМУ НАУЧАТ?

- Применять полученные теоретические знания и практические навыки для решения проблем управления производством, финансами, трудовыми, материальными и другими ресурсами, проектами и бизнес процессами;
- владеть современными методами анализа;
- разрабатывать организационные структуры управления производством;
- принимать инновационные управленческие решения по совершенствованию производственной деятельности предприятия. Производственной логистике.
- Заниматься научно-исследовательской работой.

Направление Менеджмент профиль: Производственный менеджмент

(специализация «Специалист по стратегическому и тактическому планированию и организации производства»)

ВАЖНЫЕ УЧЕБНЫЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

- Производственный, инновационный, стратегический и финансовый менеджмент
- Управление цифровой экономикой. Маркетинг. Управление развитием экономики предприятия. Бизнес-планирование
- Бухгалтерский учет. Инвестиционный анализ. Управление инновационными проектами и человеческими ресурсами.
- Организация внешнеэкономической деятельности. Налоги и налогообложение. Организация производства. Управление затратами и контроллинг. Планирование производства. Управление качеством. Производственная логистика. Управление

производством в условиях цифровизации.

Направление Торговое дело профиль: Коммерция

(специализация «Специалист в сфере закупок»)

ВЫПУСКНИКИ МОГУТ РАБОТАТЬ:

- В торговых, оптово-розничных предприятиях и фирмах;
- в организациях, учреждениях и на предприятиях промышленности, осуществляющих торговлю и сбыт товаров;
- организациях общественного питания и ресторанного бизнеса на должностях менеджера, специалиста, руководителя предприятия, начальника торгового отдела, коммерческого директора;
- торговым представителем фирмы на отечественных и зарубежных предприятиях.

Направление Торговое дело

профиль: Коммерция

(специализация «Специалист в сфере закупок»)

ЧЕМУ НАУЧАТ?

Применять знания, полученные в период обучения, для решения вопросов:

- управления и организации коммерческой деятельности и торговли;
- исследования рынка сбыта;
- организации деловых переговоров, разрабатывать логистику товародвижения, проводить экспертизу товаров;
- материально-техническое обеспечение производства и сбыта продукции;
- торгово-посреднической деятельности в сфере производства и торговли.



Направление Торговое дело профиль: Коммерция

(специализация «Специалист в сфере закупок»)

ВАЖНЫЕ УЧЕБНЫЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

Торговое дело. Коммерческая деятельность. Управление цифровой экономикой. Логистика. Рекламная деятельность. Товароведение. Биржевое дело. Бухгалтерский учет. Информационные технологии в профессиональной деятельности. Менеджмент. Маркетинг. Налоги и налогообложение. Стандартизация, метрология, подтверждение и соответствие товаров. Управление персоналом. Цены и ценообразование. Экспертиза товаров. Электронная коммерция. Риск-менеджмент в коммерческой деятельности. Моделирование коммерческих операций. Бренд-менеджмент. Финансовый менеджмент. Экспортноимпортные торговые операции. Управление инновациями в коммерческой деятельности и в цифровой экономике.

Направление Торговое дело профиль: Маркетинг и логистика (специализация «Специалист по внешнеэкономической деятельности»)

ЧЕМУ НАУЧАТ?

- Применять полученные знания для планирования и организации торговой деятельности, применению научнообоснованных методов маркетинга, исследованию рынка сбыта и логистике продвижения товаров от торговых сетей до потребителей.
- Выполнять анализ финансовохозяйственной деятельности предприятий сферы производства и торговли.



Направление Торговое дело

профиль: Маркетинг и логистика (специализация «Специалист по внешнеэкономической деятельности»)

ВЫПУСКНИКИ МОГУТ РАБОТАТЬ:

- Руководителями торговых организаций, отделов, специалистами в системе торговли и бизнеса, в организациях по изучению рынка и построению логистических схем сбыта и хранения товаров.
- В предпринимательских структурах и аудиторских фирмах.
- В инвестиционных и страховых компаниях, службах государственного и муниципального управления.
- В иностранных торговых представительствах

Направление Торговое дело профиль: Маркетинг и логистика (специализация «Специалист по внешнеэкономической деятельности»)

ВАЖНЫЕ УЧЕБНЫЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

Экономическая оценка инвестиций и бизнеса. Торговое и биржевое дело. Эконометрика. Информационные технологии. Основы коммерческой деятельности. Бухгалтерский учет и анализ рекламной деятельности. Экономика организации. Маркетинг. Рынок потребительских товаров. Государственное регулирование рыночных отношений. Мерчандайзинг. Планирование маркетинговой деятельности торговой организации. Маркетинговые коммуникации. Маркетинг внешнеэкономической торговой деятельностью. Распределительная и сбытовая логистика. Транспортная логистика. Информационная логистика. Региональная и международная логистика. Транспортно-складское обеспечение логистики. Электронная коммерция. Промышленная логистика. Складская и торговая логистика. Системный анализ в логистике. Управление цепями поставок в торговле. Безопасность логистических процессов. Страхование в торговой деятельности. Налогообложение. Риск-менеджмент. Управление цифровыми технологи-ями в торговле.

Практика

ТвГТУ заключил договоры с ведущими предприятиями Твери и Тверской области (Москвы и Московской области) на прохождение практик с последующим трудоустройством.

Начиная с 1 курса 2 семестра по индивидуальному плану возможность совмещение учебы с работой. Студенты работают неполный рабочий день с официальным трудоустройством.



Необходимые экзамены

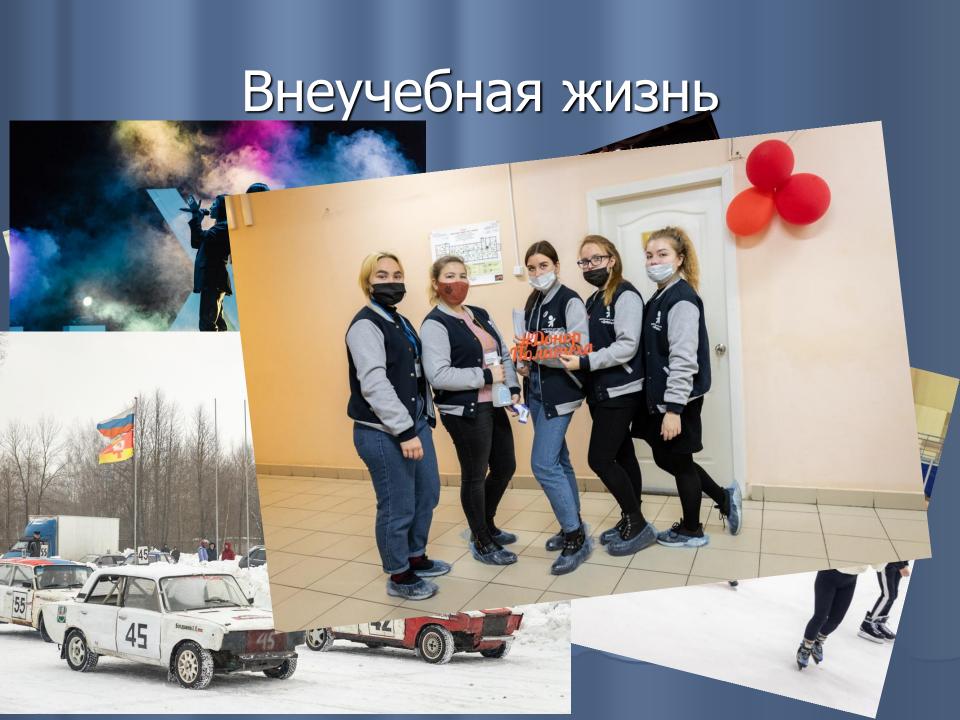
- 1 Математика (мин. 39 баллов)
 - 2 Русский язык (мин. 40 баллов)
 - 3 По выбору:
 - Обществознание (мин. 45 баллов)
 - Информатика и ИКТ (мин. 44 баллов)

Желающие могут продолжить обучение в магистратуре по направлениям:

- Менеджмент (профили "Управление бизнесом в условиях цифровизации; "Производственный менеджмент").
- Экономика (профиль "Экономика фирмы").
- Государственное и муниципальное управление (ГМУ) (профиль ГМУ).

Срок обучения 2 года очно и 2,3 года очно-заочно.





Все выпускники кафедры Менеджмент работают по специальности к примеру:



Сидоренко Валерий Валерьевич Директор Департамента экономики и финансов Правительства РФ



Гангало Елена ВикторовнаЗаместитель министра сельского хозяйства России



Родивилов Вадим Вячеславович Глава города Ржев



Крылова Ольга Владимировна

Директор по производственной системе и качеству ПАО «Кировский завод» г. Санкт-Петербург



Секержицкий Антон Мечиславович

Депутат Законодательного собрания Тверской области



Суязов Андрей Вячеславович

Заместитель министра транспорта Правительства Московской области



Богданов Сергей Борисович

Глава администрации Солнечного сельского поселения



Рагиня Александр Георгиевич

Исполнительный директор международной аудиторско-консалтинговой компании «КСК-групп»



Шуняев Илья Валерьевич

Руководитель по развитию бизнеса на массовом рынке Тверского регионального отделения Компании Мегафон



Давликанов Антон Владимирович

Руководитель направления по развитию американо-датской компании Концерн «ЭКОЛАБ-Россия»



Ханфариева Ирина Александровна

директор аптечной сети «Рилай»

CПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!!!